



Re: 7ª Reunião Oitiva - Ornamentais_calendáriocompleto.

De Felipe Weber <assessoria@ablaquariofilia.org.br>

Data Seg, 13/10/2025 19:59

Para GABINETE.SNA <gabinete.sna@mpa.gov.br>

Cc jfn.matias <jfn.matias@gmail.com>; Ricardo Dias <presidencia@ablaquariofilia.org.br>; Diretoria Executiva Ablaquariofilia <diretoria@ablaquariofilia.org.br>

1 anexo (2 MB)

Resposta PDNA - ABLA FINAL.pdf;

CUIDADO: E-mail externo. Não clique em links ou abra anexos, a menos que reconheça o remetente e saiba que o conteúdo é seguro. Em caso de suspeita, informe imediatamente a ETIR/MAPA por meio do contato: etir@agro.gov.br.

Prezados, boa noite,

A pedido do Sr. Ricardo Dias, compartilho em anexo respostas da ABLA aos questionamentos compartilhados na semana passada.

Ficamos a disposição,



Em 3 de out. de 2025, às(s) 12:05, GABINETE.SNA <gabinete.sna@mpa.gov.br> escreveu:

Senhores, parece-me que o calendário dos eventos não abriu.
Segue por escrito.

CALENDÁRIO SNA/MPA / CNA e SEBRAE:
07/10 - Entrega do Boletim de Águas da União - presencial Brasília;
09/10 - Oitiva de Ornamentais - on-line ;
09/10 - Entrega do Boletim de Pesca e Aquicultura - SERMOP;
16/10 - Oitiva de Ornamentais - on-line;
20/10 - Oitiva de Ranicultura- on-line;
21/10 - Oitiva de Carcinicultura- on-line ;
27/10 - Oitiva de Ranicultura - on-line;
28/10 - Oitiva de Carcinicultura- on-line;
30/10 - Oitiva de Peixes Nativos - presencial em Ariquemes/Rondônia;
04/11 - Oitiva de Algicultura e Malacocultura - presencial em Florianópolis/Santa Catarina;
07/11 - Oitiva de Ornamentais - presencial em Vieiras/Minas Gerais;
13/11 - Oitiva de Carcinicultura - presencial em Natal/ Rio Grande do Norte;

Respeitosamente,

Secretaria Nacional de Aquicultura
Ministério da Pesca e Aquicultura
(61) 3276-4453

De: GABINETE.SNA <gabinete.sna@mpa.gov.br>

Enviado: sexta-feira, 3 de outubro de 2025 10:43

Para: Ricardo Dias <presidencia@ablaquariofilia.org.br>



Contribuições Associação Brasileira de Lojas de Aquarofilia – ABLA

NÚCLEO ESTRATÉGICO:

- **Quais são as 3 maiores barreiras ao desenvolvimento da aquicultura?**
 - a) **Entraves regulatórios e burocráticos:** excesso de complexidade e morosidade, que comprometem a previsibilidade, segurança jurídica dos empreendedores e deixam as empresas vulneráveis a fiscalização.
 - b) **Acesso limitado a crédito e incentivos financeiros:** ausência de linhas de financiamento específicas e compatíveis com as particularidades da aquicultura, dificultando investimentos em inovação, infraestrutura e expansão da produção, principalmente pela ausência de parâmetros que auxiliem as instituições bancárias em compreender os números da aquicultura ornamental.
 - c) **Tecnologia de cultivo e controle sanitário:** necessidade de investimento em pesquisa direcionada ao desenvolvimento de tecnologias de cultivo para espécies brasileiras, uma vez que grande parte da aquicultura adaptou pacotes tecnológicos desenvolvidos no exterior. Outro ponto é a necessidade de implementação de práticas de controle sanitário, uma vez que estas refletem diretamente na qualidade do produto ofertado ao mercado e na melhoria da produtividade.
- **Que soluções vocês acreditam que trariam salto de produtividade ou rentabilidade?**
 - a) **Simplificação e integração regulatória:** criação de processos unificados, digitais e ágeis para licenciamento e regularização aquícola, reduzindo prazos e custos administrativos. Atualmente, os produtores repetem as mesmas informações diversas vezes em diferentes sistemas de órgãos reguladores. Com o alinhamento regulatório, é necessário que o governo implemente uma rotina fiscalizatória junto aos empreendimentos.
 - b) **Fortalecimento da pesquisa, inovação transferência tecnológica:** estímulo à adoção de tecnologias de monitoramento, nutrição de precisão, controle sanitário, melhoramento genético e sistemas de produção sustentáveis, com maior difusão junto a pequenos e médios produtores.
 - c) **Políticas de acesso ao crédito direcionado:** linhas de financiamento com prazos adequados ao ciclo produtivo, juros competitivos e garantias compatíveis, voltadas à modernização e expansão da atividade.



ABLA QUAROFILIA
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE LOJAS DE AQUAROFILIA

Av. Industrial, 780, Sala 902, Campestre – Santo André (SP)



○ **Como as políticas públicas poderiam acelerar a adoção dessas soluções?**

- a) Instituição de um marco regulatório claro e desburocratizado, com integração entre órgãos ambientais, federais e estaduais, garantindo maior previsibilidade ao setor ornamental.
- b) Implementação de programas nacionais de apoio técnico e capacitação, articulando universidades, centros de pesquisa, associações e cooperativas para fortalecer a difusão tecnológica e as boas práticas de cultivo que garantam condições de cultivo e controle sanitárias adequadas.
- c) Estabelecimento de planejamento estratégico com metas claras estabelecidas, a curto, médio e longo prazo, garantindo o desenvolvimento das políticas públicas alinhadas as necessidades do setor produtiva.

NÚCLEO GOVERNANÇA E SOCIEDADE:

○ **Cite 3 impactos positivos e negativos que as inovações podem gerar na comunidade?**

Positivos:

- a) Aumento da produtividade e controle sanitário, com eficiência na produção, gerando mais renda e qualidade de vida para os produtores.
- b) Criação de oportunidades de emprego e diversificação econômica local, garantindo a permanência na atividade.
- c) Melhoria da qualidade dos produtos e acesso a novos mercados por meio de práticas que permitam o controle (manejo) e a rastreabilidade dos organismos aquáticos.

Negativos:

- a) Possível aumento da desigualdade entre produtores que têm acesso à tecnologia e os que não têm, e podem impactar cultivos devido a técnicas de manejo sanitária inadequadas.
- b) Dependência de tecnologias, elevando custos e vulnerabilidade a falhas ou manutenção.
- c) Com a implementação de inovações, há aumento no risco de descontrole nos custos operacionais, acarretando riscos financeiros ao estabelecimento.



ABLA QUARIOFILIA
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE LOJAS DE AQUARIOFILIA

Av. Industrial, 780, Sala 902, Campestre – Santo André (SP)



Como garantir que pequenos produtores não fiquem para trás?

- a) Implementar programas de capacitação, promovendo acesso facilitado a tecnologias e equipamentos.
 - b) Oferecer linhas de crédito, subsídios ou incentivos específicos para pequenos produtores, condicionados a capacitação.
 - c) Incentivar a formação de cooperativas, para promover acesso a tecnologias, e consequentemente melhorar a produtividade, garantindo um preço justo de mercado.
- **Que capacitações seriam mais úteis?**
- a) Treinamentos em manejo e boas práticas de produção, incluindo inovação tecnológica e controle sanitário.
 - b) Capacitação em gestão financeira, comercialização e acesso a mercados.
 - c) Educação em sustentabilidade, uso racional de recursos e adaptação a novas tecnologias.
 - d) Estabelecimento de programa sanitário que promova boas práticas na produção aquícola.

NÚCLEO MERCADO E CADEIA DE VALOR

- **Quais padrões de qualidade e rastreabilidade o mercado exige hoje?**
- a) Por se tratar de organismos aquáticos destinados a ornamentação, há necessidade que os produtores forneçam animais saudáveis (livres de doenças) e com preços competitivos.
 - b) Animais íntegros, com fenótipos compatíveis a cada espécie, atingindo os padrões desejados pelos consumidores.
 - c) Para o mercado de exportação, por exigências regulatórias, há necessidade de que o produto venha acompanhado com a cadeia de custódia, isso é toda rastreabilidade do organismo aquático.
 - d) Para mercado interno de distribuição, por exigência regulatória, o produto deve vir acompanhado de NFE (origem) e Guia de Trânsito Animal – GTA.



ABLA QUARIOFILIA
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE LOJAS DE AQUAROFILIA



o **Quais inovações poderiam melhorar o escoamento e reduzir perdas?**

- a) Implementação de controle sanitário nas aquiculturas, por meio de cursos que promovam o bem-estar animal;
- b) Implementação de práticas de quarentena dos animais a serem transportados, garantindo a redução de processos de estresses prévios ao embarque;
- c) Preparação de embalagens, levando-se em consideração a necessidade biológica de cada espécie;
- d) Normatização dos procedimentos que devem ser seguidos pelos transportadores com objetivo de garantir o manejo e controle térmico durante o trânsito;
- e) Capacitação dos órgãos e empresas de transporte com relação as exigências regulatórias.

o **Há espaço para produtos premium, funcionais ou com valor agregado?**

Na aquariorfilia o consumidor é avido por produtos diferenciados, onde produtos com colorações, formatos e tamanhos diferenciados são comercializados com preços com valores agregados. Com relação ao tamanho por exemplo, existe um mercado especializado neste tema que são os aquários jumbo, onde espécimes com grande porte são comercializados com valores diferenciados.

Outra fortaleza que pode ser utilizada para agregar valor nos produtos premiums é a certificação, onde se permitidas, a reprodução de espécies ameaçadas, poderiam ser comercializadas com valores altos no mercado.



ABLA QUARIFILIA
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE LOJAS DE AQUARIFILIA

Av. Industrial, 780, Sala 902, Campestre – Santo André (SP)



NÚCLEO TÉCNICO CIENTÍFICO

- **Quais tecnologias já estão prontas para o mercado e poderiam ser testadas em projetos-piloto?**
 - a) Testagem de protocolo científico para rastreabilidade de espécimes proibidas reproduzidas pela aquicultura, por meio da análise da biota do muco dos animais versus análise do meio, comprovando a origem dos recursos;
 - b) Testagem de ingredientes brasileiros na área de alimentação animal para melhoria da condição sanitária dos animais reproduzidos, e ainda melhorem a coloração dos animais;
 - c) Testagem de protocolos de reversão sexual, uma vez que em grande parte dos peixes reproduzidos, somente os machos atingem coloração e o padrão desejado pelo mercado (exemplo: betas, ciclídeos africanos...);
 - d) Testagem de técnicas de cultivo da aquicultura de corte (fitoterápicos, cultivo multitróficos, probióticos e prebióticos...).
 - e) Testagem de tecnologias de automação na aquicultura ornamental (Aquicultura 5.0).
- **O que falta para reduzir custos e viabilizar escala destas tecnologias?**
 - a) **Editais de Fomento específicos para os ornamentais:** infelizmente os editais de pesquisa no Brasil, não contemplam cotas para apoio a projetos de pesquisa a aquicultura ornamental, trazendo em geral como requisito de avaliação e seleção no edital, a produtividade acadêmica do pesquisador na área da pesquisa a ser desenvolvida, excluindo normalmente os pesquisadores da área de ornamentais dos editais abertos. Normalmente são contemplados temas como tilapicultura, carcinicultura;





- b) **Parcerias Públicos & Privada:** construção de ferramenta regulatória que desburocratize e institucionalize as parcerias públicas privada com objetivo do desenvolvimento de pesquisas voltadas as dores da aquicultura ornamental. Atualmente o marco regulatório dessas iniciativas trazem insegurança jurídica as empresas e pesquisadores;
- c) **Embrapa Pesca e Aquicultura:** fortalecimento institucional da Empresa Pesca e Aquicultura, para o desenvolvimento de projetos específicos em prol da aquicultura ornamental.
- o **Há casos internacionais que poderíamos adaptar?**
 - a) Há iniciativas dos Governos da Indonésia, Malásia e Siri Lanka para promover a disseminação de informações e tecnologias de cultivo para melhorar as técnicas utilizadas pelos aquicultores desses países;
 - b) Governo de Cingapura construiu o “Fisheries Facilities” para facilitar a importação e exportação de peixes ornamentais pelo país, onde as cargas são liberadas em 17 minutos após o pouso da aeronave e todos os procedimentos regulatórios de fiscalização ocorrem diretamente nas empresas por servidores do governo;



ABLA QUARIOFILIA
ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE LOJAS DE AQUARIOFILIA

Av. Industrial, 780, Sala 902, Campestre – Santo André (SP)