



Tecpetrol

De Vaca Muerta a Brasil

22 Mayo 2025

Temario

- Grupo TECHINT
- Tecpetrol / Fortín de Piedra
- Vaca Muerta
- ¿Qué hace falta para crecer en exportaciones de gas a Brasil y sostenerlas en el tiempo?



6 empresas principales



Tenaris

3,9 millones de toneladas

Despachos de tubos con y sin costura



Ternium

15,6 millones de toneladas

Despachos de productos de acero

TECHINT
Ingeniería y Construcción

2.300 millones de US\$

Ventas anuales

tenova

1.918 millones de US\$

Órdenes pendientes



Tecpetrol

200 kboe/día

de Producción operada
+Midstream Argentina - TGN

HUMANITAS
RESEARCH HOSPITAL

1,3 millones

Clientes únicos

TECHINT en números (valores a 2024):

- 75 años de experiencia
- Presencia en más de 45 países.
- 36.278 MMUSD en facturación anual.
- 74.300 empleados totales



REFERENCIAS

Oficinas.

Exploración y Producción
de petróleo y gas.

Transporte y distribución de gas
y electricidad.

US\$ 2.200
millones de ingresos

5.400

entre empleados propios
y personal de contratistas.

EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS

200.000
boe/d

200.000
acres en áreas
no convencionales

TRANSPORTE Y DISTRIBUCIÓN DE GAS Y ELECTRICIDAD

11.000 km
de ductos

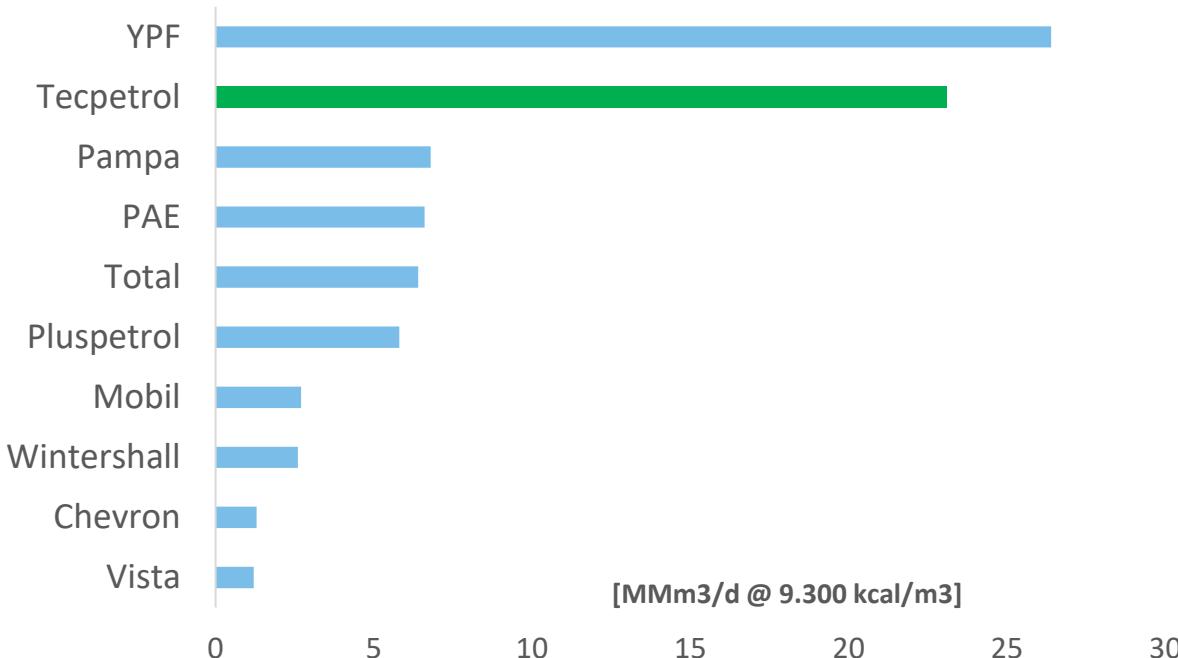
21
plantas compresoras

900 mw
Central Eléctrica Pesquería

Tecpetrol Argentina – Entregas de Gas Natural



Ranking de Producción de Shale Gas – (valores de Ago.24)



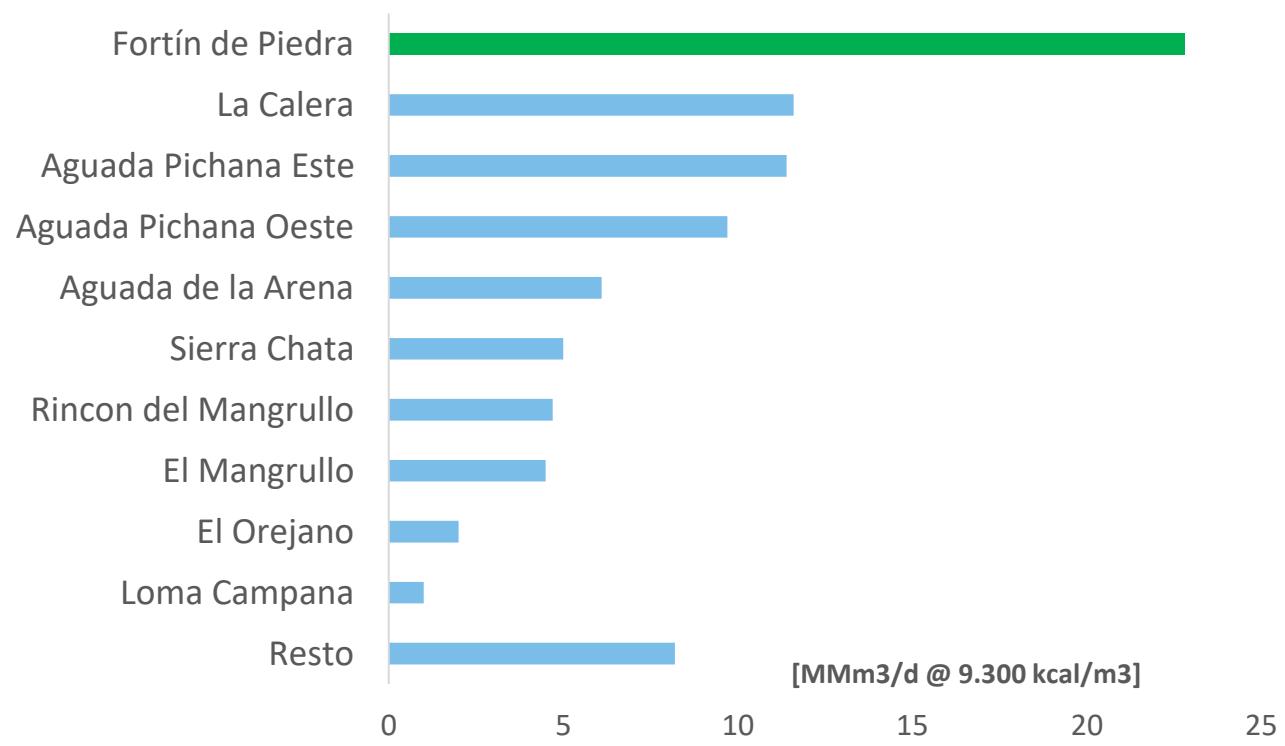
1,5 MMm³/d

Exportación de Gas de Tecpetrol *1

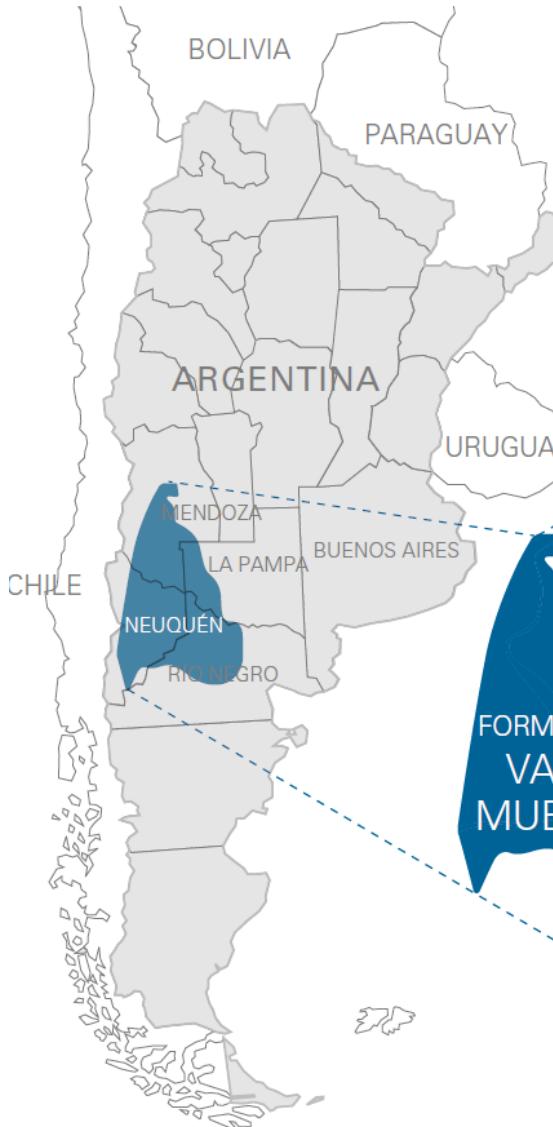
24 MMm³/d

**Potencial actual de Fortín de Piedra,
equivalente al 16% del total país.**

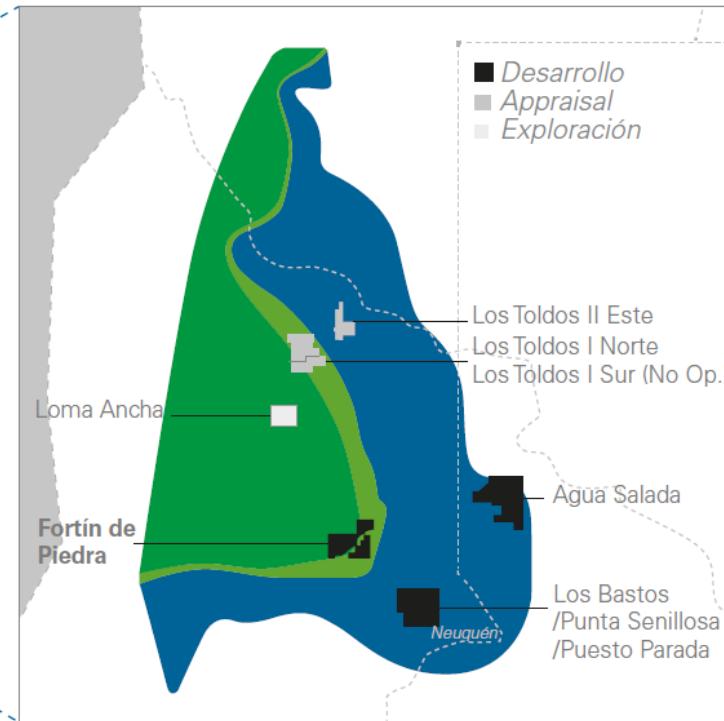
1 yacimiento de Shale Gas - (valores de Ago.24)



Vaca Muerta – Recursos / Potencial



Presencia Tecpetrol en Vaca Muerta



30.000 km²

Superficie

Ocupa parte de las provincias de Neuquén, Río Negro, La Pampa y Mendoza.

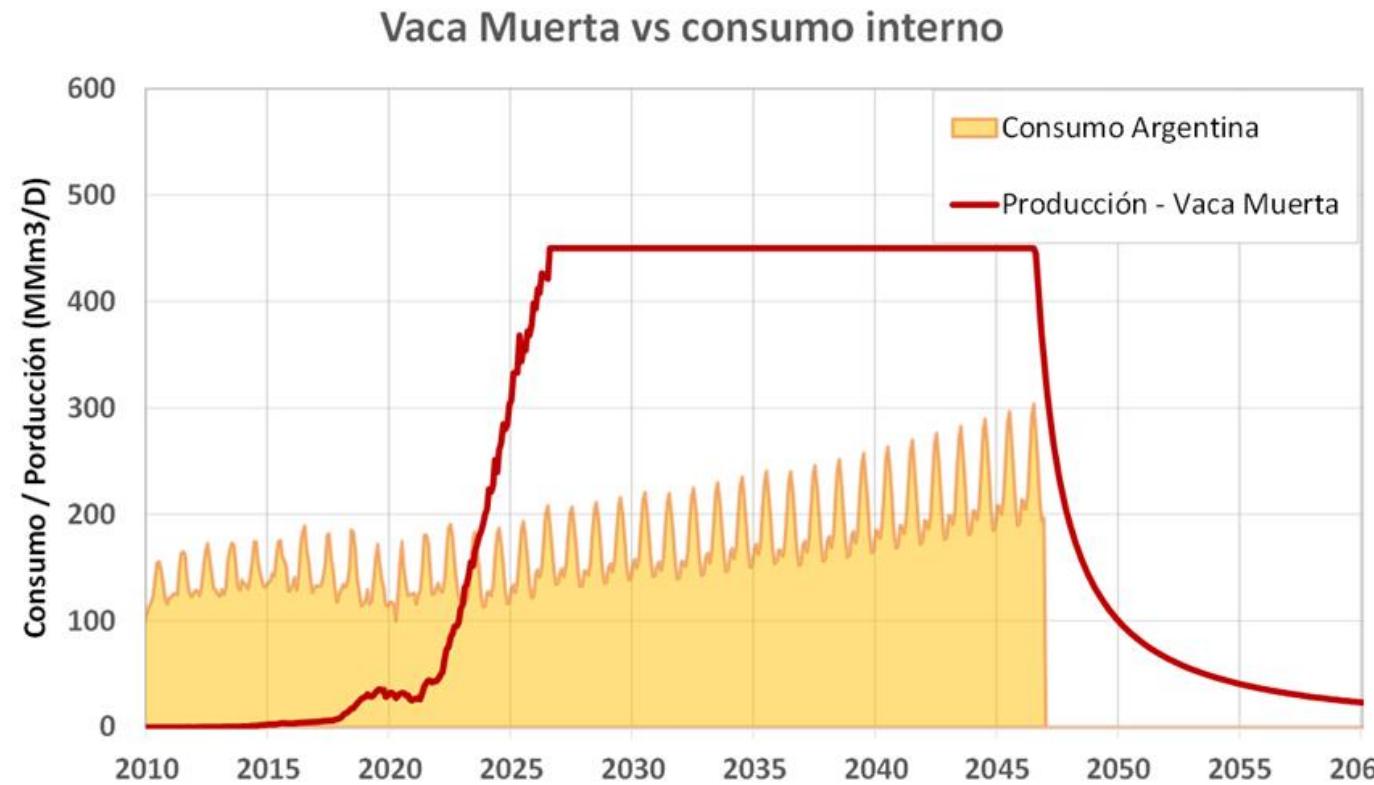
308 TCF

Recursos

Vaca Muerta – Recursos / Producción vs. Consumo



- Recursos **308 TCF** (EIA)
- Con solo **120 TCF** se logra plateau de **450 MMm³/d** 20 años
 - Consumo regional 20 años
48 TCF (40 Arg, 5 Bra, 3 Chi) *
 - Proyecto LNG 25 MTPA 20 años
27 TCF



¿Qué hace falta para crecer en exportaciones de gas a Brasil y sostenerlas en el tiempo ?



- **Romper la primera barrera. *Realizado***
- Lograr un precio competitivo en destino
 - Mejorar el Precio mínimo en PIST.
 - Optimizar toda la cadena de transporte.
- Ampliar capacidad de transporte
- Generar marco regulatorio/impositivo y garantías país-país para dar estabilidad y confianza
- Demanda dispuesta a contratar en firme de largo plazo

¿Qué hace falta para crecer en exportaciones de gas a Brasil y sostenerlas en el tiempo ?

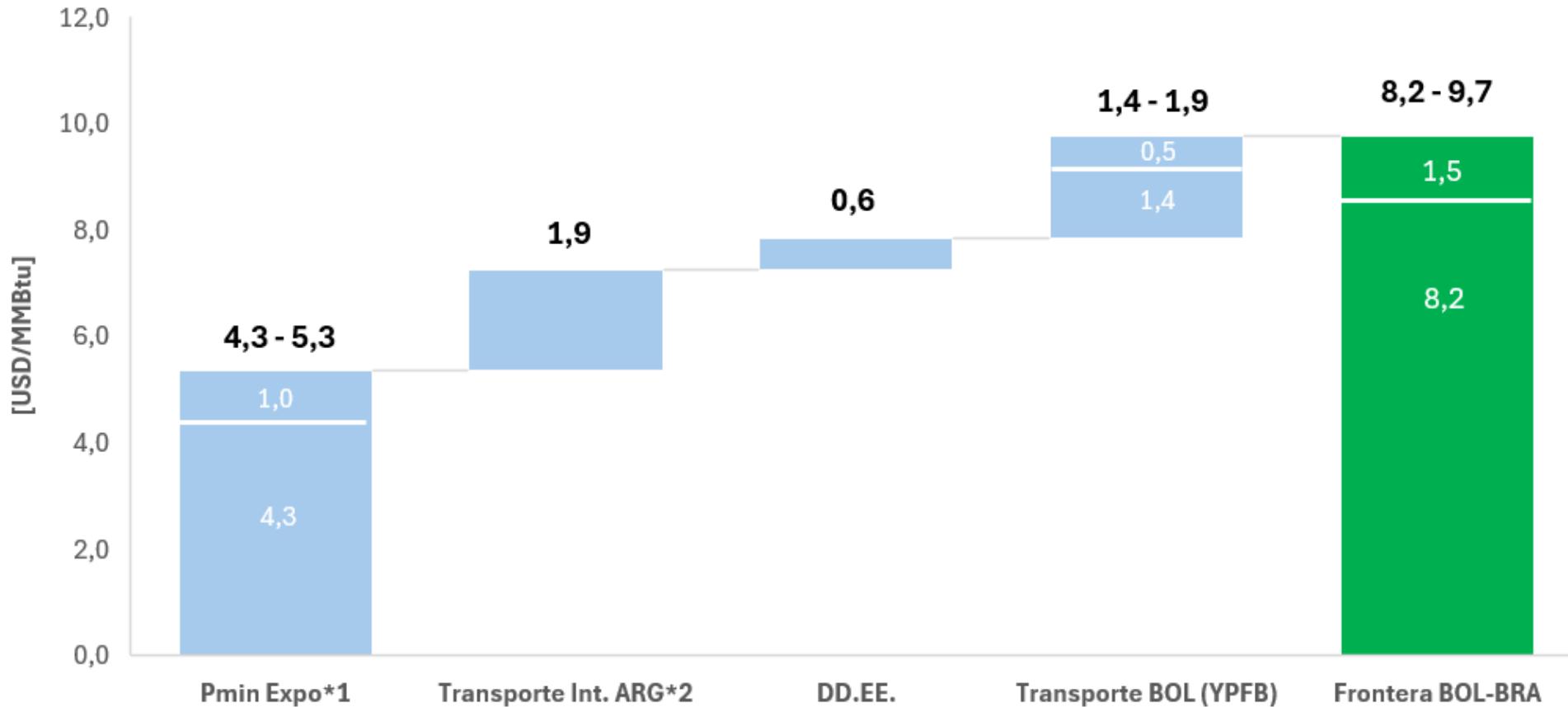


- Romper la primera barrera. *Realizado*
- Lograr un precio competitivo en destino
 - Mejorar el Precio mínimo en PIST.
 - Optimizar toda la cadena de transporte.
- Ampliar capacidad de transporte
- Generar marco regulatorio/impositivo y garantías país-país para dar estabilidad y confianza
- Demanda dispuesta a contratar en firme de largo plazo

Lograr un precio competitivo en destino



Precio Interrumpible actual (2025) – Muy elevado: entre 12 y 15% Brent



- Lograr precio interrumpible competitivo (puede hacerse ya)
- Trabajar para lograr precio firme de largo plazo competitivo

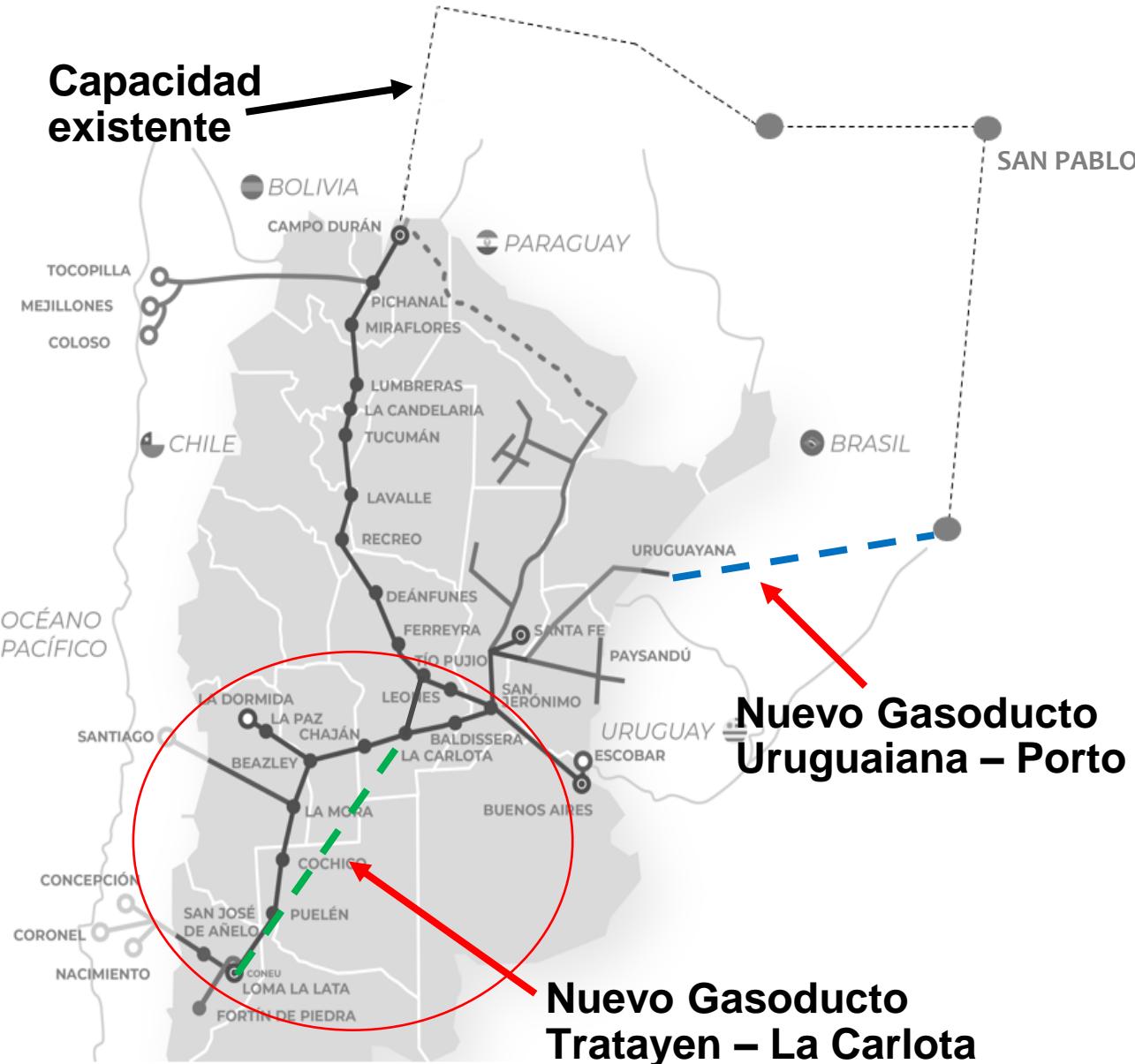


¿Qué hace falta para crecer en exportaciones de gas a Brasil y sostenerlas en el tiempo ?

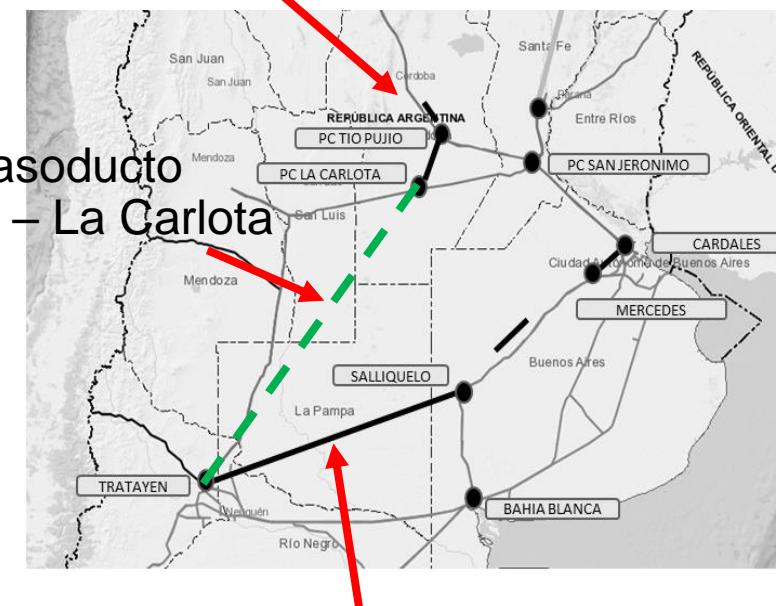
- Romper la primera barrera. *Realizado*
- Lograr un precio competitivo en destino
 - Mejorar el Precio mínimo en PIST.
 - Optimizar toda la cadena de transporte.
- **Ampliar capacidad de transporte**
- Generar marco regulatorio/impositivo y garantías país-país para dar estabilidad y confianza
- Demanda dispuesta a contratar en firme de largo plazo

Ampliar Capacidad de transporte – Argentina

Capacidad existente



Reversión Gasoducto Norte
realizado (es ampliable)



Nuevo gasoducto
Tratayen – La Carlota

Gasoducto Tratayen-Saliqueo
realizado. Será expandido con más
compresión adicional (por licitarse)

¿Qué hace falta para crecer en exportaciones de gas a Brasil y sostenerlas en el tiempo ?



- Romper la primera barrera. *Realizado*
 - Lograr un precio competitivo en destino
 - Mejorar el Precio mínimo en PIST.
 - Optimizar toda la cadena de transporte.
 - Ampliar capacidad de transporte
- **Generar marco regulatorio/impositivo y garantías país-país para dar estabilidad y confianza a los actores**
 - **Demandas dispuestas a contratar en firme de largo plazo**

An aerial photograph of a large industrial complex, likely a solar farm or industrial facility, situated in a desert landscape. The complex is illuminated by numerous lights, creating a grid-like pattern of white and yellow against the dark ground. In the foreground, there is a large parking area with many vehicles. The background shows a vast, flat terrain extending to a distant horizon under a sky filled with dramatic, colorful clouds at sunset or sunrise.

Muchas gracias