1 2 3

4

5

No dia 15 do mês de setembro de 2021, na plataforma de reuniões virtuais ZOOM (https://us02web.zoom.us/j/88939975785), reuniu-se o Comitê de Investimentos e Negócios de Impacto, instituído pelo Decreto nº 9.977, de 19 de agosto de 2019, para tratar da seguinte Pauta:

6 7 8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

- 1) Informes (5 minutos)
- 2) Aprovação ata 13ª Reunião (5 minutos)
- 3) Apresentação Enimpacto para novos membros (10 minutos)
- 4) Sistema Nacional de Investimentos e Negócios de Impacto SIMPACTO (30 minutos)
 - i. Jornada Enap
 - ii. Entrevistas Deputados
 - iii. Road Map aprovação
- 5) Ações de Impacto com as Instituições de Ensino Superior (30 minutos)
 - i. Prêmios
 - ii. Editais
 - iii. Capacitação Professores
 - iv. Eventos Acadêmicos
 - v. Comunicação com IES
- 6) Superare e Microcrédito (20 minutos)
- 7) Apresentação Blended Finance Lab CVM (25 minutos)

222324

25

26

27

28

29

30

31

32

33

34

35

36

37

38

39

40

41

42

43

44

45

46

Lucas cumprimenta todos e inicia a reunião: "Hoje o nosso encontro está dividido em cinco partes. Na primeira parte, mais protocolar, trataremos da aprovação da ata anterior, a questão dos informes e atualizações do campo, e a gente optou por incluir nessa primeira parte uma apresentação da Enimpacto, porque esse nosso 14º encontro é marcado por uma alta renovação do comitê. Tem muita gente nova no comitê, e a gente avaliou que era importante fazer uma apresentação para esses novos entrantes, no intuito de tentar colocar todo mundo na mesma página, e aí eu vou pedir um pouco de paciência para aqueles que já estão cansados de ouvir falar sobre a Enimpacto, eu não vou demorar muito nisso, vai ser no máximo 10 minutos falando sobre a Enimpacto, mas é uma tentativa de colocar todo mundo a bordo e minimamente na mesma página. A segunda parte da nossa reunião vai ser dedicado ao nosso projeto prioritário da Enimpacto, que é o Simpacto, que é o Sistema Nacional de investimentos em negócios de impacto, que a gente está construindo envolvendo muitos parceiros, então a gente vai dedicar 30 minutos da nossa reunião para fazer atualizações e discussões sobre esse projeto. A terceira parte da reunião vai ser dedicada somente às ações voltadas para as instituições de ensino superior, que elas vieram amadurecendo nesse último ano e meio, uma série de articulações que foram realizadas no último ano e meio, e que implicou em mais fortalecimento e amadurecimento desta agenda no âmbito da Enimpacto, e acho que culmina com a entrada no comitê do reitor da Universidade Federal de Viçosa, o professor Demetrius, que está aqui conosco. Bom dia, professor Demétrius! E com a presidente da Associação Nacional das Universidades particulares, a Anup. Então duas importantes instituições representando as universidades, as instituições de ensino superior, tanto as particulares pela Anup, quanto as federais pela Andifes. Então a gente vai dedicar 30 minutos sobre as atualizações do setor relacionado à educação superior. Na quarta parte da reunião, vai ser uma parte mais rápida, de 15 minutos para a gente apresentar o nosso projeto piloto, que a gente está realizando de concessão de microcrédito, um programa de capacitação de empreendedorismo, que a gente criou, que é o Superare. É um programa de empreendedorismo para beneficiários do Bolsa Família, do cadastro único, e a ideia é conceder microcrédito a esse público. E por fim, a quinta e última parte da reunião vai ser dedicada aos nossos convidados do laboratório da CVM, que vão apresentar para o comitê as últimas discussões referentes a instrumentos financeiros de impacto, como está essa discussão entre o laboratório que a gente tem participado no processo de construção disso."

Início dos informes

Daniela do BNDES inicia: "Bom dia a todos. A gente realizou na primeira semana de julho, a primeira semana BNDES de negócios de impacto, e nessa semana a gente lançou essas duas chamadas. A chamada de fundo de impacto, e a chamada para selecionar startups do BNDES Garagem. Em relação ao BNDES Garagem, a gente vai ter um momento de fala sobre ele, então eu acho que não cabe agora fazer atualização das informações, em função do tempo. Mas em relação a chamada de fundo de impacto, a gente lancou essa chamada nesta semana para selecionar até três fundos de investimento em participação, então são FIPs, em duas modalidades, um FIP em MPNE, ou seja, gestores de fundo que apoiam empresas com faturamento até 90 milhões de reais, e o FIP impacto livre que são empresas com faturamento acima disso. Então dividimos nessas duas modalidades, recebemos 14 propostas de gestores de fundo. Nessa semana a gente concluiu a primeira etapa de avaliação, então dessas 14 propostas, 7 passaram para a segunda fase. Então a gente está agora nesse momento da segunda fase, avaliando e comunicando, porque esses gestores vão ter que fazer um pitch para apresentar a sua tese de investimento, regulamento do fundo, e passar isso por uma banca de avaliação. Então desses 7 que hoje passaram para a segunda fase, serão selecionados três no final. E o resultado será divulgado no dia primeiro de novembro. Então hoje com esses 7, a gente tem no FIP impacto MPME, um potencial de capital comprometido da ordem de 800 milhões de reais, considerando o aporte do BNDES entre 100 e 200. No FIP Impacto livre, pelas propostas que passaram para a segunda fase, a gente tem um potencial de capital comprometido de até 1.3 do PIB, considerando o aporte do banco também entre 200 e 250 milhões. Então a gente acredita que com essa chamada, foi a primeira chamada que o BNDES fez exclusiva para investimento de impacto, até então a gente colocava impacto como um dos critérios na seleção dos fundos, mas agora não, a gente quis de fato selecionar no mercado gestores de impacto. Então a gente acredita que com essa chamada a gente vai conseguir realmente dá um bom impulsionamento nesse campo, e contribuir muito com o investimento de impacto no país. Em relação ao Garagem, ou falo depois num segundo momento."

Lucas:" Maravilha Daniela, obrigado! A gente fica sempre muito feliz, todo mundo sabe o quanto que a gente trabalhou para isso há anos para lançar esses fundos, e finalmente estão sendo lançados. A gente ficou muito surpreso com a quantidade de gestores que se candidataram, 14 gestores para esses fundos, e o volume de recursos é muito significativo. A gente acha que isso vai ser um virador do jogo, acho que isso vai reverter na quantidade de negócios de impacto que vão ser fomentados no Brasil. Gente, o outro informe é com relação a portaria do comitê, eu enviei para todos os membros ontem, ela foi publicada ontem no diário oficial. Então ela é basicamente uma atualização dos membros, uma recondução das pessoas que já participavam do comitê, mas com algumas importantes mudanças. Primeiro, uma alta taxa de renovação, são 46% de renovação de pessoas que não estavam nomeadas na última portaria, e algumas mudanças que a gente fez desta última portaria, que eu acho importante compartilhar com os membros. Primeiro que a gente buscou aproveitar as vagas de suplente, o comitê é composto por representantes titulares e suplentes de 26 órgãos, e a gente buscou aproveitar as vagas de suplentes para trazer pessoas mais ativas e significativas para o campo. A gente avaliou que tem uma demanda grande por participação do comitê, e não faz sentido manter suplentes que não participam, que não estão participando do processo. Segunda mudança significativa que aconteceu,

foi a entrada de importantes dirigentes do Ministério da economia, então a secretaria de desenvolvimento da infraestrutura, O Fábio Ono está aqui, a secretaria de Micro e Pequenas Empresas né, o Fábio Pereira está aí também, então significou maior presença da SEPEC no comitê da Enimpacto, junto com a nossa subsecretária Jackline, que pediu desculpas por não poder estar presente, ela foi convocada para uma reunião na Casa Civil agora, pediu para que eu conduzisse aqui. Então acho que a gente tem um fortalecimento da presença do Ministério da economia na presença de dirigentes aqui no comitê. A segunda é ainda referente no tópico do Ministério da Economia, a gente optou por trazer como representante do Ministério da Economia, a Lúcia que é do Banco do Nordeste, a gente está fazendo toda uma aproximação com a agenda do microcrédito, e ela vai trazer para o comitê todo esse debate, esse conhecimento sobre o microcrédito e que vai nos auxiliar nessa frente de investimento de impacto. O segundo grande acréscimo que tem ao comitê, é a entrada da Climate Ventures na vaga da Alianca, ela vai representar a Alianca, mas a Climate vai aportar no comitê toda essa discussão sobre economia verde, bioeconomia, essa agenda ambiental. Então é uma importante organização que vai nos ajudar nesse processo, o Daniel que é o representante, mas hoje ele está sendo representado pelo Guilherme. E, como eu já mencionei também, a entrada da Andifes e da Anup, representando as instituições de ensino superior. Então essas são as grandes mudanças que ocorreram no comitê. Nossa avaliação é que ele segue fortalecido então com a entrada de importantes atores dentro do nosso board. Bom, o terceiro informe diz respeito à vitrine de produtos financeiros de impacto, é uma ação que a gente tem feito no âmbito do aumento de oferta de capital, acho que talvez o Beto queira fazer um repasse para o comitê."

92

93

94

95

96

97

98

99

100

101

102

103

104

105

106

107

108

109

110

111

112

113

114

115

116

117

118

119

120

121

122

123

124

125

126

127

128

129

130

131

132

133

134

135

136

Beto: "Bom dia a todo mundo! A Aliança percebeu há algum tempo que há uma informação muito grande sobre que produtos financeiros de impacto de fato estão disponíveis, para pequenos investidores e grandes investidores. Então a gente fez um mapeamento em 2017, e refizemos em 2019, uma fotografia ilustrando quais são os produtos financeiros disponíveis. Um deles é a plataforma de investimentos, e a gente sentiu que aquilo é uma fotografia, uma coisa muito estática, e a gente decidiu um novo projeto para 2021, que é ter no nosso site uma vitrine de produtos financeiros que sejam um filme, que mostra da forma mais atualizada possível, quais são as opções se você quer ser investidor de impacto, seja você um pequeno investidor, seja um grande investidor, se vocês quer investir em renda fixa, se você quer investir diretamente em negócios. Então a gente está nesse momento bolando como é que vai funcionar essa vitrine, vai ter uma curadoria para dizer que tipo de produto deve ou não estar presente lá. Mas a ideia é que seja uma coisa autodeclarada, e a gente vai listar alguns potenciais fundos que vão estar presentes lá. E a outra novidade, que dessa vez em parceria com o pessoal Climate Ventures, também vão tentar mapear os produtos com cunho ambiental que estão disponíveis para investimento para o público em geral. É isso, obrigado Lucas!" Lucas: "Com relação a rede latino-americana de impacto, vocês sabem que esse é um projeto que a gente está realizando em conjunto com o EUROsociAL, é a segunda fase do projeto de EUROsociAL. E ele consiste na estruturação de uma rede de gestores públicos em países da América Latina, que trabalham com o tema de investimentos em negócios de impacto. A gente está liderando esse processo em conjunto com o EUROsociAL. Foram contratados 3 consultores, eles vão sistematizar a experiência da Enimpacto adequando à experiência para uma linguagem própria a governos da América Latina. Eu já fui entrevistado, outras pessoas serão entrevistadas também, e isso vai gerar um documento que vai ser distribuído ao conjunto de governos da América Latina. A gente tem uma jornada de reuniões nos próximos nove meses com gestores públicos de governos de seis países, a gente está conversando com o pessoal da Argentina, além do próprio Brasil, Chile, Colômbia, México e Uruquai. A próxima reunião do grupo vai ser amanhã, a gente vai se debruçar sobre discussões, reflexões sobre o papel do

estado na promoção dessa aqenda, e sobre os benefícios da Constituição de uma rede, uma atuação de rede de gestores para trocar experiências e melhores práticas e fomentar o setor, atuando de uma forma mais coesa. E a ideia é que ao longo desses nove meses, a gente discuta além dessas questões referentes ao papel do Estado e a atuação em rede, questões que já foram levantadas do tipo: compras públicas, instrumentos de apoio e papel de organizações intermediárias, sobretudo aceleradoras, incubadoras e universidades no fomento dessa agenda. No final da jornada, a gente vai realizar uma reunião mais de alto nível com dirigentes de cada uma das pastas que estão envolvidas, de nível de secretário executivo para cima, para apresentar os principais achados e conclusões do grupo. E aí com isso fazer uma discussão mais amadurecida sobre a forma de institucionalizar e de formalizar uma rede dessa natureza. O outro informe que a gente gostaria de trazer para o comitê, é que foi aprovada essa semana o Projeto de Lei no Estado do Ceará, que institui a estratégia cearense de investimentos em negócios de impacto, foi um projeto de lei do governador Camilo Santana, e com isso a gente já tem oito estados no país com estratégias de investimentos em negócios de impacto instituídas. Então a gente tem ganhado corpo presença no conjunto do país. Um outro informe para trazer é a publicação da portaria SEGES, a Secretaria de Gestão do Ministério da Economia agora em julho de 2021. Essa portaria trata do plano diretor de logística sustentável, o PLS, então ela é uma normativa referente ao setor de compras públicas de todas as pastas, e ela tem dois artigos em que ela trata dos negócios de impacto, foi uma articulação que a gente realizou, e o secretário executivo super acolheu. Então ela se alinha, ela se harmoniza com a Enimpacto, inclusive estimula que os gestores responsáveis pelas compras públicas estimulem a participação dos negócios de impacto no processo de contratação. Então foi um outro avanço que a gente teve nesse último período. E por fim, acho que o último informe, se refere às articulações feitas com o Ipea e o IBGE, a gente já avaliou a importância de envolver os órgãos oficiais de pesquisas no monitoramento do setor. A ideia é envolver esses órgãos oficiais a esse monitoramento, somando com as análises que já são realizadas pela Pipe. Social, que é a empresa que a gente tem utilizado os dados para fazer o monitoramento e evolução do setor. A gente teve boas reuniões com o Ipea, no IBGE a gente chegou a propor a inclusão de um código do CNAE, que é o Cadastro Nacional de atividades empresariais na base de dados dos registros das empresas, isso não vai ser um processo simples, provavelmente essa não vai ser uma saída para a nossa dor, para o nosso problema, a gente tem que pensar em outras formas. Mas a gente teve alguns avanços, sobretudo com o Ipea nessa parte de monitoramento. Dito isso, eu queria consultar o comitê se existe mais algum informe que alguém gostaria de compartilhar com o restante aqui dos membros.

137

138

139

140

141

142

143

144

145

146

147

148

149

150

151

152

153

154

155

156

157

158

159

160

161

162

163

164

165

166

167

168

169

170

171

172

173

174

175

176

177

178

179

180

181

Cassiano do CNPq fala: "Eu queria comentar a respeito da chamada do RHAE que foi lançada na segunda-feira, inscrições abertas a partir de ontem, e estarão disponíveis até o dia 28 de outubro. Lembrando que para quem não estava sabendo, nós combinamos no nosso GT de incentivar a submissão de propostas de empresas associadas a negócios de impacto, e nós tínhamos combinado de que seria incluída uma linha na chamada específica para negócio de impacto, ocorreram algumas mudanças em relação a isso."

Maurício da Finep fala: "Na verdade não é informe, é só uma notícia, eu vou colocar no link aqui do chat uma notícia de um reconhecimento de Harvard de um fundo de impacto que a Finep investe, o Vox, sobre uma das suas empresas. Vou colocar no link aqui."

A ata da última reunião foi aprovada

Lucas: "Como eu disse, eu vou pedir paciência de vocês, de 10 minutos para apresentar a Enimpacto para os novos membros, como eu disse, tem muita gente nova que chegou no time. Então, para quem já conhece a Enimpacto, é uma forma de relembrar e colocar os argumentos na ponta da língua, para quem não conhece é uma forma de conhecer mais. Gente, o que é esse negócio de investimento de

impacto? Esse é um assunto que se origina no prêmio nobel indiano, que criou um banco para resolver problemas de mulheres pobres em Bangladesh. Ele cunhou o conceito de negócios sociais, isso na década de 70, e cresceu muito de 70 para cá. Nos anos 2000, Ronald Cohen, um britânico do mercado financeiro, traz uma proposta que é bastante inovadora, e que evolui da ideia dos negócios sociais. A diferença dos negócios de impacto para os negócios sociais, é que os negócios de impacto permitem que os lucros sejam distribuídos para os acionistas. Nos negócios sociais os lucros são necessariamente investidos nos próprios negócios. O que o Cohen está propondo com isso, é que se puder distribuir para os acionistas, vai ser possível atrair mais gente para o setor, e atrair mais capital para negócios que melhorem questões sociais e questões ambientais. Esse tema cresceu muito nos últimos 20 anos, ele se alinha muito aos objetivos de desenvolvimento sustentável da ONU, que é a principal agenda da humanidade. Essa agenda é caracterizada por ter 17 objetivos, 169 metas, e o que se estima que seja necessário para alcancar todas essas metas, é um curso de 4 trilhões de dólares por ano. Isso equivale a um orçamento dos EUA. Então é muito pouco factível imaginar que esse dinheiro vai vir única e exclusivamente da filantropia e dos governos. Está cada vez mais evidente que vai ser importante a entrada da iniciativa privada nesse processo para o alcance dessas metas, e a própria ONU reconhece esse processo, e os investimentos de impacto dialogam diretamente com essa questão. Mas não é só a ONU que está falando sobre isso, o próprio Fórum Econômico Mundial, que talvez seja a principal organização que reúne lideranças do sistema financeiro, na última reunião deles escolheram como tema 'The Great Reset", que é o grande reinício, e que no fundo ele está falando da necessidade de construir um novo capitalismo, de novas formas de orientar os investimentos e os negócios no mundo, incluindo preocupações sociais, preocupações ambientais, preocupações de melhores práticas de governança para evitar os grandes problemas que estão cada vez maiores nessas áreas, principalmente sociais e ambientais. Além dele, tem o próprio Papa Francisco que tem trabalhado essa questão da economia do Francisco, que usa conceitos muito parecidos com o fórum econômico mundial, falando de um capitalismo mais justo, equitativo e regenerativo, tem cercado de consultores e de especialista do setor. O G20, que é a reunião dos 20 ministros da economia das 20 maiores economias do mundo, isso a gente tem um papel enquanto Enimpacto, a gente junto com o Ministério das Relações Exteriores fez uma articulação, e a gente conseguiu incluir na declaração dos líderes do G20 sobre a importância do investimento de impacto para a construção de um mundo menos desigual, mais sustentável, e para não ficar só em organizações representativas, a black rocks que é a maior gestora de ativos financeiros do mundo, com uma carteira de mais de 20 trilhões, já determinou que os seus investimentos devem estar todos alinhados com as melhores práticas de ESG, de práticas ambientais e sociais de governança. Ou seja, importantes players em nível mundial, no mundo financeiro, no mundo corporativo estão dizendo da importância de se mudar a forma como se pensa e como se faz negócios no mundo para melhorar o planeta. Essa é a principal mensagem que está sendo dita por importantes atores, e a Enimpacto se alinha a isso. A gente definiu então 'negócios de impacto', no nosso decreto como os empreendimentos que tem o objetivo de gerar Impacto socioambiental e resultado financeiro positivo de forma sustentável. E isso é muito amplo, é difícil de definir, e a gente fez isso de propósito de forma a permitir o enquadramento de um número significativo de organizações, é uma agenda nova, para que com o processo, com a evolução a gente possa ir amadurecendo e incluindo mais gente, e refinando o nosso conceito. Mas esse é o conceito que está no decreto, e eu gosto de explicar, fica mais claro de entender esse conceito com alguns exemplos concretos. Eu trago alguns desses exemplos. O primeiro, que eu gosto muito desse exemplo, é o da Moradigna. Ela foi criada pelo Mateus, ele é filho de empregada doméstica, cresceu no Jardim Pantanal, Zona Leste São Paulo, é uma região que alaga todo ano, então ele cresceu vendo a mãe

182

183

184

185

186

187

188

189

190

191

192

193

194

195

196

197

198

199

200

201

202

203

204

205

206

207

208

209

210

211

212

213

214

215

216

217

218

219

220

221

222

223

224

225

perdendo os móveis da casa praticamente todo ano, e ele se formou em engenharia civil. Ele criou uma empresa, que é essa Moradigna, que é especializada em reformar barracos da favela. E a primeira questão que surge, é que moradores da favela não tem dinheiro para reformar os seus barracos, e como é que ele cria uma empresa especializada nisso? E aí é que está a genialidade da história, ele criou um modelo de negócio, que é altamente inovador, e é isso que o define como um negócio de impacto, é um modelo de negócio que permite o pagamento das reformas por meio de boleto bancário, uma população que é desbancarizada, então inclui muita gente. Segundo ele faz parceria com lojas fornecedoras de materiais de construção, então conseque materiais mais baratos. Terceiro, ele não personaliza os projetos de reformas, são pré-prontos, então ele economiza com as equipes de engenharia e arquitetura dele. E quarto, usa mão de obra local do próprio beneficiário sempre que possível. O resultado é que o serviço que ele oferece fica muito mais acessível, ele já conseguiu reformar vários barracos, e gerando isso Impacto muito significativo nas pessoas que são beneficiadas. Isso não tem apoio do estado, isso é um exemplo de negócio de impacto. Segundo, a SaveLivez, que é na área da saúde, ela usa inteligência artificial e conecta os doadores de sanque aos bancos de sanque em tempo real. Então quando tem uma falta, uma diminuição dos estoques de sangue, os doadores são acionados, e com isso reduz muito o problema da falta de banco de sangue onde a SaveLivez atua, melhorando assim indicadores de saúde. Um terceiro exemplo é a empresa Oli Planet, ela é especializada na coleta de óleo de cozinha usado, ela faz parceria com escolas, trabalha a questão da educação ambiental com escolas, têm pontos de coleta. E a atuação da Oli Planet significa menos custo com tratamento de água, melhorando a qualidade da água no local onde ela atua, e tem benefícios significativos para o meio ambiente e para a população que é atendida pela Oli Planet.

227

228

229

230

231

232

233

234

235

236

237

238

239

240

241

242

243

244

245

246

247

248

249

250

251

252

253

254

255

256

257

258

259

260

261

262

263

264

265

266

267268

269

270

271

Então o objetivo da Enimpacto é fazer com que mais negócios como a Moradigna, a SaveLivez e a Oli Planet surjam no Brasil. E para isso a gente criou a Enimpacto, ela foi instituída por um decreto no final de 2017, começou a atuar em 2018. A gente fez um documento base, que é uma espécie da nossa constituição que orienta todas as nossas ações, é um documento vivo que é atualizado com alguma frequência. E para isso, a gente convocou um time de 16 organizações públicas e privadas para nos ajudar nesse processo, tem importantes organizações públicas que passam pelo Ministério da Economia, a Casa Civil, o BNDES, Caixa, Banco do Brasil, Bancos Públicos Federais, Banco do Nordeste etc. Uma grande característica da Enimpacto é que conta também com a participação do Senado e da Câmara dos Deputados, e as principais organizações do terceiro setor, da iniciativa privada que trabalham com temática etc. Então a Enimpacto trabalha em contexto de articulação, a gente articula órgãos de governo e da iniciativa privada e da sociedade civil para promover os negócios de impacto no país. As ações da Enimpacto se estruturam em 4 eixos, eles possuem 7 ações para serem executadas até 2027, que é o prazo da Enimpacto. O primeiro bloco de ações é o aumento da oferta de capital, como a gente mobiliza mais recursos para o setor. O segundo é o aumento de negócios de impacto, como a gente fomenta mais negócios de impacto. O terceiro eixo é o fortalecimento das organizações intermediárias, que estão as universidades, as aceleradoras, as incubadoras, é importante para capilarizar as ações. E o quarto eixo, é o de melhoria do ambiente institucional normativo do país, que são basicamente normas, leis, decretos, que melhoram a atuação dos negócios de impacto, quem lidera esse eixo é o Sistema B. O investimento de impacto no mundo hoje está estimado em 715 bilhões de dólares, no Brasil a gente tem 785 milhões de dólares, a gente representa menos de 0,1% do impacto mundial, tem um claro espaço para crescimento, dado o tamanho da importância da economia brasileira. No Brasil a gente mapeou 1.272 negócios de impacto no último levantamento que foi feito agora em 2021. E como esse tema tem capilarizado para o interior do país? Hoje são 8 estados com políticas estaduais instituídas: Rio Grande do Norte, Paraíba, Pernambuco, Alagoas, Rio

de Janeiro, Minas Gerais e Distrito Federal como estados que já possuem as suas estratégias estaduais. Algumas entregas que foram feitas: Ampliação da oferta de capital, para esses três fundos que vão injetar até 800 milhões para negócios de impacto, que a Daniela mencionou no início dos informes. Segundo, a inclusão de critérios de impacto socioambiental nos fundos de investimento do BNDES, a portaria SEGES, que dispõe sobre a governança de contratações públicas. Alguns editais que foram realizados para o enfrentamento da covid, a Enap teve um papel importante nisso de 1.75 milhões em premiação incluindo negócios de impacto nesse processo. No aumento de negócios de impacto, o grande destaque vai para o nosso programa de aceleração, que a gente criou, o programa Inovativa de Impacto, mais de 100 startups de impacto foram aceleradas pelo nosso programa. O curso do SEBRAE sobre como criar os negócios de impacto, é um curso online bastante interessante, foram mais de 19.500 escritos em 2020. A gente tem realizado o mapeamento dos negócios de impacto a cada 2 anos, patrocinado as acões da Pipe. Social nesse processo, então foram realizados mapeamentos de 2017, 2019 e 2021, e a gente inseriu o serviço de mensuração de impacto no Sebraetec, que é uma medida que financia o servico de mensuração de impacto, ele dá um bônus e pode chegar até a gratuidade na mensuração de impacto. Com relação ao fortalecimento das organizações intermediárias, a gente fez uma ampla articulação para incluir os negócios de impacto nas principais chamadas do governo federal voltadas para as Universidades, com conjunto de atores intermediários, então é o RHAE que já foi mencionado, o Ideiaz, e o BNDES Garagem. A gente incluiu os critérios de impacto na metodologia Cerne, que é a principal metodologia de avaliação de aceleradoras e incubadoras. Um programa de incubação e aceleração de impacto, que já beneficiou mais de 75 organizações e o programa academia ICE, que hoje já tem 138 professores em 70 universidades de todas as regiões do país, que representam um conjunto de docentes que estão refletindo, produzindo estudos, pesquisa, atuação no Brasil, nas universidades, na academia com essa temática. Com relação ao último eixo, que é a melhoria do macroambiente, temos a criação das estratégias estaduais, 8 estratégias estaduais de negócios de impacto, a gente tem a estruturação do nosso Sistema Nacional de investimentos em negócios de impacto, o Simpacto, que é o nosso principal projeto, a gente vai falar na sequência. A gente tem um projeto de lei de qualificação da sociedade de benefício, que está em análise, e um projeto de lei de contrato de impacto social, que é de autoria do senador Tasso Jereissati, da qual a gente participou ativamente e está em tramitação no senado. Nessa trajetória alguns reconhecimentos, desde que ele foi criado reconhecido pelo decreto, essa publicação do governo britânico e do fórum econômico mundial que joga muitas luzes sobre a Enimpacto, o reconhecimento do OCDE, um projeto de lei da Argentina agora de abril de 2021, que cria a economia de impacto na Argentina, um projeto de lei criado por 10 deputados federais da Argentina, na qual a justificativa para essa economia de impacto, a Enimpacto é citada nominalmente na proposição desta lei. As próprias instituições estaduais que eu mencionei, e uma coisa que eu acho que é importante destacar, que organizações sociais contestatórias, tipo o MST que tem duras críticas ao sistema capitalista, eles agora estão captando recursos no mercado de capitais, eles lançaram uma operação de oferecer recebíveis do agronegócio, uma forma de capitalizar as suas cooperativas, então acho que revela uma mudança na forma como se vê o sistema financeiro e sobretudo do potencial do sistema financeiro, que é o que a gente está conversando aqui nessa agenda de investimento de impacto, que é o potencial do sistema financeiro contribuir para a solução de problemas sociais e ambientais. Então esse é um pouco da trajetória da Enimpacto, atualmente o nosso projeto prioritário é a questão da estruturação do Sistema Nacional de impacto, o Simpacto, que a ideia é estruturar o sistema de governança entre os três níveis federativos, envolvendo união, estados e municípios, que possuam vasos de comunicação e de articulação entre essas instâncias, e que resulte em uma promoção de mais

272

273

274275

276

277

278

279

280

281

282

283

284

285

286287

288289

290

291

292

293

294

295

296

297

298

299

300

301

302

303

304

305

306

307

308

309

310

311

312

313

314

315

cooperação e de mais articulação entre essas diversas iniciativas que estão em andamento, para a gente evitar redundância e aumentar a sinergia e aumentar o impacto. Uma coisa que já está claro para a gente, é que nesse processo possuem importantes recursos federais, que possam ser coinvestidos com recursos estaduais para instrumentalizar os entes na promoção dessa agenda. Gente, era isso. Desculpa se eu estourei um pouquinho o tempo, mas eu achava que era importante essa apresentação para os novos membros, eu espero que tenha sido de utilidade. Dito isso, eu queria saber se tem alguma dúvida ou se a gente pode passar para o segundo tópico da reunião. Em não tendo dúvida, eu passo o segundo tópico que é a apresentação do Simpacto."

317

318

319

320

321

322

323

324

325

326

327

328

329

330

331

332

333

334

335

336

337

338

339

340

341

342

343

344

345

346

347

348

349

350

351

352

353

354

355

356

357 358

359

360

361

Marcel inicia a apresentação: Bom dia a todos e todas, meu nome é Marcel, para quem está chegando hoje. Junto com a Rachel, eu lidero o grupo de trabalho número 4, promoção do macroambiente normativo e institucional favorável. A gente preparou um conteúdo informativo, mas que na segunda metade desse tópico, a gente vai ter um espaco a partir de algumas perguntas orientadoras, para guiar a nossa conversa. A gente está trabalhando no Simpacto, que é o Sistema Nacional de investimento e negócio de impacto, que o Lucas mencionou. O contexto em que isso surgiu, muito por conta do desdobramento da Enimpacto, as estratégias locais, subnacionais, estaduais, ou até municipais que estão acontecendo por todo o Brasil. Como o Lucas mencionou, já são oito estratégias estaduais criadas, aprovadas e regulamentadas... E o que a gente percebeu, é que existe um risco de geração de incongruência práticas de terminologias, de conceitos, de até uma espécie de esvaziamento de conceito de investimentos em negócios de impacto. Se a gente não cuidar para ter uma uniformidade mínima de conceitos, nomenclaturas, e com isso a gente acaba dispersando uma energia. É importante reconhecer que a Enimpacto é uma estratégia pioneira, o Brasil é um dos poucos países no mundo a implementar uma estratégia como essa , e que de alguma maneira dá uma orientação às instituições a criarem um ambiente normativo favorável para esse ecossistema. Então quando a gente vê o desdobramento em estratégias estaduais, a gente vê uma enorme oportunidade de mobilizar o campo de investimentos, empreendedorismo para mobilizar recursos privados, setor empresarial voltados a criação do público a geração de soluções que resolvem problemas sociais e ambientais, como o Lucas estava apresentando no início do nosso encontro de hoje. Então a nossa proposta com o Simpacto é o desenvolvimento de uma ação conjunta que propõe uma governança efetiva, e que promove o encontro dessas distintas estratégias. Como resultado esperado, a gente espera ter uma harmonia terminológica de conceito, de práticas, uma articulação e potencialização dessas iniciativas existentes nos três níveis da federação, tanto federal, estadual, municipal, e principalmente a valorização dos ecossistemas locais. O Simpacto, a gente já vem trazendo aqui no comitê há um tempo, então no último trimestre do ano passado, a gente começou a concepção do que seria esse sistema nacional de investimentos em negócios de impacto, trouxemos aqui para o comitê no início deste ano, fomos conquistando, alcançando o consenso sobre quais fundamentos para esse sistema nacional. No final do segundo trimestre deste ano a gente conseguiu construir, junto com o Aron, que é o consultor da ABC associados, que está nos apoiando nessa facilitação na co-criação dessa visão do que é o Simpacto, a gente conseguiu dar forma e conteúdo. E agora a gente começa um processo até março de 2022 de co-construção dessas estratégias nesse sistema. E que cada um de vocês são fundamentais para o êxito desse processo. E aí a implementação do Simpacto, a gente acredita que vai se dar entre abril e junho de 2023, então a gente já tem feito um diálogo regular com as lideranças da estratégia nacional, do comitê, dos líderes de grupos da Enimpacto junto aos Estados do Rio de Janeiro, Rio Grande do Norte, Minas Gerais, Distrito Federal, Alagoas, Ceará e também outros estados implementação das suas estratégias como Paraíba, Pernambuco e o município de Teresópolis em Goiás. Então a gente espera nesse processo construir os elementos essenciais para essa coconstrução, que inclui primeiro uma missão muito clara do Simpacto, que é o apoio do ecossistema de investimento em negócios de impacto, incluindo entes públicos, seja no âmbito federal, estadual, municipal ou atores do setor privado e também da sociedade civil. A natureza do Simpacto é a promoção de políticas públicas de abrangência Nacional, e acabar se tornando uma grande plataforma de integração de políticas públicas que promovam e fortaleçam o ecossistema de investimento em negócio de impacto, e com várias frentes de atuação, seja em governança e cooperação, articulação, informação, financiamento, fomento e própria promoção, são alguns dos elementos que nós identificamos como chave na construção desse sistema. Então nessa próxima etapa que eu menciono, que é essa co-criação entre outubro de 2021 à março de 2022, que cada um de vocês pode ter uma contribuição relevante na construção do sistema, nós estamos fazendo em parceria com a Escola Nacional de Administração Pública, a Enap, e é um projeto com começo, meio e fim bem determinado, e a ideia é construir, desenhar um modelo de governança e colaboração interfederativo e multissetorial para promover o ecossistema de investimento em negócio de impacto. Então a gente começou um processo de escuta ampliada para ter acesso a inputs, insumos para o desenho dessa governança, começamos a construção de um plano de desenvolvimento para isso, e a gente espera com isso promover primeiro um engajamento de distintos atores do ecossistema, de stakeholders na construção do sistema. O segundo é ampliar o entendimento e alinhar as visões desses atores para a construção dessa proposta, e principalmente do modelo de governança nacional, e que integra essas distintas estratégias estaduais ou municipais, e conectar os atores da Enimpacto e de outros estados que já têm estratégias. Então o Simpacto vai acabar se tornando um grande espaço de conexão, intercâmbio de melhores práticas. Então essa é a linha do tempo que a gente está trabalhando essas oficinas, já vou pedir para o Aron, que é o consultor que está facilitando todo esse processo, para me ajudar a complementar algum ponto que tenha faltado nessa visão do Simpacto, e principalmente para trazer essa visão das oficinas entre outubro e março de 2022. Aí eu concluo com um convite a cada um de vocês, e a gente abre a conversa."

362

363

364

365

366

367

368

369

370

371

372

373

374

375

376

377

378

379

380

381

382

383

384

385

386

387

388

389

390

391

392

393

394

395

396

397

398

399

400

401

402

403

404

405

406

Aron: "Obrigado, Marcel! Bom dia a todos! Acho que é muito bonito a gente ver o processo como está evoluindo, e acho que uma coisa que eu destacaria dentro dessa linha do tempo aqui na tela, é esse cuidado e essa parceria importante que a gente vai ter com a Enap, de fazer um processo que seja de co-construção, de engajamento dos vários atores, mas ao mesmo tempo não seja uma coisa que parte do zero, acho que esse é um desafio que estamos tendo ao longo do caminho, é como dar celeridade ao processo, mas ao mesmo tempo manter esse diálogo e essa construção permeável às mudanças, as opiniões e as realidades de cada um desses atores subnacionais. Acho que um item que a gente destacou ali no começo, quando a gente fala sobre as características que estão planejadas para o Simpacto, é de uma governança leve e horizontalizada. E essa ideia da horizontalidade, é exatamente a gente não ter um mecanismo de centralização, uma coisa que parta de uma determinação federal para que os estados se organizem, de certa forma. Mas na verdade, uma coisa que ela venha de baixo para cima, que ela seja orgânica, que ela seja aderente ao que acontece na realidade do campo de cada estado, mas ao mesmo tempo que ela seja harmônica, que ela esteja em sintonia, que ela seja congruente, para que a gente possa aproveitar essa sinergia. Então a gente está procurando fazer um trabalho cuidadoso nesse sentido, então o segundo bloco do trabalho que foi essa definição dos fundamentos trazidos aqui no comitê na reunião anterior, e que a gente chamou de visão substantiva em seguida, que é dando mais concretude para essa proposta, ele é um ponto de partida, um documento-base, então convido todo mundo que nem leu ainda para ler esse documento, acho que ele vale a pena para dar uma visualização do que está sendo proposto. E especialmente a partir dessa visualização, nós vamos ter todo esse processo de 6 meses praticamente, de co-construção, revisitando esses fundamentos e fazendo isso a partir do engajamento dessas bases desses estados. Então dentro dessa linha do tempo, a gente destaca ali em roxo um conjunto de entrevistas que nós queremos fazer previamente com os parlamentares responsáveis pela parte de criação da legislação. No caso, parlamentares e executivos, quando for uma iniciativa regulatória partindo do executivo, é importante que esteja envolvido nisso, para exatamente trazer para a conversa com destaque, com a relevância necessária esses núcleos de alta densidade, que são exatamente os parlamentos, a gente quer que esse engajamento seja relevante, seja significativo desde o começo. E destacados em verde aqui esses dois momentos nessas oficinas de imersão na realidade, as duas primeiras agora acontecendo no finalzinho de novembro e começo de dezembro, a gente vai ter as datas exatas mais à frente. E esses são momentos de grande participação, então é muito importante que nessas oficinas a gente tenha, não só participação dos integrantes aqui do comitê, mas também de pares ou de correspondentes a aualquer comitê nos níveis estaduais, para ter reuniões de grande envergadura, organizadas para que a gente possa fazer isso como processos que houve de fato e trazem insumos da base, que vão ser trabalhados nas outras oficinas. Então eu destacaria isso, ou seja, esse esforco para fazer um trabalho, que ele ao mesmo tempo é dinâmico, mas ele é orgânico e consegue trazer as bases. E só um ponto que no slide que a gente tinha lido no começo, o primeiro é que fale dos resultados esperados, e o quarto bullet que estava escondido, que é sobre um dos resultados esperados também, são as contribuições substantivas do desenvolvimento econômico local e nacional, acho que a gente não pode esquecer que tudo está sendo feito tem essa premissa, de que nós vamos realmente ajudar com isso, a criar soluções concretas e aproveitar melhor os recursos para gerar um desenvolvimento, tanto econômico, quanto social, com o equilíbrio ambiental no nível do território, no nível local. Então o Simpacto tem essa missão de fazer isso de uma maneira eficaz, leve. E a gente fez bastante estudo, isso está descrito naquele relatório, o segundo produto que foi publicado agora em agosto, onde nós temos alguns exemplos do SUAS, do Sistema Nacional de Ciência e Tecnologia de Inovação e do SEBRAE. O Simpacto não é igualzinho a nenhum desses, mas tem lições aprendidas bem interessantes, que a gente procura pinçar e trazer também nesse relatório."

407

408

409

410

411

412

413

414

415

416

417

418

419

420

421

422

423

424

425

426

427

428

429

430

431

432

433

434

435

436

437

438

439

440

441

442

443

444

445

446

447

448

449

450

451

Marcel: "Obrigado, Aron! E a contribuição de cada um de vocês como membros do comitê da Enimpacto começa agora. Queria deixar dois convites para vocês, o primeiro cada um de vocês deve receber por e-mail nos próximos dias o agendamento e organização com as respectivas equipes para participação das oficinas da Enap. Como o Aron mostrou há algumas dessas etapas que o comitê vai ser envolvido, vai ser importante na mobilização e no engajamento dos atores do ecossistema. E o segundo é identificar dentre as ações do seu órgão ou da sua organização, quais delas que possuem sinergia com o Sistema Nacional de Investimentos e Negócios de Impacto, e que poderiam ser agregadas ao engajamento de ecossistemas locais, seja parceiros, projetos ou um programa específico. Então essas são duas ações concretas, que eu queria deixar aqui de convite para vocês, desde já, para a gente iniciar. Trouxemos aqui três perguntas orientadoras para o tempo que a gente tiver, a primeira é se há alguma questão de esclarecimento que o grupo tenha sobre a proposta, sobre o que a gente vem trabalhando, sobre esses avanços e principalmente sobre os próximos passos, e a segunda questão é se vocês apoiam tomar algum cuidado ou recomendação nessa co-criação que a gente apresentou em conjunto com a Enap. E a terceira, é quais stakeholders, ou quais atores do ecossistema, seja público ou privado, ou da sociedade civil, vocês consideram chave nesse engajamento para criação do Simpacto. Só são três questões, se tiver outras, figuem à vontade para trazer."

Fábio Ono: "Primeiramente bom dia! O Lucas fez o comentário para quem está integrando o grupo agora, meu nome é Fábio Ono, atuo no ministério da economia, na Secretaria de Desenvolvimento da

Infraestrutura, como subsecretário de planejamento da infraestrutura subnacional. Então é muito uma ótica de estimular o planejamento junto aos estados e municípios, e também em diversas verticais aqui no tema de infraestrutura, resíduos sólidos, habitação, mobilidade urbana, telecomunicações, entre outros. Falando em telecomunicações, por exemplo, agora nós estamos em tratativas com diversas organizações aqui do setor, por conta do leilão do 5G e o novo modelo da tecnologia, a importância disso para a transformação digital do país, é fundamental que os municípios façam adequação em suas legislações municipais para poder agilizar o modelo de autorização para instalação das antenas. E aí o espírito seja padronizar essa legislação e oferecer um projeto de lei comum dos Estados, para os municípios sobretudo. Isso foi articulado com diversas organizações: Anatel, outros ministérios, organizações do setor, temos agora falado com a Frente Nacional de Prefeitos e também os procuradores municipais para disseminação disso. Eu acho que esse espírito, que a gente tem falado, e alguns outros, é criar uma série de ferramentas, então já reaistrando uma sugestão de como conseguir de fato pensar em padrões, e que pudesse ser mais fácil de ser disseminado para absorção dos entes subnacionais. Entendo que esse é um espírito do Simpacto. Então para registrar essa ideia de ter esses modelos padrões, tem sido muito interessante, e aí recorrendo também a modelos por exemplo no Rio de Janeiro, para esse caso do 5G, e que é uma legislação estadual, orientando os municípios de como implantar suas Leis Municipais. Desde já, registro o meu interesse contribuindo com alguma pauta do Simpacto, como eu já havia comentado contigo, Lucas, e com o próprio Marcel anteriormente. Com relação ao outro ponto, também registrar aqui uma ideia que eu considerei bastante interessante, que foi feita pela Aliança pela Inovação. O pessoal trata aí muito dos modelos de mapeamento de redes, eu não sei exatamente os detalhes de quem realizou esse trabalho, mas eles fizeram um levantamento sistemático da rede dos sistemas de transformação digital nos municípios, e acho que esse levantamento é algo que talvez o sistema possa se valer como referência para o mapeamento. Então é difícil você de antemão já dizer quem são esses atores relevantes, mas mapeálos ou ter uma forma de organização desse trabalho, pode ser algo interessante, dado que está iniciando um processo de oficina. Eu acho que no princípio de sistema, mapear rede, mapear atores, entender a relevância que precisa estar de uma forma sistemática, acho que é algo que a Enimpacto poderia ajudar, e depois ter talvez uma forma em que os próprios entes subnacionais possam se valer de uma metodologia para essa identificação, e trazer isso para esses sistemas locais. Pensando, e assim estou entendendo, que a proposta do Simpacto seria trabalhar quase como células subnacionais, como se fossem filhotes do Enimpacto dentro dos entes subnacionais. Então essa governança, essas ferramentas também para que isso possa se valer minimamente como um conceito, modelos padrão, mas também dando a flexibilidade é algo que me parece interessante. Daí muito respondendo às questões que foram colocadas aí pelo Marcel.

452

453

454

455

456

457

458

459

460

461

462

463

464

465

466

467

468

469

470

471

472

473

474

475

476

477

478

479

480

481

482

483

484

485

486

487

488

489

490

491

492

493

494

495

496

Lucas: "Para encaminhar a sua fala, eu vou pedir para o Aron, que está liderando esse processo, para que depois faça uma reunião contigo para captar essas redes todas, e somá-las e convocá-las com um diálogo com a Enap."

Lúcia do Banco do Nordeste fala: "Estou muito animada em participar, acho que o Banco do Nordeste tem muito a contribuir, por sermos um banco de desenvolvimento. Nós temos metodologias, nós temos como mapear esses parceiros e os projetos relevantes, inclusive de dentro dos estados. Eu não sei se seria com o Aron, mas me despertou o interesse na questão das oficinas. Eu trabalho com os programas de micro finanças do banco, o rural e o urbano, e a gente tem utilizado muito para a realização das nossas oficinas a metodologia de design thinking, é muito interessante porque a gente consegue de uma forma lúdica, discutir todas as questões, e as soluções sempre são bastante inovadoras, simples, e aí se alguém quiser, eu me predisponho inclusive a oferecer pelo menos uma

oficina o consultor que trabalha com a gente, porque eu tenho um contrato que está vigente, e que eu posso direcionar para alguma oficina, se vocês tiverem interesse em conhecer, e se vocês acharem que é uma coisa interessante aqui para o projeto. Então me coloco à disposição."

497

498

499

500

501

502

503

504

505

506

507

508

509

510

511

512

513

514

515

516

517

518

519

520

521

522

523

524

525

526

527

528

529

530

531

532

533

534

535

536

537

538

539

540

Lucas: "Então Aron, mais um reforço na articulação com a Enap, pode colocar esse consultor aí que pode ajudar e fortalecer o time. Eu estou muito entusiasmado nessa jornada com o Simpacto, eu acho que a gente amadureceu muito nesse último ano, desde que a gente começou a pensar a estrutura do Simpacto, em várias organizações representantes dos estados e do município, que a gente tem Teresópolis também que também instituiu as primeiras estratégias estaduais, têm participado, e tem demonstrado interesse. Eu acho que foi muito acertada, muito interessante a iniciativa de envolver os parlamentares que propuseram os projetos de lei, começar com eles, eles propuseram a lei e muitas vezes não sabem que tem uma contraparte dele em um outro estado que propôs uma legislação semelhante, e não percebeu ainda que essas legislações podem se articular entre si, e promover algo maior que a estruturação do Simpacto. Então começar essa jornada ouvindo os parlamentares e colocando-os no processo de construção do Simpacto, iria ser bastante interessante. A ideia é que até março a gente tenha um nível de clareza maior e de consenso em um conjunto maior de participantes sobre a estrutura de governança, como que deve funcionar e se articular o Simpacto, para depois de março, quando estiver tudo isso organizado, a gente pensar toda a jornada para institucionalizá-lo. E tem alguns caminhos possíveis, pode ser tanto uma instância de assessoramento para assuntos federativos da Enimpacto, e ser instituído por um ato nosso, ele pode ser instituído por lei, que eu acho que seria o mais interessante. E aí a gente está em articulação com o Senador Rodrigo Cunha, que está com PL, que institui um marco legal de negócios de impacto. Então a gente tem potenciais caminhos para a estruturação do Simpacto, e uma delas passa por uma questão de realização de conferências estaduais, que podem ser realizadas nesse tema, e que ao final de um ano de jornada poderia culminar com a estruturação do Simpacto. Então acho que esse é um projeto de mais largo prazo, que a gente tem amadurecido, e tem conseguido dar passos significativos nesta área."

Inicia sobre as ações com as universidades

Guila: "Pessoal, bom dia! Sou Guila Calheiros, sou superintendente executivo da Anprotec, que é a organização nacional que lida com os ambientes promotores de inovação, ela lidera esse movimento, dos parques tecnológicos, das incubadoras. Eu sou co-líder do GT 3, que lida justamente com as organizações intermediárias, no fomento dessas organizações, no seu papel de difusão do empreendedorismo de impacto. Aqui a gente vai tratar das ações dentro do GT 3, ligadas diretamente com as instituições de ensino superior, e com a academia. E o que nos motivou a colocar isso na agenda fundamentalmente foi entender que na academia a gente está formando os empreendedores, gestores, os profissionais do futuro, e a gente precisa colocar na agenda dessas pessoas a construção dessa nova economia, desse movimento em que a gente precisa enxergar a sustentabilidade, enxergar o potencial dos empreendimentos e negócios de impacto como fundamental na mudança do alcance dos objetivos que a gente se espelha, principalmente nos ODS. Então a gente vem trabalhando com uma série de ações, envolvendo uma rede de instituições ligadas a academia, e essa agenda tem como principal conjunto de ações a inserção dessa agenda de impacto em editais de fomento, a gente trabalha com o estímulo, a conversão dos trabalhos finais de conclusão de curso para inserção e transformação desses trabalhos em novos negócios de impacto, a gente tem a concessão de prêmios e reconhecimento de pesquisas e atividades dentro da academia, nesse processo de fomento empreendedor, e também com a realização e promoção de eventos."

Lucas: "Então além da concessão de prêmios, a outra ação que a gente quer fazer é realizar evento para promover a agenda de impacto, mapear todos os eventos que acontecem no calendário acadêmico, de forma a incluir a temática de impacto nestes eventos que são mais estratégicos para a gente inserir essa temática, a outra seria a inclusão nas atividades de ensino, pesquisa e extensão do tema de empreendedorismo social, da questão da inovação social e dos investimentos em negócios de impacto, isso aí passa desde a criação de novas disciplinas, como a atualização de ementas de curso, quanto a questão de grupos de pesquisa de pós-graduação, a realização de cursos de extensão, projetos de extensão nessa temática, e por fim a questão da formação em um grupo executivo para liderar a temática de impacto nas universidades. Aqui esse grupo já foi formado."

541

542

543

544

545

546

547

548

549 550

551

552

553

554

555

556

557

558

559

560

561

562

563

564

565

566

567

568

569

570

571

572

573

574

575

576

577

578

579

580

581

582

583

584

585

Guila: "A gente vai tentar trabalhar justamente agora no detalhamento de algumas ações vinculadas aos prêmios, aos editais, a capacitação dos professores, aos eventos acadêmicos e uma ação de comunicação e promoção dessa agenda junto as instituições de ensino superior. Sobre os prêmios, a gente destaca aqui o prêmio ICE, que tem sido fundamental nessa promoção dentro da academia, então ele reconhece os trabalhos de graduação, mestrado e doutorado na agenda de investimento de impacto. A gente está na oitava edição, essa edição já está no ar, foi lançado no dia 14, então a gente reconhece como fundamental essa ação liderada pelo ICE, a gente está tentando agora mobilizar a segunda edição do prêmio de boas práticas para tentar reconhecer as práticas no ensino, extensão de graduação dentro dessa agenda, são prêmios que tentam fomentar ou mobilizar essa agenda dentro das instituições de ensino superior. Outra agenda fundamental, são os editais, uma estratégia do comitê executivo da Enimpacto, a gente percebeu que na verdade não seria necessário criar novos editais específicos para fomentar negócios de impacto. Já tem diversas ações de instituições nacionais que trabalham com agenda da inovação e do empreendedorismo, e o que a gente trouxe como estratégia foi estimular que esses programas inserissem dentro de suas agendas, incorporassem nos seus programas de apoio ao empreendedorismo inovador a agenda de impacto. E como estratégia inicial, trabalhamos na mobilização de cinco agendas específicas do Catalisa ICT, que é mobilizada pelo Sebrae, o Centelha, vinculado ao Ministério de Ciência, Tecnologia e Inovação, o RHAE, que é liderado pelo CNPq, do BNDES Garagem, e do Inovativa, dentro dele o Ideiaz, que é uma ação junto com o Ministério da Economia, Anprotec e Sebrae. E aqui a gente destaca cada uma dessas ações, mais especificamente agora sobre o Ideiaz, é um programa que permite a conexão e o fomento a geração de novos negócios, sendo que a gente criou uma linha específica para negócios de impacto, esse programa tem como meta realizar três chamadas, uma já foi realizada, ele usa a estrutura das incubadoras e aceleradoras de todo o Brasil para fazer esse atendimento, e transformar ideias em negócios. Então a gente trabalha aqui com os projetos inovadores na sua fase de ideação, de criação, e estrutura essas ideias em modelos de negócios estruturados, para que eles comecem a empreender, e a gente tem como meta de atender esse ano 1.000 projetos, por essas 35 instituições que foram credenciadas pelo programa. Então a gente tem um trabalho de atender esses projetos em escala nacional, tem projetos de todas as regiões do Brasil, tem incubadoras e aceleradoras de todas as regiões do Brasil atendendo esses projetos. Na primeira chamada a gente teve 46 projetos vinculados à agenda de projetos de impacto, beneficiamos 366 empreendedores de 152 Startups, empresas de bases tecnológicas, gerando aí novos negócios agora a partir desses empreendimentos. Percebo que as principais áreas que são demandadas, são a área da saúde, educação e a área de meio ambiente de sustentabilidade. Esse projeto está na sua segunda chamada, que foi lançada agora, a gente não pode abrir os números porque ainda está no processo de análise. Mas até agora a gente teve 62% que foram projetos de impacto. Então o programa que originalmente a gente tem uma expectativa e uma meta de conseguir pelo menos de 20% dos projetos sendo de impacto, a gente teve essa ótima notícia

de que 62% se declaram como projetos de impacto. Aqui eu destaco também outra chamada que está no ar, Cassiano já trouxe para a gente a chamada do CNPq do programa RHAE, é um programa que já se consolidou com um dos principais programas de apoio ao empreendedorismo a partir de trazer o pesquisador para dentro da empresa, financiando mestres e doutores para desenvolver projetos e pesquisa de desenvolvimento e inovação dentro da empresa. O edital tem um total estimado de 43,1 milhão de reais em duas linhas, uma linha de apoio a projeto de pesquisa de inovação em empresas inovadoras, para projetos de até 400 mil reais, e outra linha de projeto de pesquisa de inovação em Startups, de até 200 mil reais. Lembrando que para essas duas linhas, os projetos de impacto ganham pontuação adicional, reconhecendo a importância dada pelo ministério, pelo CNPq para o financiamento desses projetos. Eu abro aqui para Cassiano, se ele quiser fazer algum adendo sobre a chamada que foi publicada nos últimos dias."

586

587

588

589

590

591

592

593

594

595

596

597

598

599

600

601

602

603

604

605

606

607

608

609

610

611

612

613

614

615

616

617

618

619

620

621

622

623

624

625

626

627

628

629

630

Cassiano: "Só para confirmar o que você está passando, inicialmente a gente tinha pensado em ter uma linha específica para negócios de impacto, em função da necessidade de tentar simplificar a chamada para que todos os trâmites aqui sejam mais otimizados e acelerados, optou-se por ter apenas duas linhas, mas como você falou, uma pontuação adicional aí para os projetos associados ao negócio de impacto em ambas as linhas. Então eu acho que ficou aí mantido o destaque dado aos negócios de impacto na chamada."

Guila: "A gente agradece ao ministério pela parceria, e isso trouxe muita satisfação, mobilizou a inclusão dessa linha, do reconhecimento da importância do projeto impacto foi diretamente aceito por toda a equipe do ministério e do CNPq. Outro projeto que se consolida com o projeto fundamental para apoio ao empreendedorismo que é o Centelha, que é um projeto do Ministério de Ciência e Tecnologia, e que utiliza toda a rede das fundações de apoio através da conexão a partir da Finep, para também trabalhar projetos em fase inicial de ideação. Só que nesse caso, trabalha em parceria com os estados em projetos em apoio a geração desses negócios, e que trabalham em três fases, desde a parte da seleção, inscrição das ideias, da estruturação dos projetos, e ao final tem um financiamento para estruturação desses projetos a partir das FAPs de 50 mil reais. Articulamos também nessa agenda de tentar criar uma linha específica para projetos de impacto, e não consequimos incluir uma linha específica, uma pontuação, mas conseguimos mobilizar alguns estados, porque é um programa muito amarrado por trabalhar de forma distribuída, a gente não conseguiu incluir diretamente, mas conseguimos colocar e mobilizar os estados e parceiros para que eles demonstrem a importância localmente dos projetos de impacto como fundamentais na agenda, e alguns estados estão incorporando dentro dos seus editais a agenda de impacto como áreas prioritárias nas suas chamadas. O Catalisa ICT, é um programa do SEBRAE nacional, com parceria com diversas instituições, a Anprotec tem ajudado também na estruturação deste programa. É um programa que tem quatro fases, a gente está na terceira fase agora, que é justamente trazer e apoiar mestres, doutores para se tornarem empreendedores, transformar aquele projeto de pesquisa em um projeto inovador, em um projeto empreendedor a partir de um conjunto de trabalho, desde a mobilização e do despertar empreendedor dentro das universidades e faculdades, para que se mestres transformem e saiam da bancada em parceria com diversas outras instituições, até em estruturar esses projetos a fazer qualificações e orientações para qualificação destes mestres e passando pela parte de desenvolver e testar, que é aí que entra um pouco o trabalho da Anprotec, que é pegar esses projetos que já foram estruturados, e a partir das incubadoras, aceleradoras, dos NITs e dos laboratórios vinculados as ICTs de todo o Brasil, a gente transformar esses projetos em produtos e serviços para o mercado. E aí a gente está na articulação junto ao comitê do Catalisa para incluir uma linha específica para o impacto e também, ou pelo menos uma pontuação e o reconhecimento como projeto prioritário aqueles que tenham essa

agenda. Então a gente está em uma discussão para o edital da terceira fase em que a gente vai transformar esses projetos que já foram estruturados, em produtos e serviços para o mercado, e aí a gente tem tentado articular, e acho que a gente vai conseguir convencer o comitê de incorporar essa nova linha, dentro dessa agenda. Por fim, no que cabe aos projetos e prêmios, a gente tem aqui o BNDES Garagem, que está na sua segunda edição, a gente teve a grande notícia de saber que essa segunda edição foi exclusiva para projetos de impacto social e ambiental. E aqui eu peço para a Daniela do BNDES para falar um pouco sobre o projeto."

631

632

633

634

635

636

637

638

639

640

641

642

643

644

645

646

647

648

649

650

651

652

653

654

655

656

657

658

659

660

661

662

663

664

665

666

667

668

669

670

671

672

673

674

675

Daniela do BNDES fala: "Como o Guila falou, a segunda edição é toda voltada para startups de impacto, teremos três ciclos de aceleração nessa segunda edição. Então ano passado a gente lançou um edital para selecionar no mercado uma aceleradora para conduzir esses programas junto conosco, e quem venceu foi esse consórcio formado pela Artemísia, pela Wayra e pela Liga, então o primeiro ciclo ele vai acontecer no módulo híbrido, em função da pandemia, e a gente espera que os outros dois aconteçam de forma presencial. E a gente quis sinalizar para o mercado ao lançar um edital com três ciclos de aceleração, que o BNDES Garagem tem a intenção sim de ser um programa perene, para o BNDES é muito importante esse contato com as Startups, principalmente sendo Startups de impacto. Quando o programa ocorrer de forma presencial ele vai ser dentro da nossa casa, então a gente vai ter um espaço para receber esses empreendedores. A primeira edição ocorreu em um espaço fora das instalações do banco, então agora vai ser dentro de casa, é um programa equity free, ou seja, nós não temos participação nenhuma nas startups. A nossa intenção é de fato sim capacitá-las, deixá-las cada vez mais maduras. Então esse é um objetivo do programa, a gente tem empreendedores de impacto mais maduros. Teremos toda a parte de grupo de controle, e principal que são conexões. Então eu acho que isso é o diferencial do Garagem, em relação aos outros programas de aceleração no mercado, que a possibilidade de conexões que o BNDES é capaz de oferecer para as empresas, em função de todo o nosso relacionamento com empresas privadas, universidades, investidores, instituições de desenvolvimento, enfim. Então teremos 135 startups no final dos três ciclos. Então a gente selecionou esse consórcio no ano passado, por meio do edital, contratamos esse ano e lançamos na semana de impacto, que ocorreu em julho, a chamada para seleção das startups que vão participar do programa. E aí o resultado na nossa avaliação foi muito positivo, então nós tivemos 2.803 startups iniciando as inscrições, claro que infelizmente 48% só consequiram concluir, então nós tivemos de fato 1.366 inscrições finalizadas. E a gente está com um trabalho interno de entender por que uma boa parte desistiu no meio do processo, a gente está avaliando cada parte do formulário de inscrição para ver a dificuldade que elas tiveram, porque a gente quer um ciclo 2 e 3 com mais inscrições finalizadas. E o que a gente teve como resultado nessas 1.366 inscrições... em termo de setor, porque a gente priorizou esses cinco setores: sustentabilidade, educação, saúde, cidades sustentáveis e Govtech, porém a gente teve outros, e o outros que dominou, inclusive a distribuição setorial, foi muito voltado para a questão da empregabilidade, geração de trabalho e renda. Então houve um domínio desses outros, a gente achou que a prioridade que o público viria em uma das cinco que a gente tinha priorizado no edital. E em relação à distribuição regional, como já era de se esperar, mesmo a gente pontuando melhor as startups da região norte, nordeste e centro-oeste, para incentivar que essas startups realmente se inscrevessem no programa, a gente teve uma predominância da região sudeste, que a gente sabe o que acontece de fato. E a gente quis trazer aqui para vocês também como um dos objetivos da Enimpacto, que é dar visibilidade a temática de impacto no Brasil, disseminar o que é negócio de impacto, dado que é relativamente novo isso para nós, e a gente trouxe um pouquinho do que a gente consequiu com o alcance de comunicação. Então tivemos quase 44 mil acessos ao site do programa, esses números todos superou em muito a meta que a gente tinha estabelecido, em termos de alcance

de comunicação, impressões em redes sociais foram quase 62 milhões, o que é essa impressão em rede social? É a quantidade de vezes que um determinado conteúdo aparece para o usuário em um canal de comunicação on-online. Então o BNDES Garagem apareceu para os usuários quase 62 milhões de vezes. E o engajamento, é quando esse conteúdo aparece, e há algum tipo de envolvimento do usuário com aquele conteúdo. Então foram 58 mil engajamentos, ou seja, a gente está falando dos cliques que deram, dos comentários, das curtidas, dos compartilhamentos. Então para nós isso foi muito positivo, a gente acha que contribuiu muito essa visibilidade da temática no país. Esperamos que os próximos números sejam ainda maiores. O que temos então de próximos passos dentro da garagem, a gente acabou de fazer a banca de seleção das startups participantes do módulo de tração. As 25 selecionadas foram comunicadas, então a gente agora nesse momento, a gente se encontra na etapa de diligências. E claro, selecionamos as 25 e deixamos 5 na fila de espera, a gente espera que até o final, até o dia 27, a gente consiga publicar o resultado final do programa, e já começa no próprio dia 27 o ciclo de aceleração do módulo tração. No módulo criação, ele começa um pouquinho depois, porque o tração tem a duração de 4 meses, e o criação tem a duração de três meses, então ele começa um pouco depois, para que ao final a gente tenha um encontro dessas startups no mesmo dia. Então é isso que a gente tem como os próximos passos do programa. E por último, dado que a gente estava falando de educação, como a gente tem 5 verticais prioritárias no Garagem, nós do time Garagem, tivemos um trabalho interno de conversar com especialistas em cada uma dessas temáticas, para que a gente pudesse mapear quais eram os principais desafios de cada um desses setores, quais eram as principais tendências desses setores, e ver quais desses desafios na opinião dos especialistas, poderiam de certa forma serem endereçados por startups. E a gente colocou no nosso edital esses desafios no qual isso está previsto, e fizemos um documento, que é esse mapeamento setorial com todos os desafios mapeados, as tendências mapeadas, e tentando pontuar de alguma forma melhor as startups que processem soluções para esses desafios, porque a gente acredita que é muito bom para a vida do empreendedor quando ele consegue realmente fazer conexões com empresas que tenham interesses nas suas soluções. Então a gente tentou com esse mapeamento contribuir para a história deste empreendedor, para que ele realmente trouxesse soluções que o mercado está precisando."

Guila: "Entrando já no quarto item, que é falando sobre os eventos acadêmicos. Então como o Lucas introduziu aqui, é você mapear e fomentar esses eventos acadêmicos que trazem essa agenda de empreendedorismo e incluir agenda de impacto é fundamental para a gente mobilizar e introduzir essa agenda dentro da área acadêmica. Com isso, a gente realizou e apoiou diversos eventos, foram 7 eventos apoiados pela chamada do Impacta Mais em 2021. Outros eventos não entraram na chamada, mas foram mapeados e foram apoiados em divulgação e suporte. A gente destaca aqui em específico, o evento da Universidade Federal de Goiás, que é Olimpíadas de Empreendedorismo Universitário, que tem alcance nacional, e colocou dentro das suas categorias os negócios de impacto, que reconhece e premia, e apoia os projetos com potencial de geração de alto impacto sócio-econômico. Então essa chamada está aberta dentro do evento, e foca principalmente as ODS como resultado desse projeto de impacto apoiado. Eu queria por fim deixar aqui aberto para que Mônica, que está nos suportando nessa parte da comunicação e difusão dessa agenda de impacto como um todo, para falar das agendas e do que a gente vem tentando estruturar com o fomento a agenda de impacto dentro da academia, como também de uma forma mais ampla previsto no projeto."

Mônica: "Bom dia, pessoal! Essa ação da comunicação está estruturada em um processo mais amplo, que é relacionado a estruturação do eixo 5, eixo de difusão de informação de toda essa temática de impacto e de criação e conexão de canais de comunicação. A ideia é que a gente venha trabalhando numa estrutura de rede, a fim de ampliar, não só para a Enimpacto, como também para o Simpacto

nesse projeto fundamental da Enimpacto, toda a perspectiva da comunicação, baseada numa estrutura de rede. Dentro desse projeto especificamente da área de ensino superior, de conexão, nós estamos propondo então a criação dessa Rede Brasileira de Comunicação pelo Impacto que tem uma proposta de estrutura horizontal, de fluxos multidirecionais e descentralizados de comunicação, para que se possa junto com as agências de comunicação das Universidades, trabalhar e facilitar a ampliação da divulgação de informação sobre essa temática. Isso significa criar um fluxo de comunicação que pode partir tanto centro, com comunicados, como a Enimpacto comunica, e outras newsletters materiais que a gente vai fomentar, como também é permitir que esse fluxo parta das universidades, fomentando então o conhecimento sobre o que está sendo produzido, em termos de pesquisas científicas, de trabalhos acadêmicos, e tudo que a própria universidade promove internamente, que ela possa também através da rede estar ampliando essa comunicação. Para isso, nós devemos contar com estruturas de comunicação que estão sendo criadas, como sites da Enimpacto, Simpacto, que nos apoiam em todo esse processo. Mas a proposta é uma Rede Brasileira de Comunicação pelo Impacto, como estratégia de envolver essas agências de comunicação das universidades no Brasil, enviando então uma carta para os reitores, e a partir dessa institucionalização da rede trazer esses agentes comunicadores para estar trabalhando e amplificando a comunicação em torno desse tema."

721

722

723

724

725

726

727

728

729

730

731

732

733

734

735

736

737738

739

740

741

742

743

744

745

746

747

748

749

750

751

752

753

754

755

756

757

758

759

760

761

762

763

764

765

Guila: "Obrigado, Mônica! E aí, pessoal, eu finalizo a apresentação apresentando para vocês o grupo executivo que a gente formou há algumas semanas das instituições de ensino superior, tem representantes de diversas regiões do Brasil, está muito bem distribuído. São voluntários que já tem essa agenda dentro das suas instituições, já tem esse papel do fomento e empreendedorismo de impacto, ações sustentáveis dentro das suas organizações, e que vão nos ajudar nessas ações nacionais que está dentro do nosso plano de ação da Enimpacto. Agradeço a todos pelo tempo!"

Lucas: "...Acho que o grande desafio é como a gente conseque capilarizar essas informações todas, são muitas informações, muitas ações, de forma a dar mais potência a elas em conjunto com as universidades. Acho que essa ação que a Mônica trás da comunicação das universidades, é fundamental compartilhar o que está sendo feito no campo, e dar mais divulgação para os diversos editais. Cada edital desse, tem muito trabalho por trás de articulação junto as equipes técnicas para envolver essa temática de negócio de impacto, e dar divulgação a eles para engajar a maior quantidade de pessoas da academia. E a academia tem uma função muito estratégica nesse setor, a gente não vai fazer com que surjam mais empreendedores de impacto, mais negócios de impacto, se as universidades não tiverem engajadas. Elas são celeiros dos futuros empreendedores, elas atuam diretamente no pipeline de formação de novos empreendedores, e aí a importância estratégica de envolver cada vez mais universidades, cada vez mais professores que são multiplicadores dessa agenda, nesse contexto, que se articula numa agenda mais ampla de construção de um futuro mais verde, mais sustentável, mais justo, mais regenerativo e mais equitativo. Então eu acho que a estratégia é essa, as universidades têm um papel importantíssimo a ser desempenhado, e o convite que fica é esse. Então eu vou abrir agora cinco minutos para reflexões, comentários, aportes, impressões, quem quiser pegar a palavra para fazer algum comentário, está franqueada a palavra, em especial para os novos membros do comitê. Eu queria fazer um destaque aqui também que está conosco, o Marcos Vinícius, ele foi meu chefe logo que eu entrei no ministério, ele está aqui conosco, ele é um dos idealizadores da Enimpacto, e está conosco participando no comitê."

Demétrius: "Bom dia, Lucas! Eu sou reitor da Universidade Federal de Viçosa, mas estou aqui representando a Andifes, que é a Associação Nacional dos Dirigentes das Instituições de Ensino Superior. Eu vou focar muito nas ações das universidades, que o Guila apresentou muito bem. Nós

temos 69 universidades federais, aquelas que são mais consolidadas já tem empreendedorismo, inovação na sua veia, e é o caso da UFV, até pela parceria antiga que nós temos com a Anprotec com o tema em questão. Então para as universidades mais consolidadas, isso não chega a ser novidade, nós já temos esse tema internalizado, o desafio é para as novas instituições, nós temos muitas instituições federais de ensino superior novas. E aí nesse contexto, o que eu considero que é fundamental é comunicação mesmo, mas não é uma rede apenas da Enimpacto, e sim com as assessorias de comunicação institucional das universidades. E aí o elo mais importante é com a própria Andifes, nós temos na Andifes um fórum dos gestores de comunicação de todas as universidades federais. E o grande desafio é que essa pauta seja internalizada na política de comunicação institucional de cada uma das 69 IFES. Até porque nós temos que ser muito claros, uma parcela pequena das comunidades tem um viés ideológico contrário, inclusive, a esse tipo de ação. Porque no fundo, isso remete a uma parceria público-privada. E uma minoria sim, mas nós temos que levar isso em conta. Então eu acho que essas questões tem que ser tratadas, e para mim o grande desafio é os editais, no caso da UFV para mim não foi nenhuma novidade, porque eu já participo disso há bastante tempo, eu fui presidente do Parque Tecnológico e conheço um pouquinho do tema, mas eu ainda percebo que em muitas universidades nós precisaremos sim fazer um trabalho para internalizar esse tema, para mudar a grade curricular, para tornar esse tema mais corriqueiro no bom sentido dos nossos acadêmicos, que depois vão potencializar isso na sua vida profissional. Mas eu acredito que é o caminho certo, as ações são muito adequadas, e fica aqui a dica só para que se mantenham em contato com a assessoria de comunicação da Andifes porque eles têm um canal direto com as assessorias de comunicação de todas as universidades federais, e na medida que tivermos editais, ações concretas, acho que é importante colocar isso nas universidades para que seja divulgado, e aí sim a gente tem uma perspectiva maior de participação das instituições."

Lucas: "Mônica, então pedir esse contato com a assessoria de comunicação da Andifes, e a partir dela
 capilarizar para o conjunto das 69 IFES do país."

Vasco: "Bom dia a todos! Eu queria comentar que a CVM integra a organização internacional das comissões de valores, que tem uma campanha mundial em outubro de educação do investidor. E esse ano pela primeira vez, essa campanha ano passado alcançou meio milhão de pessoas, e esse ano vai focar em finanças sustentáveis, é o primeiro ano que vai ter o tema. E a gente vinha fazendo algumas ações educacionais durante essa semana. Então, aproveitando a iniciativa, eu queria colocar que a gente tem interesse de trabalhar junto com a Enimpacto nessa semana, ou até na semana nacional de educação financeira, para incluir temas e apoiar qualquer iniciativa voltada para as universidades no campo educacional. A gente teria muita satisfação de poder ajudar."

Lucas: "Maravilha, Vasco! Acho que tem todo sentido sim, é estratégico a gente atuar nesse processo de capacitação de educação financeira. E para dar encaminhamento a esse ponto, eu peço para que o Guila articule a rede de professores que estão atuando conosco para que produza conteúdo, veja a melhor forma de inserir esse processo de educação financeira junto com o Vasco. E aí a gente junta as equipes, tem muito professor bom que está produzindo conteúdo interessante nessa área, que pode ser importante nesse processo."

Marcos: "Em primeiro lugar, parabéns pelos avanços, eu fiquei praticamente dois anos e meio fora da Enimpacto depois que a gente criou ela, mas eu vi que está evoluindo bastante esse tema. Embora eu estivesse no estado de São Paulo nesse período, eu também levei para lá todos esses conceitos para também tentar replicar no estado de São Paulo isso daí. Mas o meu comentário é bem rápido no geral, tem basicamente três grandes fases que eu vejo da Enimpacto, uma primeira fase foi essa um pouco que o próprio professor comentou agora da questão de comunicação. Quando a gente começou isso

daqui, praticamente ninguém dentro do governo federal e muito menos estaduais, sabia sequer o que era isso. Eu não sabia, você não sabia, quase ninquém sabia isso em 2016, quando a gente começou a desenhar. Mas a partir do momento que você começa a comunicar, a trazer esses conceitos para mais gente, para mais instituições, começa realmente a ganhar movimento dentro dessas instituições. E aí essa parte de comunicação é importantíssima, onde eu acho que não só para atrair novos parceiros, mas uma preocupação que eu tenho na parte comunicação que vai na linha do que o professor falou agora, é como é que isso aqui está chegando na ponta, ou seja, como é que esses instrumentos todos estão chegando nos empreendedores, ou nos investidores, ou nos professores na ponta. Acho que esse é um desafio grande que a gente vai ter, mas não basta apenas chegar na ponta, acho que é importante chegar com um conceito certo, porque o tema ainda é um conceito muito amplo, tem muita confusão ainda com responsabilidade social, e é importante que a gente passa chegar na ponta com um conceito certo, como foi colocado inclusive aqui pelo Marcel. E um terceiro ponto que eu vejo na comunicação, que eu parabenizo muito aí a escolha de vocês pelas universidades, não só fazer a questão dos professores ir para o empreendedorismo universitário, comecar a olhar para isso, mas acho que tem um ponto importante do ponto de vista das universidades, principalmente as públicas, mas as particulares também entram, é a questão do P&D, quando a gente estuda o que está sendo feito em termos de desafios de ODS, de agenda 2030, e termos de tecnologia, tem uma característica importante do P&D que ele tem que ser pensado desde o início para ter uma rápida difusão, ou seja, não adianta você criar P&D a pesquisas, desenvolvimento e tecnologias que não sejam escaláveis, a baixo custo, com simplicidade para atingir o maior número de pessoas possíveis para consequir usar. Isso vai muito contra o que a gente faz de P&D tradicional, que é simplesmente levar em consideração apenas o desenvolvimento da tecnologia, sem pensar no seu modelo de negócio, o seu custo, na sua replicação de coisa. E isso para os pesquisadores que fazem P&D é um desafio grande, a hora que você chega para ele e começa a colocar as premissas e condições que a sua pesquisa para resolver tal problema, precisa ter parâmetros de difusão da inovação, e precisa ter modelos de negócio, acoplado desde o início. Precisa entender como isso vai ser escalado, depois em simplicidade, custo, canais, etc. Isso altera completamente os projetos de P&D, quando você pensa nisso para ser feito, acho que é um desafio importante esse que tem as universidades para trazer dentro do jogo. Então uma parte é comunicação, o segundo que é muito legal de ver, são os instrumentos nascendo ou sendo adaptados para negócio de impacto, acho que o ponto alto foi os dados aqui que a Dani trouxe do BNDES, desses novos fundos de investimento que estão chegando específicos para o impacto. Então adaptar ou criar novos instrumentos iqual está sendo feito, é realmente muito legal de se ver, porque a partir dessas sementes que a gente está colocando, eu tenho certeza que por exemplo esses fundos do BNDES vão gerar um efeito depois, seja atraindo com investimento ou com novos fundos de outros governos, de organismos internacionais, então vai dar um efeito em cadeia a partir de um empurrão que o BNDES está dando, muito grande. Então essa parte de instrumentos de apoio que estão sendo criados para impacto, é muito bom. Mas eu acho que o ápice, o grande ponto, vai vir para a escalabilidade disso daqui tudo, onde vai gerar maior potência, é o Sistema Nacional de Impacto, porque como eu disse, a parte de comunicação ainda está difusa, a parte de instrumentos ainda está difuso com os instrumentos separados ainda, e desconectados, queira ou não. Mas quando juntar tudo isso depois de um sistema, onde você vai estar dentro de um mesmo pipeline, onde você integra toda a geração de toda a jornada, desde como está na universidade no P&D ou dos alunos para começar a cultura empreendedora para impacto, foi gerando startups, depois passando por ideação, validação, você vai fazer isso, você vai conectando investidores, conectando fontes de fomento, conectando apoio de especialistas, aceleração, quando começar tudo isso a realmente estar alinhado no mesmo pipeline, aí

811

812

813

814

815

816

817

818

819

820

821

822

823

824

825

826

827

828

829

830

831

832

833

834

835

836

837

838

839

840

841

842

843

844

845

846

847

848

849

850

851

852

853

854

o negócio explode, aí eu acho que a gente vai conseguir atingir a escalabilidade que a gente precisa dentro desse programa. Então acho que a gente ainda está na fase 1 e 2, e desenhando a 3, mas é importante que quando a Simpacto aparecer, as outras já estejam em operação e funcionando, porque aí é só juntar e colar, e você consegue realmente gerar um efeito exponencial absurdo, dentro do sistema. Então, meus parabéns para quem está chegando, principalmente o pessoal das universidades públicas e privadas, e vocês realmente têm um papel absurdo para fazer esse tema florescer aqui no Brasil!"

856

857

858

859

860

861

862

863

864

865

866

867

868

869

870

871

872

873

874

875

876

877

878

879

880

881

882

883

884

885

886

887

888

889

890

891

892

893

894

895

896

897

898

899

900

Lucas: "Obrigado pela visão e pelas palavras generosas, o caminho é esse mesmo, acho que você sintetizou muito bem. Então gente, eu vou dar sequência aos tópicos da reunião, a gente tem mais uma hora de reunião pela frente. Passando para o penúltimo tópico da nossa reunião, eu chamo a Ana para apresentar a nossa ação com microcrédito, uma ação que a gente concebeu aqui no âmbito do comitê. Em linhas gerais, a gente vai pegar o nosso programa que a gente desenhou para beneficiários do cadastro único, que é o Superare, que concede um programa de capacitação usado pelo whatsapp, para conectar o público do bolsa. E a ideia é conceder um microcrédito para essa população."

Ana Heloísa do Ministério da Cidadania: "Eu sou Ana Heloisa, do Ministério da Cidadania, para quem ainda não me conhece. A gente participa aqui da Enimpacto porque a gente tem uma atuação que é relacionada com a inclusão social e produtiva, e aí a Enimpacto está totalmente relacionada com esse tema. E o Superare vem justamente nesse intuito que o Lucas falou, de incluir uma população que é muito invisibilizada nesse tema de negócio de impacto social, que é a população na base da pirâmide. Então a gente sabe que na parte dos negócios sociais são liderados por homens, normalmente hétero de São Paulo, e aí o Superare vem na intenção de trazer público que normalmente está de fora, que é o público do Cadastro Único do Bolsa Família. E como surgiu o Superare? O Superare foi concebido pelo Sebrae, em uma ideia de tentar tornar o processo de acesso ao conteúdo de empreendedorismo, de forma muito fácil e simples, pelo celular. Então alguns conteúdos básicos que são cursos do SEBRAE, foram colocados de uma forma que eles podem acessar pela plataforma do whatsapp, que é uma forma super simples de acessar. E o conteúdo de negócio de impacto está sendo integrado dentro desse conteúdo todo, desses módulos, desses cursos, que vão ser disponibilizados pelo Superare. O que é o Superare então? A primeira parte é composta dos cursos do Sebrae, são oito cursos, e a outra parte são mentorias individualizadas. Isso também é muito interessante, porque a gente consequiu juntar em uma única iniciativa capacitação e ao mesmo tempo uma orientação específica para o negócio da pessoa. E isso é uma população que nunca teve acesso a isso. Então como é o acesso ao Superare? Primeiro pelo whatsapp os cursos, depois as mentorias são aplicadas por meio dessa plataforma que se chama Oráculo, criada pelo Sebrae, e os mentores são capacitados pelo Sebrae, são agentes de inovação, pessoas que já passaram por uma formação do Sebrae, então já tem todo um ponto de pessoas preparadas para fazer um atendimento de muitas pessoas, por meio do Superare, de forma gratuita. E a nossa intenção, é que o programa dure no máximo 60 dias, então a pessoa teria 30 dias para fazer a primeira parte dos cursos, e mais 30 dias para fazer a parte das mentorias. Esses aqui são os 8 módulos, ao todo são 16 horas de capacitação. No ano passado, o Sebrae rodou mais ou menos dois pilotos, para testar como funcionaria a oferta desses cursos pelo whatsapp, e também a parte das mentorias. E eles chegaram no Ministério da Economia e da Cidadania por meio da Enimpacto, com a ideia de fazer já um piloto para o público dos negócios de impacto social. E a gente começou a fazer então o piloto, que ainda não terminou, em Feira de Santana-BA, a gente está em um processo agora de muita aprendizagem, de como a gente conseque chegar da melhor forma no estudo que é muito novo, tanto para o Sebrae e para a gente é novo do ponto de vista de atuar com essa abordagem que por whatsapp, com conteúdo on-line. Então a gente está no processo de aprendizagem, e a gente

cheqou com uma ideia que seria como se fosse um segundo passo bastante importante, que foi a ideia de atrelar a oferta de microcrédito para esses empreendedores. Tanto o Sebrae, quanto o Ministério da Economia, a gente achou que a oferta de microcrédito seria bastante relevante para esse público, que é um público que tem muita dificuldade, então a gente chegou no BNB, que é um banco que tem muito know how em trabalhar com esse público. A gente achou que o BNB seria um parceiro perfeito para a gente atrelar uma estratégia de oferta de microcrédito para o público do Superare, e assim criar parte da trilha do Superare. A oferta de microcrédito é o fim desse processo de capacitação, mentoria, e ao final então o recebimento de crédito para impulsionar o negócio. E ao conversar com o BNB, eles também acharam interessante, eles têm muita experiência com isso, na verdade eles fariam mais do que eles já fazem, seria um apoio muito grande pra gente. A gente já construiu uma proposta inicial de um projeto piloto, que teria como objetivo alcançar duas mil pessoas, em dois estados do nordeste, o público seria o que é do Crediamigo, que é uma linha de crédito específica do BNB, que está super relacionado com o público do Cadastro Único, a gente focaria só no público do Bolsa Família do município. Então Crediamigo, Bolsa Família e duas mil pessoas, dois estados do nordeste, e a nossa ideia seria fazer um experimento com o controle randômico, porque a gente quer entender o quanto a oferta de microcrédito é um diferencial para esses empreendedores. A gente imaginou separar esse público em três, e faria um grupo tratamento, que faria tanto o Superare e também receberia o microcrédito. O outro grupo controle que só faria o Superare, e o outro grupo controle que não participaria do Superare e nem receberia crédito. Então esse é um desenho que a gente está imaginando, que é a finalização dessa proposta junto ao BNB, realmente começar a tocar o piloto. E a nossa expectativa é muito boa porque essa é uma forma de facilitar todo o processo, o microempreendedor precisa de acesso a capacitação, precisa de mentoria e também precisa do acesso ao crédito. Seria uma forma muito interessante de estimular empreendedores que querem acesso ao crédito a também terem uma capacitação. No Ministério da Cidadania a gente tem um interesse muito grande em que essa população receba uma educação financeira, para que também não haja um processo de estímulo ao crédito de forma que não seja responsável. Então a gente imagina que parte dessa trilha também tende a ser a educação financeira, e o BNB já tem essa preocupação também, eles também fazem todo o processo de seleção dos empreendedores e de apoio aos empreendedores, engloba a educação financeira, justamente para evitar qualquer tipo de problema com endividamento, com busca de crédito de forma irresponsável. A gente está muito empolgado, porque essa é uma solução que pode ser escalada, o Sebrae tem toda a capacidade de fazer isso, acho que essa iniciativa abre espaço para conversas em torno do microcrédito que a gente tinha envolvido a Enimpacto, e também envolvendo a nossa secretaria no ministério da economia, também abre espaço para as instituições de educação de ensino superior atuarem."

901

902

903

904

905

906

907

908

909

910

911

912

913

914

915

916

917

918

919

920

921

922

923

924

925

926

927

928

929

930

931

932

933

934

935

936

937

938

939

940

941

942

943

944

945

Philippe: "Ana foi super completa na fala, eu teria só que reforçar a importância desse programa para o Sebrae, a ideia da gente começar com esse piloto na casa dos milhares esse ano, mas a gente quer transformar essa ferramenta, em uma ferramenta para atingir centenas de milhares de pessoas com essa solução, haja vista inclusive o tamanho desse público que está aí na base da pirâmide nos programas do governo. A gente acha que tem condição de atendê-los. Então acho que foi muito bem exposto, e queria colocar a gente aqui também a disposição a outras instituições que queiram complementar de alguma forma essa iniciativa, seja em conteúdo, seja com algum outro tipo de ferramenta, ou até recursos para a gente poder escalar isso no futuro. Acho que a Enimpacto é composta de diversas entidades que podem se juntar a essa iniciativa conosco."

Lucas: "Eu acho que a grande vantagem dessa linha de ação, é que a gente vai testar antes de ampliar. Então a ideia é a gente testar se o programa Superare de fato contribui para o microcrédito que já é historicamente concedido para a população da base da pirâmide, a Lúcia traz os números que são impressionantes, tanto na quantidade de pessoas atendidas, quanto o volume de recursos ofertados, quanto os cases que são muito inspiradores. A Lúcia nos contou de microcrédito de R\$ 100 que a pessoa usou para fazer fornada de coxinha, vendeu essa fornada, pagou o microcrédito, comprou novos ingredientes, fez fornada subsequentes, hoje tem uma mini lanchonete. Então como os casos de microcrédito são bem significativos, tem um impacto enorme na base da pirâmide, e a semelhança da experiência do Yunus lá com o Grameen Bank em Bangladesh, que emprestou dinheiro para mulheres pobres, a taxa de inadimplência é baixíssima dentro do microcrédito. Então é um programa extremamente bem sucedido, que tem um impacto gigantesco nas pessoas que são atendidas, e o que a gente está tentando fazer é uma melhoria incremental, pegar o que já está dando certo, acoplar uma camada de capacitação empreendedora, e verificar se isso vai ter significado em melhoria da performance, seja em quantidade de empregados contratados, seja no aumento da receita gerada, seja no aumento da formalização dos empreendimentos. O que a gente pode ao final da experiência, é chegar à conclusão que não, não teve impacto, quem recebeu o Superare não performou diferentemente daqueles que historicamente já vem recebendo apenas microcrédito, e que portanto não seria uma estratégia interessante de massificar. Mas eu acho que a gente vai fazer um bom piloto, são duas mil pessoas beneficiadas, acho que a gente vai fazer uma boa avaliação ao final de seis a oito meses, fazer a avaliação do impacto disso, vê se teve significado nas métricas escolhidas, e aí pensar as formas, em sendo positivo, e a nossa a nossa intuição diz que vai ter uma positivo. Sendo positivo, a gente pensar em formas de ampliar, transformar em uma política pública mais estruturada. Então acho que esse é o grande mérito da iniciativa, de fazer testes na política pública antes de ser ampliada." Cristiano: "Primeiro, Lucas, parabenizar a Ana e o Philippe pela iniciativa! Duas perguntas e um comentário, a primeira pergunta é o prazo disso, se puderem falar, ou pelo menos eu não peguei quando vai ser lançado, por quanto tempo. A segunda pergunta é o quanto que isso vai ser sistematizado e compartilhado, a gente realmente aqui no Pnud tem um interesse na temática, a gente realmente gostaria de poder acompanhar esses resultados, e conhecer um pouco mais dos impactos, que a gente acredita que o microcrédito pode ser uma ferramenta muito grande na redução de desigualdade, e na recuperação socioeconômica. E um terceiro comentário, nós finalizamos agora recentemente também um projeto com o Santander, que tem o maior programa de microcrédito privado, está logo atrás do Crediamigo, a gente trouxe até o Yunus para debater com o Santander, etc. Mas uma das questões que a gente estava discutindo com ele, era justamente essa, qual é o impacto efetivo que existe, ou não existe, sobre a questão de conhecimento e treinamento sobre o resultado que o microcrédito pode trazer para aquele empreendedor e para a sociedade. Então meu terceiro comentário, é uma oferta que se houver talvez o interesse de expandir esse teste com outro parceiro, que talvez em uma outra área geográfica, diferente do Nordeste, ou com outro perfil de banco, para a gente tentar controlar também talvez até por mais variáveis, a gente pode fazer sim uma ponte com o Santander, que pode ter interesse também em implementar essa metodologia e acompanhar. Então fica aqui na mesa essa possibilidade, a gente pode também conversar depois, Ana e Philippe, se tiverem interesse, mas pode ser uma coisa interessante também. Obrigado!"

946

947

948

949

950

951

952

953

954

955

956

957

958

959

960

961

962

963

964

965

966

967

968

969

970

971

972

973

974

975

976

977

978

979

980

981

982

983

984

985

986

987

988

989

990

Lucas: "Super interessante, com certeza tem interesse, e a gente vai articular isso!"

Lúcia: "Eu concordo com o Lucas, o pensamento dele que que vai dar certo, a gente já experimentou e funcionou. Nós temos inclusive relatos de clientes que tiveram alguma forma de capacitação, e que melhorou muito a performance do negócio. Então nós estamos com bastante expectativa positiva, uma vez que a gente vai começar agora com 2 mil, a nossa base de clientes são 2,4 milhões, aqui só no Nordeste há uma perspectiva de empreendedor a serem atendidos de 14 milhões. Então a

expectativa em cima desse projeto é que a gente possa, de uma forma segura, desburocratizar um pouco a nossa metodologia, para que usando realmente esses dados do Superare, é que a gente possa ter mais tempo livre para atingir outros empreendedores. Parabenizar aí pela iniciativa!"

991

992

993

994

995

996

997

998

999

1000

1001

1002

1003

1004

1005

1006

1007

1008

1009

1010

1011

1012

1013

1014

1015

1016

1017

1018 1019

1020

1021

1022

1023

1024

1025

1026

1027

1028

1029

Vasco: "Parabenizar a Ana Heloísa e o Philippe também! Eu só queria comentar que a gente assina na semana que vem um acordo com o Ministério da Cidadania, a CVM e o Ministério da Cidadania para ter uma estratégia de educação financeira, e é um dos temas com uma estratégia educacional em conjunto. Nós enquanto parceiros, certamente essa parte de inclusão produtiva está no radar também. E tem interesse depois de falar com o Philippe, que a gente assina, renova o nosso voto com o Sebrae nacional agora no início de outubro, no evento, por conta do Deltalab, a auxiliadora lá que se toca essa parte. Então pode ser que haja sinergias, e no mínimo, para a gente melhor aproveitar o que vocês já tiveram, é divulgado que a gente desenvolverá conteúdo novo aqui eventualmente duplicado. Então, parabéns pela iniciativa! E também colocar aqui para o Lucas que eu acho o crédito muito importante, mas sendo no mercado de capitais aqui, a gente pelo lado da inovação, a gente estava pensando em instrumentos de mercado de capitais, e obviamente não para o empreendedor individual, mas para as associações, cooperativas, os novos modelos, e eu cito um relatório da OCDE, que acho que tem um potencial que a gente poderia estourar, especialmente em função das novas tecnologias, que vai chegar esse capital na ponta muito mais barato. Então tem mais uma discussão que a gente vai empreender aqui dentro da nossa competência, e aí eu coloco também, Lucas, como uma possibilidade para a gente discutir com a Enimpacto. Obrigado, Parabéns pela iniciativa!"

Lucas: "Vamos tentar dar um encaminhamento às diversas falas que foram colocadas. Beto, acho que tem uma agenda aí para ser aprimorada com relação aos novos instrumentos. Esses que o Vasco mencionou, acho que tem potencial interessante de inovação e acho que está alinhado com o que vem acontecendo, com o que a gente vem observando no setor. A gente mencionou a emissão de títulos de recebíveis do agronegócio, vendido por cooperativa do MST por exemplo, é um exemplo de instrumento novo que está sendo usado para capitalizar empreendimentos como esse. Acho que tem um debate para a gente fazer. Com relação a fala do Cristiano sobre quando começa, tem uma questão que diz respeito a uma burocracia que é a necessidade de um Acordo de Cooperação Técnica entre o Ministério da Economia e o Ministério da Cidadania, Sebrae e Banco do Nordeste, seriam as organizações envolvidas nesse piloto. Em resolvendo essa questão burocrática, se a gente puder iniciar, tão logo a gente tenha determinado a modelagem inicial do teste, a gente poderia ter o resultado em oito meses, uma vez iniciado o processo. Uma das limitações era com relação a atuação do nordeste, que coincide com a atuação do banco do nordeste, e podemos realizar isso em outros estados. E aí o banco Santander, que você menciona, iria ser uma super adição, porque a gente tira da análise o viés do regionalismo. Então eu acho que seria bem importante a gente ter outros estados também de outras regiões para a gente ampliar e ter mais sucesso da nossa análise que vai ser feita." Ana: "A questão do tempo, deixa eu só fazer uma explicação, 8 meses é porque o Crediamigo funciona assim, a pessoa tem seis meses para pagar. Então a gente imagina que em dois meses seria o tempo ideal para finalizar o pagamento e a gente fazer uma intervenção, um pós-teste, tentando entender o que aconteceu, basicamente é isso."

- Lucas: "Isso, é em até seis meses, mas a maior parte dos contratos se encerram em quatro meses.
 Muitos beneficiários fazem até três contratos por ano."
- **Ana:** "É, quando é capital de giro individual e solidário, é de 4 a 12 meses, e os demais produtos em até 24 meses."
- 1034 **Lucas:** "Encaminhando, a gente vai fazer mais algumas reuniões para fechar a questão burocrática das formalizações que se fazem necessária. Se não tiver jeito, a gente vai ter que fazer um acordo de

cooperação. Mas aí já fica de orientação para o Philippe e para a Ana, que estão liderando esse processo, de envolver o Cristiano, para a gente colocar o Santander nesse teste. Acho que seria de grande valia. Vê como seria a melhor forma de modelar isso, como aconteceria, replicar aquela reunião que a gente fez com o banco do nordeste, fazer com o pessoal do Santander. A gente está vinte minutos atrasados, já passa para o último ponto da reunião. Eu queria dar as boas-vindas aos nossos convidados da CVM, eu estou vendo a Raquel, e Enilce."

1036

1037

1038

1039

1040

1041

1042

1043

1044

1045

1046

1047

1048

1049

1050

1051

1052

1053

1054

1055

1056

1057

1058

1059

1060

1061

1062

1063

1064

1065

1066

1067

1068

1069

1070

1071

1072

1073

1074

1075

1076

1077

1078

1079

1080

Inicia a apresentação da CVM

Enilce: "Meu nome é Enilce, sou responsável pela secretaria executiva do Lab. O laboratório na verdade é uma iniciativa da ABDE, BID, CVM, e agora conta também com a parceria da GIZ. O objetivo da iniciativa é promover um espaço para um diálogo público- privado, para a promoção da agenda das inovações socioambientais no país. O laboratório foi criado em agosto de 2017, naquela época acho que não chegava a 60 instituições. Hoje o Lab tem mais de 250 instituições participando, quase mil pessoas representando essas instituições. É um trabalho voluntário, colaborativo, a gente se organiza por meio de grupos de trabalhos, são 4 grupos de trabalho, tem um GT de impacto social, que é esse que a Raquel vai estar trazendo, tem o de FINTECs, que aqui a discussão é muito mais inovação financeira, e um debate que a gente entende que vai contribuir também para soluções de impacto socioambiental. Tem um grupo focado em finanças verdes, e o último focado em gestão de riscos a SG. O debate do Lab é em torno de instrumentos financeiros para projetos e condicionalidades socioambientais, e aí a gente passa tanto pelas questões específicas, quanto pela discussão de risco e de inovação. Então hoje a gente tem mais de 250 instituições, quase mil pessoas já aqui no Lab, participando desse trabalho. O trabalho é feito e dividido em frente temáticas, a ideia é que a gente impacte a agenda dos membros a medida das sinergias e das possibilidades de contribuição e interesse. Então cada grupo de trabalho é dividido em frentes temáticas, dessas frentes temáticas definem que temos a trazer para a mesa e como vão tratar, que tipos de entregas vão fazer. Acho que de um modo geral, eu poderia dizer que a gente tem três tipos de entregas no Lab, um que seria a criação, a geração de informação, disseminação de conhecimento, uma segunda frente se refere a aperfeiçoamentos regulatórios, e aqui a gente tem um cuidado muito grande para que esse aperfeiçoamento do regulatório seja no sentido de contribuição às demandas recebidas. A gente tem no Lab uma diversidade grande de atores, então a gente tem representantes de ministérios, reguladores, instituições financeiras públicas e privadas, representantes de empresas de várias associações, de mercado, de investidores e de empresas, terceiro setor, escritório de advocacia e várias consultorias que ajudam a desenvolver esse trabalho. E a interação ela se dar de forma voluntária, e busca tanto a identificação das questões, quanto às soluções. E aí do ponto de vista do aperfeiçoamento regulatório, a gente se dedica naquilo que a gente está tratando no Lab, quando esse tema aparece em alguma consulta pública de reguladora, ou quando a gente é convidado, questionado, provocado por algum tipo de contribuição, algum órgão regulador, ou algum ministério, que foi o exemplo do decreto 8874, que a gente tem uma sugestão. Eu quero me colocar à disposição, acho que não dá para falar muito das entregas do que a gente tem feito aqui, mas eu fico à disposição. O Beto tem o nosso contato, quem quiser conhecer um pouco mais do Lab, é só entrar em contato que a gente agenda uma conversa. Obrigada!"

Raquel: "Dentro do Lab a gente tem um GT que tem por objetivo realmente discutir inovações financeiras para fazer o dinheiro chegar nos negócios de impacto. A gente trabalha em ciclos, e nesse ciclo deste ano, a gente fez uma pesquisa de mercado, ouvimos vários atores, e a gente definiu três focos principais. O primeiro é o foco da diversidade, então como desenvolver instrumentos financeiros que tragam acesso de capital a populações hoje que tem mais dificuldade, negro, população LGBT,

mulheres. Um segundo item que é o acesso de capital a pequenas e médias empresas, e o terceiro que é estruturas de Blended Finance, que é o que a gente vai tratar aqui. E por que a gente decidiu tratar o tema de Blended Finance? O tema de Blended Finance tem muito a ver com o gap de recursos que a gente tem hoje para financiar projetos relacionados ao desenvolvimento sustentável. Então essa é uma apresentação que foi feita no âmbito do Lab, ela já foi divulgada tanto para a CVM, quanto para o BNDES, e agora a gente está divulgando para alguns outros órgãos, mas enfim fala um pouco sobre esse gap hoje de aproximadamente 30 trilhões de dólares. E esse gap está relacionado a uma série de fatores, mas muitos deles são barreiras de risco e até de assimetria de informações relacionados ao desenvolvimento de mercado, baixa liquidez, um ambiente político regulatório. São várias questões que contribuem para que o capital privado não cheque em determinados mercados, especialmente quando esses mercados são muito novos. Então dentro desse contexto, o instrumento de Blended Finance é fundamental para criar um ambiente que seja mais propício para que o capital privado chegue. A gente também observa que tem uma série de forças que começam a impulsionar essa mudanca, então a gente tem desafios que estão acontecendo, então a pauta ESG comeca a assumir uma nova importância, várias lideranças globais falando sobre esse tema, tem os milênios conectados com ciência. A parte de juros que está reduzida, e que também incentiva o investimento na economia real. A gente tem todas essas dificuldades de acesso a doação, então há uma série de contextos que apontam para uma necessidade de mudança. E nesse cenário, exige uma nova visão de futuro, no qual os atores caminham de forma colaborativa e em conjunto. E esses projetos que a gente ouviu aqui, caminham muito nessa direção. Mas para que isso aconteça, é necessário que as pessoas criem realmente um ambiente de inovação e de colaboração em conjunto. Então essas são as dificuldades que a gente encontra para a disseminação desse modelo. A gente também enxerga a necessidade de ter instrumentos financeiros que tragam a diversidade de capital, que a gente aqui nesse grupo já entende como isso funciona, mas de aproximar os mercados, aproximar o mercado tradicional, da filantropia e do investimento de impacto. Então diante dessas necessidades, é que de fato a gente caminha para poder trazer diversos tipos de capital na mesma estrutura. E a gente trouxe todo o trabalho que a gente vem fazendo no Lab, ele vem trazendo várias referências internacionais, aqui no Brasil agora a gente começa a ter um grupo mais engajado nesse tema no Blended Finance, mas as nossas diferenças têm sido essas referências que já tem trabalhado com isso de forma global, e mais ativa. E trazendo o conceito vindo dessas instituições, a gente chega em um conceito de Blended Finance que é um capital para atrair capital privado, o impacto em si, então aqui a gente não está falando de financiar projetos que não estejam relacionados com o desenvolvimento sustentável, a gente quer trabalhar aqui com o impacto social, ambiental e desenvolvimento econômico. Essa cesta de risco que traz de forma equilibrada, considerando os diversos tipos de investidores um retorno para o capital privado, e dentro dessa cesta a gente tem diversos tipos de instrumento e de mecanismos que podem ser utilizados para viabilizar essas estruturas. Então a gente tem o capital de desenvolvimento, a gente tem apoio técnico, e a gente tem também o capital privado que em conjunto compõe essa estrutura com diversos mecanismos, e a gente pode até incluir aqui as isenções fiscais. Então qual foi a primeira coisa que a gente fez quando a gente começou a trabalhar esse tema do Blended Finance, foi ouvir o mercado e entender quais eram os gargalos, o que estava pegando... E tem uma questão de conhecimento, então a gente percebe que é um instrumento extremamente novo que poucas pessoas conhecem no Brasil, e aí a gente tem feito um trabalho de disseminar esse tipo de estrutura, e até para dar uma segurança para os agentes públicos, para que fique claro, principalmente para os reguladores que isso não é algo que está se inventando aqui no Brasil, é algo que está no mundo todo, e que está tendo um impacto muito positivo no mundo todo, e há possibilidade aqui no

1081

1082

1083

1084

1085

1086

1087

1088

1089

1090

1091

1092

1093

1094

1095

1096

1097

1098

1099

1100

1101

1102

1103

1104

1105

1106

1107

1108

1109

1110

1111

1112

1113

1114

1115

11161117

1118

1119

1120

1121

1122

1123

1124

Brasil. Então a gente vem trabalhando com esse eixo de cultura, e também no eixo regulatório. Então uma contribuição que o Lab deu, foi uma manifestação que a gente fez para a CVM, uma audiência pública que trouxe inovação nas ofertas públicas de distribuição de valores mobiliários. E nesse contexto a gente pede que a CVM inclua um capítulo na norma que regula esse tema sobre a Blended Finance. E qual é o nosso objetivo com essa regulação? O nosso objetivo é disseminar esse instrumento e dar visibilidade ao mercado de que isso existe, trazer um conceito claro sobre o que é Blended Finance, até para poder oferecer elementos para o mercado para que ele possa se sentir incentivado a desenvolver esses mecanismos. E por fim, um aspecto regulatório em si, que se traduz na possibilidade de redução de custo destas estruturas. E essa contribuição então teve como base essa pesquisa que a gente fez, nessa pesquisa a gente ouviu todos os membros do GT de impacto, que tiveram oportunidade de contribuir com a gente. E a gente chegou à conclusão de que no Brasil, o que está mais sendo eixo de dificuldade para que esse instrumento se desenvolva, é primeiro o conhecimento, segundo uma cultura organizacional, principalmente em relação à instituições públicas que ainda não se sentem autorizadas a utilizar esse mecanismo, os gargalos jurídicos e regulatórios, a questão realmente de custo para pequenas e médias empresas, para estruturar operações direcionadas para pequenas e médias empresas. Então se por um lado é fácil estruturar mecanismos financeiros para grandes empresas, para pequenas se torna bem mais desafiador, porque os custos são muito maiores. E por fim, surgiu também nessa pesquisa uma possibilidade de parceria com grandes players, grandes empresas para estruturar mecanismos de financiamento, especialmente com cadeia de fornecedores, mas não só nesse tipo de relação, mas surgiu também essa possibilidade. A gente com base nesses dados, vem trabalhando para poder construir um ambiente mais propício. A primeira coisa que a gente fez então, foi identificar quem são os atores relevantes nesta pauta, a gente entendeu que em primeiro lugar seriam os órgãos de controle e os reguladores, aqui a gente está entendendo que o Ministério Público, Tribunal de Contas, Secretarias de desenvolvimento, CVM, Banco Central, a gente entende a necessidade de trabalhar um nivelamento de conhecimento nesses players. Em um segundo momento, a gente entende também a necessidade de trabalhar capital filantrópico, e o capital de desenvolvimento. E por último, é que a gente entende que podemos começar a trabalhar no âmbito dos investidores privados, uma vez que esse capital de desenvolvimento já esteja mais próximo. Então como a gente vem fazendo isso? Primeiro a gente acompanha projetos pilotos, a gente tem hoje um projeto piloto do BNDES que vocês devem conhecer o objetivo do BNDES de estar com um projeto em breve aí para mecanismos de Blended Finance, e a gente está apoiando eles em todas as etapas. Então desde a pesquisa para oitiva do mercado, como também na parte de disseminação de conhecimento desses órgãos de controle, para que essa chamada possa ser recebida com um pouco mais de informação por esses players. E aqui é longe de fazer um trabalho de intervir na forma como a regulação ocorre, mas é mais no sentido de prover informações técnicas e qualificadas para que os órgãos possam ter o máximo de elementos possíveis para avaliar esses projetos que vem para a pauta agora. Um outro projeto que também está próximo da gente, é o projeto do Consórcio Nordeste, que objetiva um financiamento de agricultura familiar e meio ambiente, e a gente vem conversando também com o pessoal da Desenvolve SP. Na semana passada a gente teve até uma apresentação deles aqui no Lab, e é possível também que a gente caminhe na direção de acompanhar esse projeto de financiamento da Desenvolve SP. Como acontecem os pilotos? Falando de capital privado, a gente tem também alguns projetos que estão em estruturação, e que a gente também acompanha. Como é que ocorre esse acompanhamento? Esse acompanhamento ocorre da seguinte forma, no Lab a gente tem reuniões quinzenais para tratar desse tema, cada iniciativa dessa tem um ponto de contato, uma pessoa que acompanha essas reuniões, e a gente procura articular com eles quais são as grandes

1126

1127

1128

1129

1130

1131

1132

1133

1134

1135

1136

1137

1138

1139

1140

1141

1142

1143

1144

1145

1146

1147

1148

1149

1150

1151

1152

1153

1154

1155

1156

1157

1158

1159

1160

1161

1162

1163

1164

1165

1166

1167

1168

1169

necessidades que eles estão tendo, as dificuldades, para que esses projetos possam caminhar. E com base nessas dificuldades, a gente utiliza a capacidade técnica do próprio grupo do Lab, dos membros do Lab que trabalham de forma voluntária para poder solucionar esses gargalos. Um exemplo de projeto piloto que a gente trabalhou, foi um projeto do Banrisul, a gente fez um estudo no Lab, e a gente identificou que poderia ser uma alternativa interessante porque é uma forma de você alavancar o capital público com capital privado, com baixo custo, muito mais baixo do que a constituição de um fundo. Então a gente conseque com custo muito menor, e trazendo players de mercado investir em Startups, investir no ecossistema de inovação. Então na época o Banrisul tinha o desejo de investir na inovação, apoiar o ecossistema de inovação do Rio Grande do Sul, até com base em um projeto em Barcelona que eles tiveram acesso, e com base nisso eles tinham desejo de investir nisso. Na época, foi realmente um desafio muito interessante porque nunca tinha sido feito, tinha uma série de dúvidas, principalmente na parte do jurídico de qual o melhor instrumento, de como contabiliza, como é que contabiliza as perdas, dado que é um órgão público. E aí se utilizando de toda a capacidade técnica do arupo, a gente ajudou esse grupo do Banrisul a desenvolver o projeto, e foi um super sucesso, eles consequiram investir e continuam investindo com esse instrumento, e foi um case interessante. A gente espera poder também ser útil a esses projetos pilotos que estão na nossa pauta, conforme for tendo necessidade. Quais são então os nossos próximos passos nessa pauta de Blended Finance? Primeiro, a gente está em conversa com o tribunal de contas para disseminação de conhecimento, então a gente fez uma conversa inicial, e é possível que em breve a gente tenha uma nova reunião com o corpo técnico deste órgão para disseminar esse conhecimento, com membros do Lab, então a gente faz toda essa articulação, e os cases trazem o contexto, o conceito, e a ideia é que a gente possa levar isso adiante. A gente também está conversando com a Finep, com o Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovação, para levar esse conhecimento. A gente até tem uma data pré-marcada, que é no dia 15/10, para essa próxima reunião. E ideia é que a gente também vá caminhando nessa direcão junto ao ministério público, e possa estar dando direcionamento para esses órgãos. Juntamente com um dos membros do Lab, a gente vem também apoiando pesquisas, a gente vem apoiando eventos que vão acontecer com essa temática, até com o pessoal da Dínamo, e esse também é um outro item que está na nossa pauta de trabalho. Então esse é um pouco do contexto do grupo de Blended Finance, especificamente do Lab, eu fico à disposição para tirar dúvidas e ver como a gente pode caminhar junto. Na fala do Lucas e do Vasco surgiu muito tema de inovação financeira, inovação financeira para o mercado de capitais, essa é a nossa pauta aqui do Lab."

Lucas: "Muito obrigado por terem a generosidade de vir aqui conosco e compartilhar um pouco dessas reflexões, e do excelente trabalho que vocês estão fazendo no âmbito do Lab. A gente está trabalhando na fronteira da inovação, é muito interessante tudo isso que está sendo realizado."

Lúcia: "Eu quero parabenizar pelo Lab, é bastante interessante. Na realidade eu quero me colocar aqui à disposição, eu me interessei muito em aprofundar o conhecimento porque vi janelas de oportunidades aqui para a nossa região, tanto com relação a agricultura familiar, como o próprio microcrédito. Então estamos à disposição, já coloquei o nome e o meu celular no chat."

Lucas: "Eu queria agradecer a presença de todos, eu acho que a gente conseguiu finalizar dentro do horário. Eu queria agradecer a todos que vieram, a todos que se dispuseram a apresentar, falar, interagir e participar do processo. Acho que fica aqui nítido o avanço que teve. Isso não é o trabalho de uma pessoa, é um trabalho de todos nós que dedicamos tempo nessa agenda. Então dizendo isso, eu queria agradecer e finalizar a 14ª reunião do comitê."

Finaliza a reunião

1171

1172

1173

1174

1175

1176

1177

1178

1179

1180

1181

1182

1183

1184

1185

1186

1187

1188

1189

1190

1191

1192

1193

1194

1195

1196

1197

1198

1199

1200

1201

1202

1203

1204

1205

1206

1207

1208

1209

1210

1211

1212

LISTA DE PRESENÇA

- 1. Aline Schleicher Enap.
- 2. Ana Heloísa Moreno Ministério da Cidadania.
- 3. Aron Belinky ABC Associados
- 4. Beto Scretas ICE Aliança
- 5. Camila Medeiros Enap
- 6. Carlos Matos Ministério Ciência, Tecnologia e Inovações
- 7. Cassiano D'Almeida CNPq
- 8. Cristiano Prado PNUD
- 9. Daniela Arantes BNDES
- 10. Demetrius Silva ANDIFES
- 11. Enilce Melo Laboratório de Inovação Financeira CVM
- 12. Fabio Hideki Ono: Fabio Ono Ministério da Economia
- 13. Fabio Silva Subsecretaria de Micro e Pequenas Empresas do Ministério da Economia
- 14. Felipe Verillo Apex-Brasil
- 15. Fernando Campos Climate Ventures
- 16. Gabriel Cardoso GIFE.
- 17. Giovana Gohr Serenato Sebrae Nacional
- 18. Guilherme Calheiros Anprotec
- 19. José Alexandre Cavalcanti Vasco CVM
- 20. Leonardo Santana Divisão de Promoção Tecnológica I MRE
- 21. Lucas Ramalho Maciel Ministério da Economia
- 22. Lucia Barbosa BNB
- 23. Lucia de Fátima Barbosa da Silva, BNB
- 24. Luciano Sampaio UFRN
- 25. Marcel Fukayama Sistema B Brasil
- 26. Maria Rita Spina Bueno Anjos do Brasil
- 27. Marina Eckhardt BNDES Garagem
- 28. Mauricio Marques FINEP
- 29. Michael Hennessey Banco Interamericano de Desenvolvimento
- 30. Mônica Linhares Comunicação Enimpacto
- 31. Scott Linhares Banco do Brasil
- 32. Sergio Rossi ApexBrasil
- 33. Sheila Ribeiro Ferreira: Casa Civil
- 34. Taís Carestiato da Silva BNDES Garagem