

**Esclarecimento 05/11/2020 10:17:48**

A empresa NCT INFORMÁTICA LTDA apresentou os seguintes questionamentos: QUESTIONAMENTO 1) Será necessária a apresentação de planilha ponto a ponto com detalhamento pontual das especificações técnicas detalhadas no ANEXO I – TERMO DE REFERÊNCIA, como parte integrante da documentação ou a comprovação realizada com datasheets, manuais, links oficiais do fabricante e catálogos é suficiente? QUESTIONAMENTO 2: Caso a planilha seja necessária, qual o momento da apresentação? No cadastramento da proposta no Comprasnet ou na apresentação da proposta ajustada ao lance? QUESTIONAMENTO 3: Será necessária a apresentação de Proposta Técnica como parte integrante da documentação ou a comprovação realizada com datasheets, manuais, links oficiais do fabricante e catálogos é suficiente? QUESTIONAMENTO 4: Caso a Proposta Técnica seja necessária, qual o momento da apresentação? No cadastramento da proposta no Comprasnet ou na apresentação da proposta ajustada ao lance? QUESTIONAMENTO 5: Para fins de comprovação das especificações apresentadas no ANEXO I – TERMO DE REFERÊNCIA, serão aceitas cartas do fabricante, correto? QUESTIONAMENTO 6: Para fins de comprovação das especificações apresentadas no ANEXO I – TERMO DE REFERÊNCIA, serão aceitos print screens das telas do produto? QUESTIONAMENTO 7: Para fins de comprovação das especificações apresentadas no ANEXO I – TERMO DE REFERÊNCIA, serão aceitas funcionalidades em road maps? QUESTIONAMENTO 8: No cadastro da proposta no Comprasnet, no campo “DESCRIÇÃO” a licitante deverá destacar os MARCA/MODELO e os PART NUMBERS que integram a solução, de cada ITEM/GRUPO, sob pena de desclassificação da proposta? QUESTIONAMENTO 9: Na entrega da proposta de preços é obrigatório destacar os PART NUMBERS que integram a solução, inclusive todas as licenças, no intuito de garantir a transparência e a isonomia do certame, correto? QUESTIONAMENTO 10: Para fins de atendimento ao objeto deste pregão, em que se exige o fornecimento e a instalação de solução de firewall, faz-se necessária a comprovação, por parte da licitante, de ser revenda autorizada do fabricante da solução ofertada, correto? QUESTIONAMENTO 11: Para fins de atendimento ao objeto deste pregão, em que se exige o fornecimento e a instalação de solução de firewall, assim como o repasse de conhecimento, em que para o item, entendemos que a licitante deverá ser centro de treinamento autorizado pelo fabricante, correto? QUESTIONAMENTO 12: Sobre o repasse de conhecimento, gostaríamos mais informações como por exemplo: Treinamento deverá ser oficial, quantidade de alunos, carga horária mínima, prazo para execução, etc. QUESTIONAMENTO 13: Ainda sobre o repasse de conhecimento e sobre a instalação, a licitante deverá apresentar, na fase de habilitação, documentação de técnicos certificados na solução, correto?



**Resposta** 05/11/2020 10:17:48

Em resposta aos questionamentos formulados, a área técnica manifestou-se conforme a seguir: QUESTIONAMENTO 1)Será necessária a apresentação da planilha; QUESTIONAMENTO 2:Do ponto de vista técnico esse momento é indiferente. Contudo, é necessário atenção quanto às regras do comprasnet e do edital, as quais escapam ao conhecimento técnico. QUESTIONAMENTO 3:Todas as características técnicas obrigatórias deverão ser do fabricante e comprovadas por meio de folders, catálogos, manuais, ou impressão de páginas na Internet do fabricante, os quais deverão ser entregues juntamente com a proposta, em folhas numeradas e sequenciais.QUESTIONAMENTO 4:No cadastramento da proposta no Comprasnet.QUESTIONAMENTO 5:Não;QUESTIONAMENTO 6:Não;QUESTIONAMENTO 7:Não; QUESTIONAMENTO 8:SIM; QUESTIONAMENTO 9:Na entrega da proposta de preços ou em outra documentação comprobatória;QUESTIONAMENTO 10: No edital não existe item exigindo tal comprovação; QUESTIONAMENTO 11:No edital não existe item exigindo tal comprovação;QUESTIONAMENTO 12:O repasse de conhecimento não terá características de treinamento;QUESTIONAMENTO 13:O repasse de conhecimento não terá características de treinamento.

**Fechar**