



FREDERICO DE SIQUEIRA FILHO

OBJETIVO

Tenho 48 anos de idade, com mais de 27 anos de experiência profissional no setor de Telecomunicações / TI, com atuação nas áreas de Operações, Planejamento, Institucional Regulatório e Comercial, nos segmentos Público e Privado, exercendo cargos de liderança executiva.

Fui Presidente da Empresa Estatal Telecomunicações Brasileiras S/A (Telebras), liderando a construção do novo planejamento estratégico, como também a transformação digital da Companhia. Dessa forma, a Empresa está se posicionando como um dos Instrumentos de Inclusão Digital do Ministério das Comunicações, e o provedor de infraestrutura de Telecomunicações/TI para Administração Pública Federal, possibilitando desenvolver políticas públicas através da Tecnologia que possam melhorar a vida das pessoas. Estou como Presidente do Conselho Fiscal da Sistel (Fundo de Previdência Privada) e membro do Conselho de Administração da Visiona Tecnologia Espacial.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

04/2025 – Atual

Ministro

Ministério das Comunicações - Brasília, DF

Formular e implementar as políticas nacionais para os setores de radiodifusão, telecomunicações, conectividade e inclusão digital, além de gerenciar as áreas relacionadas aos serviços postais, serviços digitais e rede nacional de comunicações.

Supervisionar as entidades vinculadas ao Ministério das Comunicações, como a Empresa Brasileira de Correios e Telégrafos – ECT, a Telecomunicações Brasileiras S.A. – Telebras e a Agência Nacional de Telecomunicações - Anatel, bem como participar de fóruns colegiados nacionais e internacionais ligados à Pasta de Comunicações do Brasil.

05/2023 – 04/2025

Presidente

Telebras - Telecomunicações Brasileira S/A - Brasília, DF

Liderar construção do novo Planejamento Estratégico e a Transformação Digital da Companhia.

Definir novo portfólio de Serviços.

Posicionar a empresa como um dos Instrumentos de Inclusão Digital do Ministério das Comunicações e o provedor de infraestrutura de Telecomunicações/TI para Administração Pública Federal.

02/2018 - 05/2023

Diretor de Vendas Corporativas Governo
Oi Soluções - Brasil

- Transformar uma empresa tradicional de Telecom num grande Integrador de Soluções Digitais (TI). Objetivo em andamento.
- Responsável pela liderança do time comercial no Norte/Nordeste, composto por 4 Gerentes de Vendas, 25 Gerentes de contas corporativas, pré vendas e entrega, com atuação no atendimento e desenvolvimento de negócios nos grandes clientes do segmento Governo, com uma receita aproximada de R\$ 400 MM por ano.
- Contribuímos com a transformação digital dos nossos clientes através das Soluções Digitais contempladas no portfólio completo de TI: Cloud, Serviços Gerenciados, Cyber Security, Serviços Profissionais, Colaboração, IoT, Big Data, além de soluções de conectividade, Internet, voz fixa e mobilidade.
- Participação nos principais eventos com profissionais de Tecnologia do País, como ABEP, SECOP, CIO Gov, IT4CIO, IT Forum.

06/2008 - 02/2018

Diretor de Relações Institucionais
Oi - Brasil

- Apoio Institucional junto as autoridades públicas para possibilitar implantação das redes móveis, tecnologias 3G e 4G no País.
- Atuação como porta voz defendendo os interesses da companhia junto aos órgãos governamentais, casas legislativas, órgãos reguladores, entidades de defesa do consumidor, instituições e entidades setoriais, nos níveis Federal, Estaduais e Municipais.
- Responsável por liderar time com Representantes Institucionais nos Estados.
- Atuação para identificar ameaças e oportunidades que pudesse causar impacto na companhia, em sua Missão Institucional, nos seus clientes e parceiros ou na regulamentação, como também nos contratos firmados com o poder público concedente e autorizador.
- Atuação em conjunto com as unidades de negócios junto ao Governo Federal, Governos Estaduais, Municipais e Empresas Públicas na geração de novos negócios, renovações contratuais e projetos de parceria pública privada.
- Participação em CPI's, como também em audiências públicas para defender os interesses do Setor de Telefonia Fixa, Móvel, TV por assinatura, Internet Banda Larga e Marco Legal Regulatório.

10/2002 - 06/2008

Gerente de Vendas Empresariais
Oi - Pernambuco, Paraíba, Bahia

Gestão do time de vendas, gestão de parceiros (agentes autorizados). Acompanhamento de vendas, indicadores de qualidade. Treinamento do time em produtos, serviços e processos OI, análise dos resultados de Vendas. Atendimento a clientes privados de médio e grande porte.

03/1997 - 09/2002

Coordenador Técnico de Engenharia
Autelserv Telecomunicações - Recife, Pernambuco

Empresa prestadora de serviços para Operadoras de Telecomunicações do Sistema Telebrás. Operação e manutenção da infraestrutura de transmissão e rede de acesso.

Atividades: Planejamento e Acompanhamento de Obras, Gestão de contratos e Orçamentos para licitação e RFPs.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

2019

Mídia Training
FSB Comunicação e Marketing - Rio de Janeiro, RJ
Gestão de Crise

2017

Academia de Liderança
Fundação Dom Cabral - Rio de Janeiro, RJ
Programa de Gestão Executiva

2013

Academia de Relações Institucionais
Universidade EAD
Administração - PUC RJ
Ciências Políticas - UFMG
Comunicação - ESPM
Gestão de Crises - FSB Comunicação

2006

Gestão de Parceiros por Excelência (PAEX)
Fundação Dom Cabral - Rio de Janeiro, RJ
Gestão de Terceiros

09/2003

Green Belt - Programa Six Sigma
INDG - Instituto de Desenvolvimento Gerencial - Rio de Janeiro, RJ
Gestão de Projetos

06/2003

Engenheiro Civil : Engenharia
Universidade de Pernambuco (UPE) - Recife, PE
Superior Completo

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

Gestão de Pessoas, Liderança Executiva;
Gestão com foco em resultados;

Desenvolvimento de Parceiros,
Relacionamento;
Gestão de Crises, Comunicação assertiva;

CONQUISTAS E DISTINÇÕES

Principais Projetos realizados:

- Atuação junto aos parlamentares na Comissão de Ciência e Tecnologia da Câmara dos Deputados, em defesa dos setor de Telecomunicações, tendo sucesso em várias oportunidades, como exemplo, a aprovação do PLC79, onde permitiu as operadoras de Telecomunicações entrar no mercado de TV por assinatura, nascendo a OI TV.
- Participação em CPI's da Telefonia móvel, evitando novas obrigações regulatórias, custos operacionais adicionais, como também sugerindo melhorias na legislação para viabilizar a prestação dos serviços com mais qualidade.
- Pernambuco Conectado I e II: Implantação rede integrada de dados e voz/IP, com segurança e gerenciamento de todos os órgãos. ATI, Secretaria de Administração (SAD), Governo PE.
- Vídeo Monitoramento das Vias Públicas e Prediais: Projeto Pacto pela Vida, Secretaria de Defesa Social do Governo PE.
- Vídeo Polícia da Secretaria de Segurança Pública do Governo BA (implantação de 3000 câmeras e sistema de comunicação com tecnologia LTE privado para melhorar comunicação das forças de segurança pública).
- Vídeo Monitoramento das Vias Públicas e gestão do CIOSP (190): SSP Governo SE.
- Comunicação em nuvem integrada com Chatbot do atendimento SAC, da Secretaria de Administração do Governo BA.
- Implantação Rede Governamental com segurança cybernética e serviços gerenciados dos órgãos do Governo PB.
- Integração sistemas novo Grupo Hapvida Plano de Saúde.

IDIOMAS

Português: Língua materna

Inglês:

B2

Intermediário

RESUMO PROFISSIONAL

Ao longo dos 27 anos de atuação no setor de Telecomunicações/TI, consegui acumular conhecimento técnico e relacionamento interpessoal que nos permitiu entregar os compromissos assumidos.

Enfrentamos no Brasil, vários momentos de transformação, desde a privatização do setor em 1998, com expansão da infraestrutura de telefonia fixa, implantação das redes de telefonia móvel, com tecnologias 2G, 3G e 4G, entrada dos provedores regionais de internet, consolidação do mercado, expansão da fibra óptica, novas tecnologias, entre outros.

Atuamos sempre com muita ética e transparência entregando os resultados esperados pelas organizações.

Desenvolvi experiência atuando como membro do Conselho de Administração da Visiona Tecnologia Espacial e como Presidente do Conselho Fiscal da Sistel (Fundo de Previdência Privada).