



# Núcleo Permanente de Incentivo à Autocomposição- NUPIA/MPF

6ª Oficina Estadual de Capacitação de Gestão de Praias

# Autocomposição como ferramenta de Resolutividade

BREVIDADE

ECONOMIA

SOLUÇÃO ADEQUADA

DIÁLOGO INTERDISCIPLINAR E  
INTERINSTITUCIONAL

ACESSO À JUSTIÇA

# Autocomposição como atuação estratégica do MP

Recomendação nº 54/2017 do CNMP

Comitê Permanente Nacional de Fomento à Atuação Resolutiva-CONAFAR do CNMP

Uma das metas do CONAFAR é o fortalecimento de Núcleos de Autocomposição

Tanto o planejamento estratégico do CNMP quanto do MPF adotam a resolutividade como valor

Todos os ramos do MP devem ter NUPIAs

No MPF foram criados alguns Núcleos Regionais como o NUSAC da PRR3 mas apenas em março de 2024 foi criado o NUPIA nacional

# NUPIA/ MPF- Portaria PGR/MPF nº 150/1º de março de 2024

Vinculação- Gabinete do Procurador Geral

Atividade principal- Auxílio de autocomposição

**Promotor Natural- protagonismo na provocação da atuação do NUPIA**

Integração- CONAFAR e rede autocompositiva

Estruturação – Protocolos de atuação

## ATRIBUIÇÕES DO NUPIA/MPF



Fomentar práticas autocompositivas por meio de capacitação



Prestar auxílio em autocomposições complexas



Manter interlocução com redes de autocomposição



Consolidar dados de sua atuação



Manter cadastros de negociadores



Estabelecer cooperação interna

# PROTOCOLOS DE ATUAÇÃO



Protocolo de capacitação-  
cooperação NUPIA e ESMPU



**Protocolo de auxílio- regras para  
a solicitação de apoio do NUPIA**



Protocolo de cooperação- NUPIA  
e demais estruturas de atuação,  
coordenação e revisão do MPF



<b>Legitimados</b>	<b>Procurador Natural, Câmaras, PFDC, SCI, Assessorias do PGR, outros núcleos de autocomposição e GTs</b>
Objeto	Atividade-fim do MPF judicial ou extrajudicial, com prioridade a casos de alta complexidade ou relevância, com múltiplas partes e interesses e conflitos policêntricos
Atuação do NUPIA	i)auxiliar na elaboração do desenho da disputa, ii)definição das estratégias de negociação; iii) participação em todas as fases da negociação
Fase 1	Pedido por meio de ofício (síntese do caso, justificativa para atuação do NUPIA, tipo de apoio, com ou sem urgência)
Fase 2	Distribuição entre os membros do NUPIA
Fase 3	Deliberação sobre a admissibilidade a partir da sugestão do Relator
Fase 4	Desenho da disputa-plano de ação elaborado conjuntamente com o solicitante
Fase 5	Negociação- direta, mediação, práticas restaurativas, convenções processuais e construção de consensos

## PROTOCOLO DE AUXÍLIO

Muito obrigada  
pela atenção e  
pela atuação!

[geisarodrigues@mpf.mp.br](mailto:geisarodrigues@mpf.mp.br)

