

Ciomar Okabayashi

Estado Civil: Casado

Nacionalidade: Brasileiro

Idade: 57anos

Filhos: 2

Escolaridade

- 1999 - 2000
Faculdades Integradas de Ribeirão Pires
Pós-graduação: Administração de Recursos Humanos
- 1989 - 1992
Instituto de Ensino Superior de Santo André - IESA.
Graduação: Bacharel em Ciências Contábeis.

Idioma

- Inglês Nível Intermediário

Informática

- Usuário dos programas: Word, Excel, PowerPoint, Internet Explorer.

Qualificações

Relevantes

- Consultor Independente
- Secretário de Desenvolvimento Econômico
- Consultor Técnico Projetos
- Professor Universitário / Professor SENAI Mario Amato SBCampo - Plásticos;
- Assessoria na Agência de Desenvolvimento Econômico do Grande ABC;
- Assessor da Secretaria de Desenvolvimento Econômico de Mauá;
- Chefe de Vendas;
- Orçamentista Técnico;
- Analista de Custos;
- Assistente de Diretoria Comercial;
- Administrador de Contratos.

Experiência Profissional

Consultor Independente

Período 2018 a atual

Coordenador de Projetos

Atração de investimentos

Assessoria implantação de novas empresas

Desenvolvimento Econômico Local e Regional

Projetos para Captação de Recursos

Ações de Marketing

Coordenação de Grupos de Trabalho

Implantação e Apoio na Gestão de Incubadoras de Empresas

Coordenador do projeto de Arranjo Produtivo Local

2013 a 2018

Prefeitura Municipal de Mauá

Trabalhos realizados como Secretário de Desenvolvimento Econômico

Atração de novas empresas, divulgação do município para investidores, coordenador de grupos de trabalhos na região do ABC, desenvolvimento de trabalho junto ao Pólo Industrial de Capuava – setores Químico e Petroquímico de Capuava, junto às empresas Oxiten, Cabot, Vitopel, Braskem entre outras.

Desenvolvimento de trabalho junto ao Polo Industrial do Bairro Sertãozinho junto a empresas de diversos setores, como: Akzo Nobel, Weg Tintas, Líder Brinquedos, JEA , Keiper entre outras.

2010 a 2012

AGÊNCIA DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO DO GRANDE ABC

Coordenador de Projetos

Elaboração coordenação do Projeto ABC Inovação SEBRAE Nacional para as micro e pequenas empresas dos setores Metal Mecânico e Plástico

Gestão de acompanhamento de dezoito consultores nas áreas de Processo Produtivo, Custos e Formação de Preço de Venda, Vendas e Marketing.

Foram implantadas ferramentas de gestão de inovação em Processos Produtivos, Custos e Formação de Preço de Vendas, Vendas e marketing em 310 micros e pequenas empresas.

Consultor de atendimento do Posto de Informações do BNDES na Agencia de Desenvolvimento Econômico.

2007 a 2009

AGÊNCIA DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO DO GRANDE ABC/SUZANO

PETROQUÍMICA E IFC - INTERNATIONAL FINANCE CORPORATION.

- Consultor Técnico de Projetos – Projeto Arranjo Produtivo Local do Plástico GABC, para micro e pequenas empresas;
- Aplicação de diagnósticos de necessidades nas empresas
- Elaboração de devolutivas dos diagnósticos com recomendações;
- Visitas técnicas e de acompanhamento de consultorias nas empresas do GABC, participantes do projeto APL Plásticos;
- Participação da Feira Mercopar junto com os empresários do Projeto APL Plásticos;
- Consultor de Desenvolvimento de Produtos, APL Plásticos e APL Metalomecânico;
- Desenvolvimento de mercado para as empresas potenciais do Projeto APL Plásticos
- Coordenador das consultorias contatadas para realização de trabalhos, Financeiros, Marketing e Produtivo nas empresas do projeto APL Plásticos.
- Consultor de atendimento do Posto de Informações do BNDES na Agência de Desenvolvimento Econômico.

2005 a 2010

INSTITUTO DE ENSINO SUPERIOR DE SANTO ANDRÉ - IESA

Professor das Disciplinas: Jogos de Empresas, Gestão de Pessoas, Empreendedorismo e Terceirização, O&M, Administração de Materiais, Treinamento e Desenvolvimento, Logística, Administração de Vendas.

2005 a 2008

SENAI Mário Amato – Plásticos

Professor da Disciplina de Leitura e Interpretação de Desenho técnico

2005 a 2007

CÂMARA MUNICIPAL DE MAUÁ

Chefe de Gabinete

- Coordenação dos trabalhos realizados no Gabinete do Vereador.

2002 a 2005

AGÊNCIA DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO DO GRANDE ABC

- Assessoria
- Atração de novas empresas;
- Desenvolvimento Econômico Regional;
- Ações de Marketing;
- Elaboração de Projetos para Captação de Recursos; Arranjo Produtivo Local APL (junto ao SEBRAE), CIAP- Centro de Apoio e Informação a Tecnologia do Plástico junto ao FINEP;
- Coordenação de Grupos de Trabalho na Região do Grande ABC;

- Implantação e Apoio na Gestão de Incubadoras de Empresas, junto ao SEBRAE.
- Coordenador do projeto de Incubadoras de empresas no ABC;
- Coordenador do projeto de Arranjo Produtivo Local no ABC que envolve a participação de 60 empresas do ABC;
- Gestor do projeto CIAP;
- **Consultor de atendimento do posto avançado do BNDES instalado na Agência de Desenvolvimento Econômico.**

1997 a 2002

PREFEITURA DO MUNICÍPIO DE MAUÁ - SECRETARIA DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO E SOCIAL

Assessor

- Atração de investimentos, visitando empresas de renome no mercado, interessadas em instalar-se no município. Resultados obtidos: Sé Supermercados, Basf Poliuretanos, Ryder Translor, Coop, MC Donald's, Garden Life, Fundação Tupy, entre outras.
- Responsável pela negociação de infra-estrutura no Pólo Industrial do Sertãozinho, a qual resultou na instalação das seguintes empresas: Rebitop. Poliembalagens, Silmafer, Brasmell Telecomunicações, Polimetri, Mega, entre outras.
- Trabalhos realizados referente à divulgação do município, resultando na instalação de aproximadamente cinquenta e quatro empresas de pequeno e médio porte.
- Apoio ao programa de cooperativismo, ministrando palestra sobre custos e formação de preço de venda.
- Participação do projeto de incubadora de empresas e condomínio industrial;
- Presidente do conselho municipal de desenvolvimento econômico.

1994 - 1997

TRATEC IND. E COM. LTDA.

Orçamentista técnico

- Orçamento de peças especiais;
- Negociações de reajustes de preços;
- Elaboração da programação de entrega do mês e emissão de relatórios gerenciais;

Cargo: Chefe de Vendas – Indústria

- Captação de novos clientes, em nível nacional;
- Visitas técnicas/comerciais, juntamente com os representantes, aos clientes, quando solicitado;
- Coordenador de atendimento interno, pós-vendas;
- Assistência no desenvolvimento de mercado, referente às máquinas importadas;
- Elaboração da previsão de vendas/mês;
- Treinamento técnico/comercial aos novos representantes, em nível nacional;

- Acompanhamento dos pedidos de vendas desde a entrada até a entrega;
- Participação na elaboração de projetos (sistema de fixação – linha branca, eletro-eletrônicos, montadoras e autopeças) dos clientes, quando solicitado.

1991 - 1994

MADALINCO ESTAMPARIA E FERRAMENTARIA

Analista de Custos

- Implantação de sistemas de custos informatizados (RKW);
- Formação de preço de venda;
- Elaboração e negociação de reajustes de preços;
- Orçamentos de novos produtos;
- Ponto de equilíbrio;
- Mapas gerenciais;
- Análise de métodos e processos;
- Preços de peças adquiridas de terceiros.

1989 - 1991

DECAM CALDEIRARIA

Assistente de Diretoria Comercial

- Administração de contratos;
- Suporte ao departamento de compras;
- Negociador de reajustes de preços;
- Visitas técnicas/comerciais a clientes e fornecedores.

1988 - 1989

CALDEIRARIA E MECÂNICA INOX

Assistente Técnico

- Administração de contratos, analisando criticamente, incluindo/excluindo condições contratuais, nos pedidos de vendas;
- Visitas técnicas/comerciais a clientes e fornecedores;
- Elaboração de cronograma de fabricação;
- Elaboração de preço adicional, quando solicitado alguma alteração de projeto, pelo cliente;
- Apoio aos departamentos de engenharia, produção, inspeção, compras e P.C.P.;
- Elaboração de mapas de previsão de faturamento juntamente com o departamento financeiro (contas a pagar/receber);
- Acompanhamento dos pedidos colocados desde a entrada até a entrega.

1980 - 1988

Cargos: Aprendiz de torneiro mecânico, Encarregado (Posto bancário), Desenhista mecânico e Auxiliar de compras.

Outros

- Curso EMPRETEC/SEBRAE, com duração de 80 h, em outubro/2002.
- Realização de palestras sobre custos industriais, na CIESP, para micro e pequenas empresas, em 1994.
- Realização de palestras de sistema de fixação, junto a clientes, em nível nacional, durante os anos de 1995 a 1997.