



MINISTÉRIO DA FAZENDA
Secretaria de Acompanhamento Econômico - SEAE

Parecer n.º 042 /COGSE/SEAE/MF

Brasília, 09 de fevereiro de 2001.

Referência: Ofício n.º 6062/00/GAB/SDE/MJ, de 28 de novembro de 2000

Assunto: Ato de Concentração n.º 08012.006226200003

Requerentes: Thomson Corporation e Reed Elsevier

Operação: Aquisição, no exterior, pelas requerentes, da totalidade dos ativos de Harcourt General, Inc.

Recomendação: passível de aprovação

Versão: pública

=====

“O presente parecer técnico destina-se à instrução de processo constituído na forma da Lei n.º 8.884, de 11 de junho de 1994, em curso perante o Sistema Brasileiro de Defesa da Concorrência – SBDC.

Não encerra, por isso, conteúdo decisório ou vinculante, mas apenas auxiliar ao julgamento, pelo Conselho Administrativo de Defesa Econômica – CADE, dos atos e condutas de que trata a Lei.

A divulgação do seu teor atende ao propósito de conferir publicidade aos conceitos e critérios observados em procedimentos da espécie pela Secretaria de Acompanhamento Econômico – SEAE, em benefício da transparência e uniformidade de condutas.”

A Secretaria de Direito Econômico – SDE, do Ministério da Justiça – MJ, solicita à SEAE, nos termos do Art. 54 da Lei n.º 8.884/94, parecer técnico referente ao ato de concentração entre as empresas Thomson Corporation e Reed Elsevier.

1. DAS REQUERENTES

1.1. 1ª Adquirente

A Reed Elsevier Inc. (“Reed”) é uma sociedade holding, sediada em 2, Park Avenue, 7º andar, em Nova York, NY. Tem por objeto administrar as atividades do Grupo Reed nos Estados Unidos da América. Pertence ao grupo Reed, de nacionalidade Inglesa/Holandesa, que é um prestador de informações com atuação mundial focada para o segmento de publicação de livros técnicos, científicos e profissionais. O faturamento global do Grupo Reed no ano de 1999 foi de aproximadamente US\$ 5,3 bilhões. A Reed não detém participação direta em qualquer sociedade com operações no Mercosul. No entanto o Grupo Reed atua no Mercosul através das seguintes empresas:

Brasil

Editions Techniques Ltda;
Heineman Serviços de Divulgação;
Reed Exhibitions do Brasil Ltda e
Editora Campus Ltda

Argentina

Abeledo-Perrot S.A
Depalma S.A.
EMC Argentina S.A.; e
Jurisprudência Argentina S.A.

1.2. 2ª adquirente

O Grupo Thomson, de nacionalidade canadense é considerado um dos maiores grupos mundiais no ramo de informações especializadas. Atua na área de acesso a banco de dados e informações de suporte para algumas áreas profissionais de alta especialização, quais sejam: jurídico e regulatório, financeiro, educacional, científico e saúde, e comunicação. Este suporte é realizado, respectivamente, pelas seguintes subsidiárias do Grupo: *Law & Regulatory Group*, *Thomson Financial*¹, *Thomson Learning*, *Thomson Reference Scientific & Healthcare*, *Thomson Newspaper*.

O faturamento do Grupo Thomson no mundo, no exercício de 1999, foi de, aproximadamente, R\$ 12.000.000.000,00 (doze bilhões de reais)².

No Brasil, o Grupo Thomson atua com as seguintes empresas e seus respectivos produtos:

- (i) Thomson Financial Services Brasil Ltda – prestação de serviços de informação e de consultoria financeira. Tais serviços consistem, por exemplo, na análise de dados econômico-financeiros e no acesso a banco de dados sobre investimentos no mercados financeiro;
- (ii) Thomson Financial Investors Relations Brasil Ltda – prestação de serviços de relação entre investidores e companhias abertas;
- (iii) Invest Tracker Tecnologia Ltda – prestação de serviços de análise financeira de fundos de investimentos no Brasil, desenvolvimento de sites e outras ferramentas na Internet para investidores e fundos;
- (iv) Thomson Learning Brasil Ltda – sociedade holding sem atividades operacionais;
- (v) Editora Guazzelli Ltda – publicação e distribuição de livros;
- (vi) Thomson Holding do Brasil Participações Ltda – sociedade Holding sem atividades operacionais;
- (vii) IOB Informações Objetivas Publicações Jurídicas Ltda – desenvolve, em todo território nacional, a atividade de prestação de informações técnicas de interesse

¹ A Thomson Financial, proprietária da TFSB, atua em mais de 70 países, fornecendo serviços de informação e soluções de trabalho para a comunidade financeira mundial.

² Valores informados pelas requerentes em resposta ao anexo I da Resolução nº 15/98 do CADE.

- empresarial, com enfoque especial sobre as áreas de contabilidade, economia, administração de empresas e direito do trabalho, previdenciário e tributário;
- (viii) IOB Informática Ltda – elabora programas de computador direcionados a orientar pessoas físicas e jurídicas a calcular tributos devidos ao Poder Público, em especial o imposto de renda. A comercialização desses produtos se dá em todo o território nacional;
- (ix) Mapa Fiscal Editora Ltda – desenvolve, em todo o território nacional, a atividade de prestação de informações técnicas de interesse empresarial, com enfoque especial sobre as áreas de contabilidade, economia, administração de empresas e direito do trabalho, previdenciário e tributário; e
- (x) IOB Cursos de Legislação Empresarial Ltda – desenvolve, em todo o território nacional, as atividades de promoção de cursos, seminários e palestras para fins de reciclagem profissional nas áreas de contabilidade, economia, administração de empresas e direito do trabalho, previdenciário e tributário, entre outros.

1.3 Adquirida

A Harcourt General Inc. é uma sociedade holding sem atividades operacionais diretas, com sede em 27 Boylson Street, Chestnut Hill, Massachusetts, 02467, EUA. É uma companhia aberta que tem suas ações ofertadas na Bolsa de Valores de Nova York. Pertence ao Grupo Harcourt de nacionalidade norte-americana. O Grupo concentra as suas atividades nas seguintes áreas: publicação de livros técnicos, científicos e profissionais; publicação de livros didáticos; treinamento e testes profissionais e recursos humanos, obtendo aí um faturamento global, no ano de 1999, de aproximadamente US\$ 2,143 bilhões.

O Grupo Harcourt não detém participação direta em qualquer sociedade com operações no Mercosul. No entanto, vende livros científicos, técnicos e médicos no Brasil através de um escritório de representação. Na Argentina também são vendidos livros, o que se faz através de um distribuidor independente, Cúspide Libros Médicos.

A Drake Beam Morin, uma empresa do Grupo Harcourt com sede em Boston, EUA, atuante no mercado de consultoria de recursos humanos, tem um

contrato de franquia, como uma sociedade brasileira, a Drake Beam Morin do Brasil Ltda. (“DBM Brasil”). Esta empresa não integra o Grupo Harcourt, que recebe receitas da mesma apenas a título de royalties.

2. DA OPERAÇÃO

A Reed, sua subsidiária REH Mergersub Inc. (“REH”) e a HCG (Harcourt) firmaram o acordo de fusão datado de 27 de outubro de 2000 (que é parte integrante do Contrato, como anexo (d) (1), e doravante designado simplesmente “Plano de Fusão”), que estabelece os termos em que REH faria uma oferta para adquirir a totalidade das ações da HCG. Em 8 de novembro, a REH fez a oferta pública aos acionistas da HCG.

Como resultado da oferta pública, a Reed adquirirá todas as ações da HCG. De acordo com o Contrato, a Reed venderá alguns ativos da HCG à TTC (Thomson), imediatamente após a aquisição das ações da HCG. Essa aquisição, por sua vez, está condicionada à aprovação dos acionistas da HCG e dos órgãos públicos competentes. Segue abaixo uma lista completa dos ativos mantidos pela Reed e daqueles transferidos à TTC.

De acordo com o Contrato, os ativos relacionados com as seguintes atividades da HCG serão transferidos à TTC:

- I) publicação de livros técnicos e científicos atualmente executada pelas seguintes subsidiárias da HCG: (a) Harcourt College Publishers; (b) Harcourt Professional Education; (c) Harcourt Learnig Direct; (d) Archipélago Productions; (e) Haircourt Higher Education; (f) Harcourt Inc.; (g) Harcourt Professional Education Group Inc. e (h) Harcourt Publisher International Inc.; e
- II) treinamento, testes e consultoria de recursos humanos atualmente conduzidos pelas seguintes subsidiárias da HCG: (a) NETg Holding Inc.; (b) Harcourt Assessment Systems, Inc. e (c) Drake Bean Morim, Inc.

Em relação a essas atividades, os seguintes ativos das subsidiárias da HCG, acima referidas, serão transferidos à TTC:

- (I) toda propriedade imobiliária, incluindo prédios e suas respectivas benfeitorias;
- (II) toda a matéria prima, produtos em fase de produção, produtos acabados e

- suprimentos;
- (III) todos os recebíveis;
 - (IV) todas as despesas pré-pagas, incluindo mas não limitadas a aluguéis;
 - (V) todos direitos referentes a propriedade intelectual;
 - (VI) todas as licenças transferíveis e outras autorizações governamentais;
 - (VII) todos os créditos em relação a quaisquer apólices de seguros;
 - (VIII) todos os livros, registros, arquivos e papéis sejam materiais ou computadorizados.

Nos termos do Contrato, os seguintes negócios da HCG deverão permanecer com a Reed:

- (I) O Grupo Educacional K-12, que contém essencialmente o negócio de livros didáticos e material escolar. Esses produtos são especialmente voltados para as especificações curriculares dos Estados Unidos. A Harcourt School Publishers edita livros e material multimídia para o jardim de infância até a sexta série. Holt, Rinehart and Winston se dedicam a publicações da sexta série até a décima-segunda série (terceiro colegial). Esse grupo inclui ainda a Steck-Vaughn, que publica material impresso e eletrônico de suplementação educacional para escolas e educação de adultos, bem como material para ensino de inglês como segundo idioma. A Harcourt Trade Publishers, que produz uma seleção de obras gerais para adultos e crianças, também está incluída neste grupo;
- (II) Psychological Corporation, que fornece serviços de testes e avaliação psicológica para uso clínico, educacional e profissional. A Assessment Systems Inc. fornece sistemas de testes computadorizados para fins de licenciamento, certificação profissional e avaliação de emprego; e
- (III) Worldwide Science Technical and Medical Group, que fornece livros, periódicos e revistas (em papel, CD-Rom e on-line) e produtos para as áreas médica, clínica, de enfermagem e saúde através da Harcourt Health Sciences, enquanto que a Academic Press se dedica às áreas de ciências biológicas, física e computação.

Trata-se, por fim, de uma operação internacional, cujo Contrato foi firmado em Nova York, EUA. Tanto o Contrato, quanto o Plano de Fusão foram firmados em 27 de outubro de 2000, sendo que o valor total da operação é de

aproximadamente US\$ 5,6 bilhões. Após a operação, a HCG e suas subsidiárias passarão ao controle da Reed, com exceção dos ativos transferidos à TCC.

O ato de concentração em questão foi apresentado pela adquirente à Secretaria de Direito Econômico do Ministério da Justiça em 21/11/2000, de forma tempestiva, *dentro do prazo legal previsto pelo artigo 54 da Lei nº 8.884/94*.

A submissão do presente ato aos órgãos integrantes do Sistema Brasileiro de Defesa da Concorrência ocorreu, segundo as requerentes, em virtude do disposto no parágrafo 3º do art. 54 da Lei nº 8.884/94, tendo em vista o faturamento mundial dos Grupos envolvidos, no exercício financeiro de 1999, superior ao parâmetro legal.

3. Recomendação

Conforme apresentado pelas requerentes, os ativos adquiridos por cada uma irão complementar suas próprias atividades, preenchendo lacunas em suas linhas de produtos e serviços. A operação, também, irá permitir que Reed e TTC passem a concorrer em novos mercados, em que tinham pouca ou nenhuma presença. Por outro lado, a mesma não implica colaboração entre as Partes, que continuarão a atuar de forma separada e competir em todos os mercados relevantes em que estão presentes.

Não há relações horizontais ou verticais entre a empresa adquirida e os Grupos Thomson e Reed pois a participação do Grupo Haircourt no mercado brasileiro é, de fato, praticamente nula, como podemos inferir a partir de algumas condicionantes dessa atuação: (i) Os livros do Grupo Harcourt são distribuídos no Brasil através de distribuidores independentes, sem qualquer vínculo empregatício ou societário. Além disto, pode-se assinalar que o Grupo obteve receitas de apenas US\$ 900.000,00 em 1999, através de exportações para o Brasil. O Grupo não atua diretamente no mercado editorial técnico/científico/ profissional no Brasil. (II) Seu acervo de livros didáticos, a ser adquirido pela Reed, é voltado para as especificações curriculares dos Estados Unidos. (III) Em relação ao mercado de consultoria em recursos humanos, cite-se que a Drake Beam Morin, a citada empresa do Grupo Harcourt, atuante no mercado de consultoria de recursos humanos tem, tão somente, um contrato de franquia com uma sociedade brasileira, a Drake Beam Morin do Brasil Ltda. ("DBM Brasil"). Cite-se, no entanto, que

tal empresa não integra o Grupo Harcourt, que obtém receitas da mesma apenas a título de royalties.

Ante o exposto, entendemos que a operação não tem repercussões relevantes no mercado brasileiro. Apesar dos grupos adquirentes estarem presentes no país, os ativos adquiridos da Harcourt no exterior não alteram a estrutura de oferta, uma vez que este último não atuava diretamente no mercado brasileiro. A operação não implica, tampouco, em soma de parcela de mercado dos dois Grupos adquirentes, uma vez que os mesmos permanecerão atuando como concorrentes após a transação. Assim, a mesma não provoca restrição ou prejuízo à concorrência e, portanto, sob este ponto de vista, é passível de aprovação.

À apreciação superior.

ROSEMARY DE OLIVEIRA FERREIRA

Técnico

CLEVELAND PRATES TEIXEIRA

Coordenador-Geral de Comércio e Serviços

De acordo.

CLÁUDIO MONTEIRO CONSIDERA

Secretário de Acompanhamento Econômico