

SOLUÇÕES CORPORATIVAS

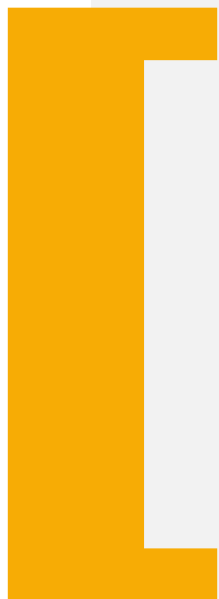
SOLUÇÕES CORPORATIVAS

ibmec



Brasília, 07 de janeiro de 2023.

Ibmec é uma escola
de **prestígio** nos
meios **profissional**
e acadêmico,
buscada por quem
tem ou quer ter
uma **carreira de**
alta performance.



50 ANOS
DE MERCADO

PIONEIRISMO
1º MBA
DE FINANÇAS NO BRASIL

MBA COM
30 ANOS
DE MERCADO
PREFERÊNCIA DE LÍDERES EMPRESARIAIS

NOTAS
MÁXIMAS
NO MEC



Membro do EFMD
(European Federal
Management Development)



Qualidade de ensino
chancelada com o selo
OAB Recomenda



Presença no ranking do
LLM Guide entre os
melhores LL.M. Legal
Master do mundo



Cursos avaliados no Guia
do Estudante entre os
melhores do país



**UNIDADES
FORA
DE SEDE**

FORTALEZA
SALVADOR
RECIFE
MANAUS
RIBEIRÃO PRETO
SÃO JOSÉ
TERESINA

MISSÃO

Promover o relacionamento com organizações privadas, públicas e de economia mista, identificando oportunidades de treinamento e desenvolvimento (T&D), Consultorias, formação e especialização com vistas a criar SOLUÇÕES EDUCACIONAIS CUSTOMIZADAS e entregá-las com excelência no Brasil e no exterior.



SOLUÇÕES CORPORATIVAS CUSTOMIZADAS

MBA

CURSO DE CURTA DURAÇÃO

EDUCAÇÃO EXECUTIVA

UNIVERSIDADE CORPORATIVA

MBA

PALESTRAS

WORKSHOPS

CURSOS
DE EXTENSÃO

PROGRAMAS
DE DESENVOLVIMENTO
DE LÍDERES

MENTORIA

ASSESSMENTS

UNIVERSIDADE
CORPORATIVA

JORNADAS
INTERNACIONAIS

PODCASTS

AULA PRESENCIAL

AULA ONLINE

IN COMPANY

AULA LIVE

CONSULTORIAS

CURSOS

MBA/Pós-graduação

Cursos de Curta Duração (CCDs)

Programas de Desenvolvimento

CONSULTORIAS

Estratégia Empresarial

Vendas

Pessoas

Transformação Digital

EVENTOS/WORKSHOPS

Convenção de Vendas

Palestras

INOVAÇÃO

Implantação de Universidades Corporativas

Implantação de Laboratórios de Inovação

SOLUÇÃO
EDUCACIONAL

OBJETIVO

CBTU



CBTU
Companhia Brasileira
de Trens Urbanos

Brasília (DF), 07 de janeiro de 2023.

Sra, Fabielle,

Encaminhamos a proposta para realização do curso de **Gestão Estratégica de Negócios**.

Trata-se de uma proposta inicial que decorre do nosso entendimento a partir do briefing recebido, podendo ser modificada conforme a necessidade da contratante e possíveis alinhamentos entre IBMEC e o CBTU.

Sugerimos o agendamento de uma reunião de alinhamento para aprofundarmos o briefing.

Seguimos à disposição,

Atenciosamente,
Jéssica A. A. Mello

CONSTRUÇÃO CUSTOMIZADA DA SOLUÇÃO

Nossos programas levam em conta os fundamentos da ANDRAGOGIA, por isso, utilizamos PBL, Estudos de Casos, Projetos Aplicados, e outras dinâmicas voltadas para o APRENDER FAZENDO.

O programa será customizado na FASE DE PROPOSTA com o CONTRATANTE. Após contrato, faremos uma reunião de alinhamento geral, considerando todo o curso: aspectos acadêmicos, operacionais e financeiros.

Antes de cada disciplina/competência, faremos uma reunião com o CONTRATANTE, nosso coordenador e o professor escalado. Ao final de cada disciplina/competência faremos uma avaliação com os alunos e a discutiremos com o CONTRATANTE.



ETAPA 1

Entendimento do problema



ETAPA 2

Customização do programa



ETAPA 3

Execução do programa



ETAPA 4

Avaliação do cliente

PROPOSTA
TÉCNICA

QUESTÕES
ACADÊMICAS
OPERACIONAIS

CBTU

FICHA BÁSICA

DESCRIÇÃO

Tipo de solução customizada:

Treinamento

Tema/Título/Área:

Gestão Estratégica de Negócios

Carga horária:

20h

Modalidade:

Online ao vivo

Avaliação de Conhecimentos:

Frequência

Regime de execução e calendário:

27/02 a 03/03 – 4h por dia, período vespertino.

Número de alunos por Turma:

Até 30 alunos

Número de Turmas:

1 turma

Requisitos para matrícula e participação no curso:

A CONTRATANTE deverá apresentar ao IBMEC os dados cadastrais do alunos

Requisitos para emissão de Certificado:

Aprovação do aluno conforme critérios a serem definidos entre IBMEC e a
CONTRATANTE

Jéssica Mello

GESTÃO ESTRATÉGICA DE NEGÓCIOS – 20h

PROPOSTA
TÉCNICA

CONTEÚDO

CBTU

➤ *Introdução*

- Conceituação do Planejamento Estratégico
- Missão, Visão, Valores
- Cadeia de Valor
- Análise Ambiental
- Ambientes interno e externo
- Análise PESTAL
- Análise do ambiente interno
- Análise SWOT
- Análise da Indústria

➤ *Cinco Forças de Porter*

- Matriz de competitividade
- Matriz Shell/GE
- Matriz de Ansoff

➤ *Desenvolvimento dos objetivos*

- Conceituação de Objetivo, Estratégia, Meta, Ação
- Desenvolvimento dos objetivos propriamente ditos
- A importância dos objetivos SMART

➤ *Acompanhamento e controle*

- Sistemas de controle
- Balanced Scorecard
- Implantação e controle do BSC
- *Objective & Key Results* (OKR)
- *Plano de Ação*

➤ *Indústria 4.0*



CBTU
Companhia Brasileira
de Trens Urbanos

COORDENADOR TÉCNICO
PROF. GUSTAVO TORRES



Mestre em Cross-cultural Marketing and Negotiation pela Ecole de Management de Normandie na França, mestre em Administração pelo Ibmec RJ, especialista em Marketing pelo MBA da FGV e graduado em Administração pela Universidade Federal Rural do Rio de Janeiro e em Comunicação Social – Publicidade e Propaganda. Com passagens por empresas como Cielo, Redecard, Grupo HSBC e Fininvest, onde acumulou cargos de gestão nas áreas comercial, Marketing e Produtos. Professor universitário de programas de graduação e pós-graduação e dos programas de MBA do Ibmec RJ e do Ibmec Online. Coordenador técnico do Ibmec, já tendo coordenado cursos para clientes como Petrobras, Amil, Enel, Exército Brasileiro, ANP, Supergasbras, EY, Ancar Ivanhoe, Icatu entre outros.

INVESTIMENTO

PROPOSTA
COMERCIAL

CBTU

TEMA
GESTÃO ESTRATÉGICA DE NEGÓCIOS

CARGA HORÁRIA
20 HORAS

PARTICIPANTES/LICENÇAS
Até 30 por turma

NÚMERO DE TURMAS
1

INFRAESTRUTURA
IBMEC

CERTIFICAÇÃO
Sim

INVESTIMENTO TOTAL (por turma)
R\$ 22.500,00

FORMA DE PAGAMENTO

Em 01 parcela mensal, igual e consecutivas com
vencimento da 1ª parcela para 30 (trinta) dias após o
início do programa.

As notas fiscais serão emitidas em datas previamente
acordadas com a contratante.

Jéssica Mello

Os valores desta proposta levam em conta o número de alunos que serão atendidos e estão ainda alinhados à modalidade (presencial, educação a distância ou blended), ao regime de execução e ao local de realização. Qualquer alteração nesses elementos acarretam a necessidade de revisão desta proposta, cuja validade é de 60 (sessenta) dias contados na data de emissão.

SESC

IBMEC EDUCACIONAL LTDA, empresa inscrita no CNPJ/ME sob o nº 04298309/0013-02 , com sede localizada na(o) Brasília, no SIG - Quadra 4 - Edifício Capital Financial Center Bloco A, St. Sudoeste, Brasília - DF, 70610- 440, doravante denominada simplesmente "IBMEC"

DADOS BANCÁRIOS
BRB 070
AGÊNCIA 023-0,
CONTA CORRENTE 004499-9

REPÚBLICA FEDERATIVA DO BRASIL			
CADASTRO NACIONAL DA PESSOA JURÍDICA			
NÚMERO DE INSCRIÇÃO 04.298.309/0001-60 MATRIZ		COMPROVANTE DE INSCRIÇÃO E DE SITUAÇÃO CADASTRAL	
DATA DE ABERTURA 21/02/2001			
NOME EMPRESARIAL IBMEC EDUCACIONAL LTDA.			
TÍTULO DO ESTABELECIMENTO (NOME DE FANTASIA) *****			TIPO DE DEMAIS
CÓDIGO E DESCRIÇÃO DA ATIVIDADE ECONÔMICA PRINCIPAL 85.32-5-00 - Educação superior - graduação e pós-graduação			
CÓDIGO E DESCRIÇÃO DAS ATIVIDADES ECONÔMICAS SECUNDÁRIAS 77.40-3-00 - Gestão de ativos intangíveis não-financeiros 85.41-4-00 - Educação profissional de nível técnico 85.42-2-00 - Educação profissional de nível tecnológico 85.50-3-02 - Atividades de apoio à educação, exceto caixas escolares 85.59-5-04 - Treinamento em desenvolvimento profissional e gerencial 85.59-5-99 - Outras atividades de ensino não especificadas anteriormente 85.31-7-00 - Educação superior - graduação 85.33-3-00 - Educação superior - pós-graduação e extensão 85.93-7-00 - Ensino de idiomas 64.53-8-00 - Outras sociedades de participação, exceto holdings 82.11-3-00 - Serviços combinados de escritório e apoio administrativo 85.99-6-05 - Cursos preparatórios para concursos			
CÓDIGO E DESCRIÇÃO DA NATUREZA JURÍDICA 206-2 - Sociedade Empresária Limitada			
LOGRADOURO AL SANTOS		NÚMERO 2356	COMPLEMENTO ANDAR 9/PARTE ANDAR 10/PARTE
CEP 01.418-200	BARRIO/DISTRITO CERQUEIRA CESAR	MUNICÍPIO SAO PAULO	UF SP
E-MAIL FISCAL@DEVRYBRASIL.EDU.BR		TELEFONE (85) 3052-4828	
ENTE FEDERATIVO RESPONSÁVEL (EFR) *****			
SITUAÇÃO CADASTRAL ATIVA			DATA DA SITUAÇÃO CADASTRAL 27/08/2005
MOTIVO DE SITUAÇÃO CADASTRAL			
SITUAÇÃO ESPECIAL *****			DATA DA SITUAÇÃO ESPECIAL *****

Jéssica Mello



ibmec

I B M E C S P / B S B / R J / M G

J é s s i c a A d r i a n a d e A r a ú j o M e l l o

Jéssica Mello



<https://empresas.ibmec.br>



Adriana.mello@ibmec.edu.br



(61) 99967286