

Highlights – Comercialização da safra 2015/2016

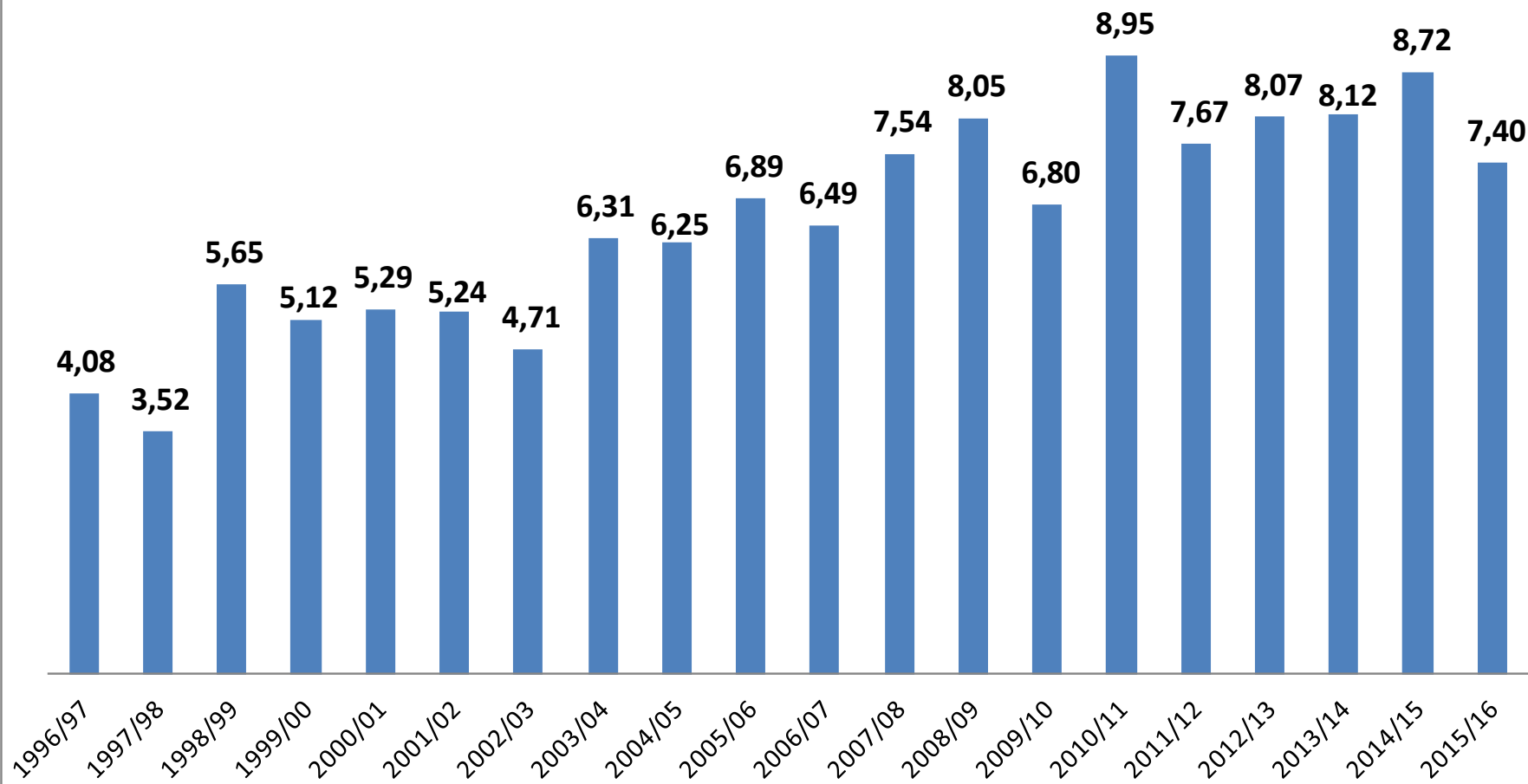
Tiago Sarmento Barata
Diretor Comercial do Instituto Rio
Grandense do Arroz



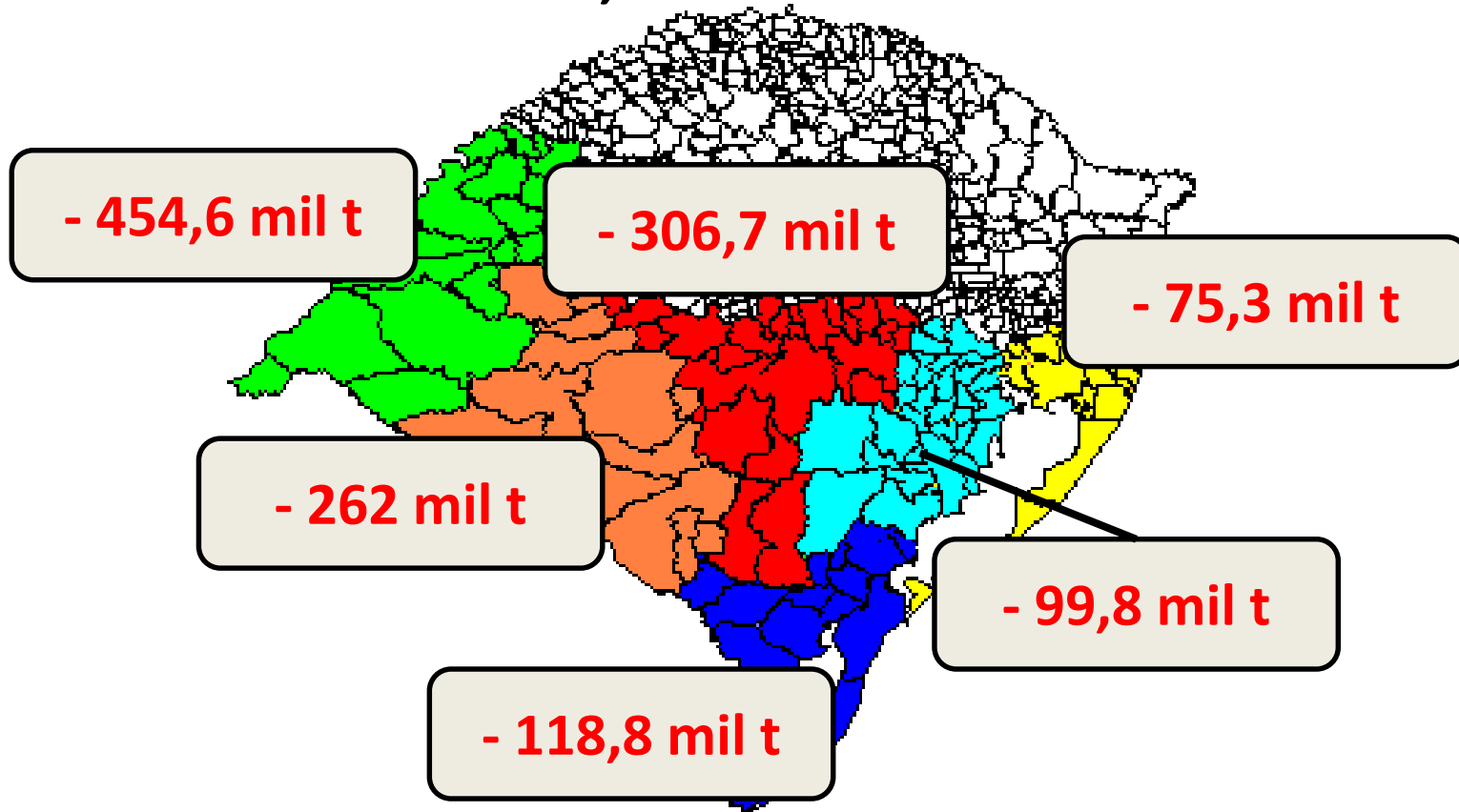
- Mínima posição de estoque (privado e público);
- Safra 2015/2016 impactada por adversidades climáticas;
- Custo de produção acumulando sistemáticas elevações;
- Balança comercial superavitária (câmbio);
- Liberação de pré-custeio, FGPM e FGPP

- Impacto da redução do poder de compra no consumo;
- Resistência de alta sobre preços de produção da cesta básica
- ARG/PAR/URU com estoques represados (± 150 mil t)
- Limite de alta na paridade de importação.
- Guerra fiscal;
- Tratado Transpacífico (TPP)

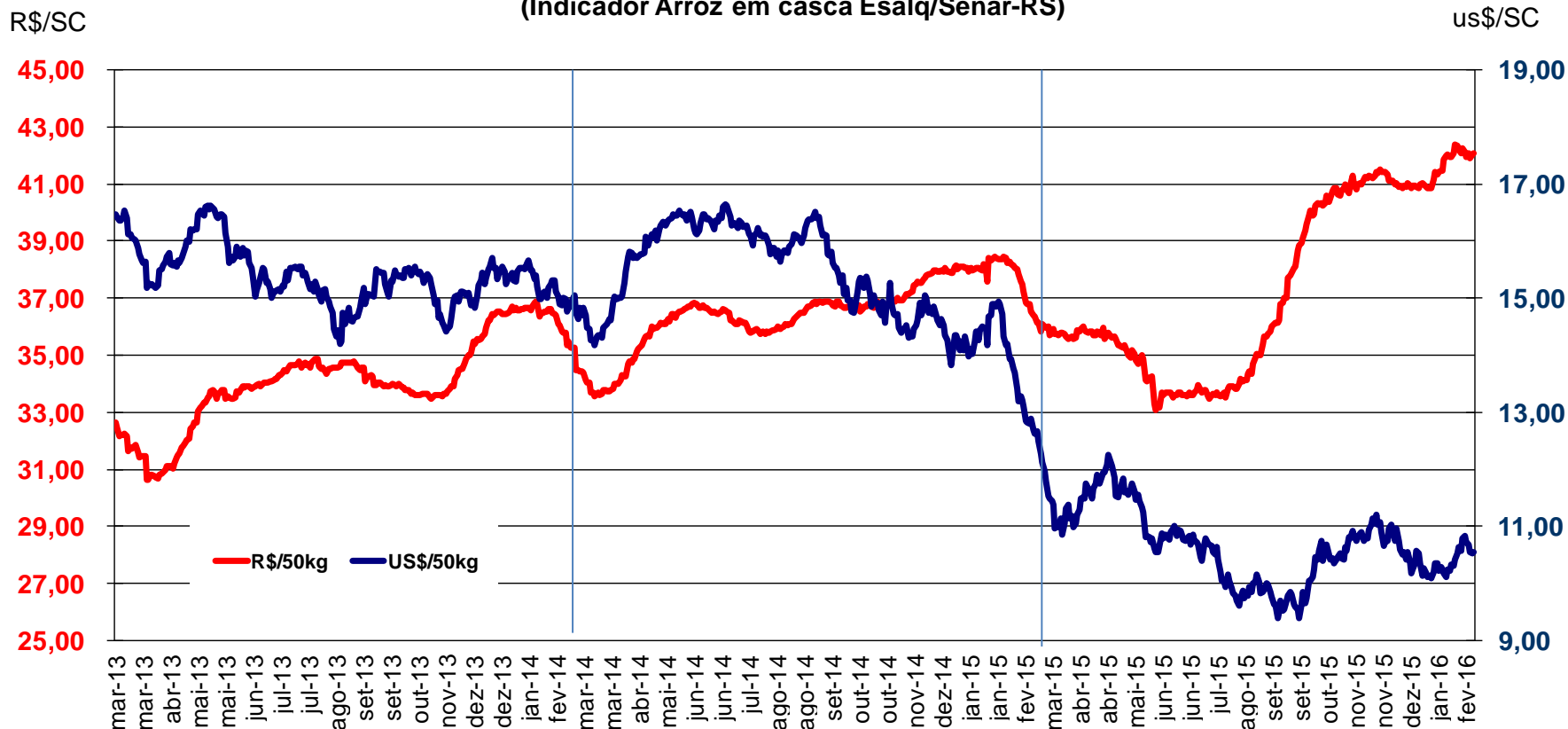
Evolução da safra gaúcha de arroz (em milhão de t)



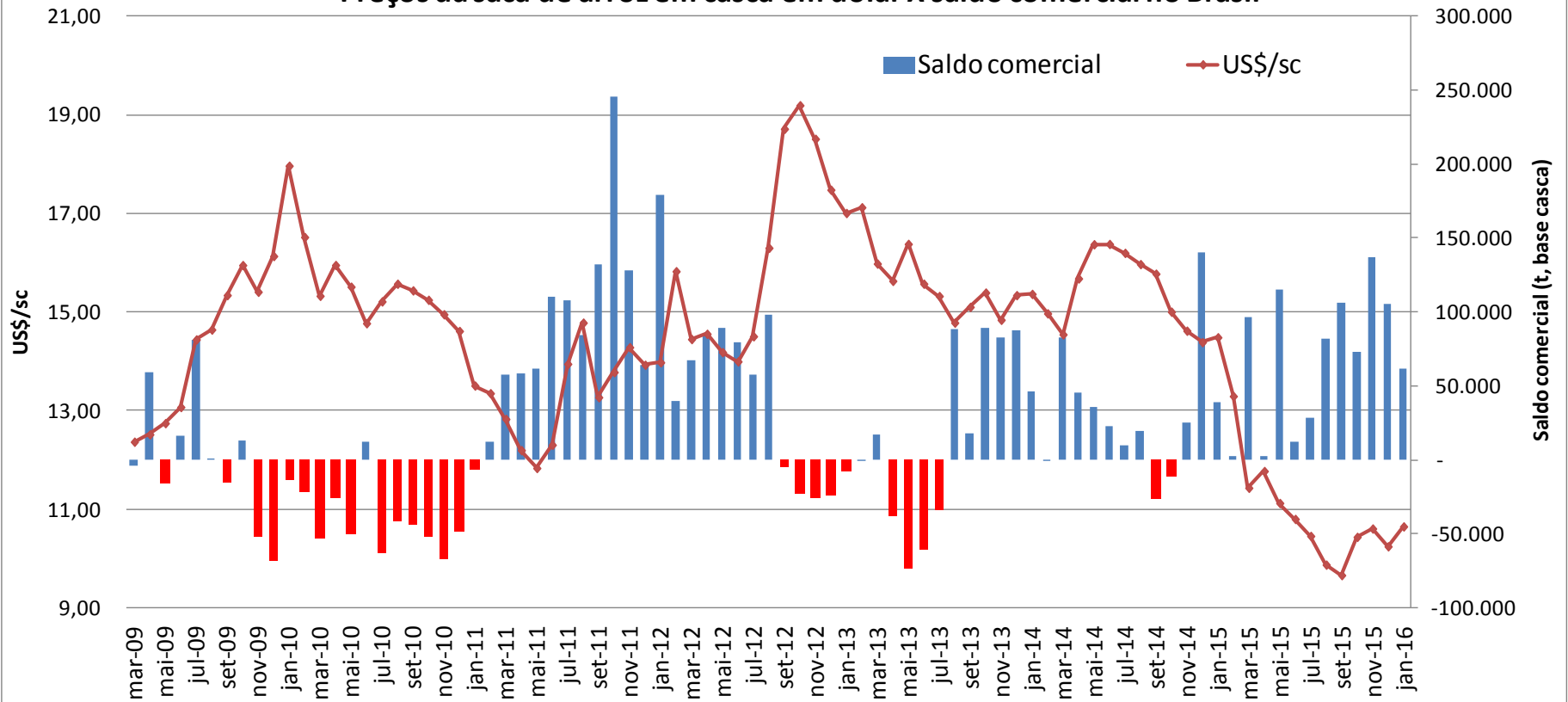
Projeção de perdas: 1.317,6 mil toneladas



Evolução do preço da saca de arroz em casca no Rio Grande do Sul em Reais e Dólar (Indicador Arroz em casca Esalq/Senar-RS)

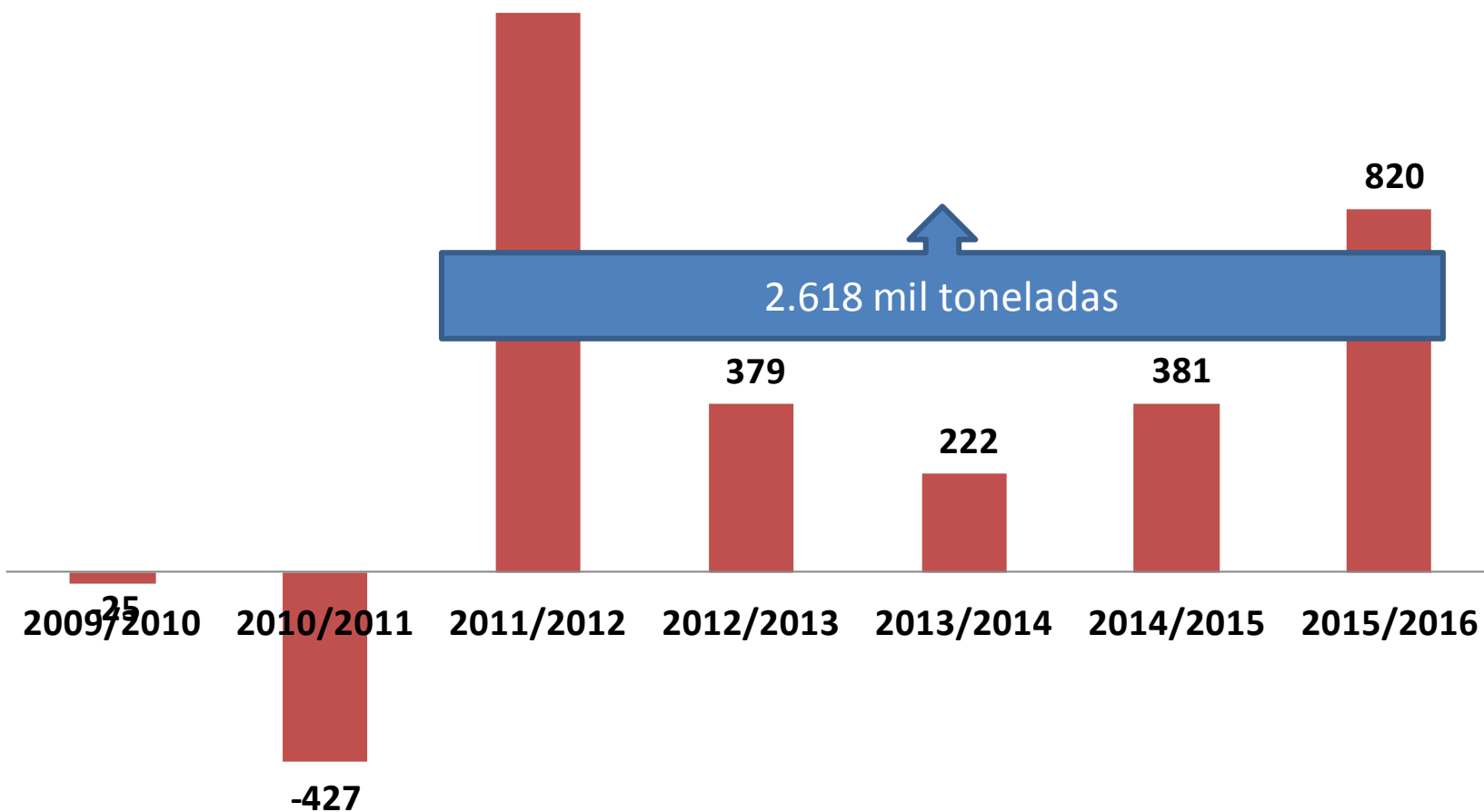


Preços da saca de arroz em casca em dólar X saldo comercial no Brasil



Saldo da balança comercial brasileiras de arroz

1.265 (1.000 t, base casca)



SAFRA	"ESTOQUE INICIAL"	PRODUÇÃO	IMPORTAÇÃO	SUPRIMENTO	CONSUMO	EXPORTAÇÃO	"ESTOQUE FINAL"
2010/11	2.457,4	13.613,1	825,4	16.895,9	12.236,7	2.089,6	2.569,6
	2.569,6	11.599,5	1.068,0	15.237,1	11.656,5	1.455,2	2.125,4
	2.125,4	11.819,7	965,5	14.910,6	12.617,7	1.210,7	1.082,2
2013/14	1.082,2	12.121,6	807,2	14.011,0	11.954,3	1.188,4	868,3
2014/15	868,3	12.448,6	650,0	13.966,9	12.000,0	1.250,0	716,9
2015/16	716,9	11.921,3	800,0	13.438,2	12.000,0	1.100,0	338,2
2010/11	2.457,4	13.613,1	825,4	16.895,9	12.236,7	2.089,6	2.569,6
	2.569,6	11.599,5	1.068,0	15.237,1	11.656,5	1.455,2	2.125,4
	2.125,4	11.819,7	965,5	14.910,6	12.617,7	1.210,7	1.082,2
2013/14	1.082,2	12.121,6	807,2	14.011,0	11.954,3	1.188,4	868,3
2014/15	868,3	12.448,6	550,0	13.866,9	11.900,0	1.300,0	666,9
2015/16	666,9	11.475,3	1.000,0	13.142,2	11.800,0	1.100,0	242,2

Dez/15

Fev/16

- 300 mil t

Desabastecimento?

O que ameaça o abastecimento não é a frustração de safra, mas sim o produtor frustrado.

A forma mais eficiente de garantir o adequado suprimento é fazer com que o produtor esteja motivado (Renda).

OBRIGADO

Tiago Sarmiento Barata

Diretor Comercial do Instituto Rio Grandense do Arroz

Tiago-barata@irga.rs.gov.br



Instituto Rio Grandense do Arroz

GOVERNO DO ESTADO
DO RIO GRANDE DO SUL

TODOS
PELO RIO GRANDE

SECRETARIA DA AGRICULTURA,
PECUÁRIA E IRRIGAÇÃO