

Rodadas de Negócios – Contratos de Integração

Polos da Rota do Cordeiro

OBJETIVOS

Geral: Promover Contratos de Integração entre cooperativas e associações de ovino-caprinocultores e Abatedouros certificados em Polos da Rota do Cordeiro na região Nordeste.

Específicos:

- Otimizar capacidade instalada dos Abatedouros;
- Promover regularidade de oferta e padronização de animais para abate;
- Diminuir a incerteza e melhorar a rentabilidade do produtor rural e indústria;
- Garantir carne ovina e caprina processada e certificada para os segmentos comércio e serviços;
- Garantir financiamento qualificado.



DESCRIÇÃO DO PRODUTO/SERVIÇO (para cada meta)

1. Promover contratos de integração vertical, estabelecendo obrigações e responsabilidades gerais para os produtores integrados e os integradores, com mecanismos de transparência na relação contratual;
2. Melhoria da relação comercial entre produtor e abatedouro pela redução da ociosidade da indústria, com maior número de animais adquiridos com padronização e regularidade;
3. Negociação junto ao BNB com base em Acordo de Cooperação Técnica junto ao MDR-SDRU (Rotas de Integração - PRODETER)



BENEFICIÁRIOS (Público Alvo)

- Associações e cooperativas de ovinocapricultores
- Indústrias de abate
- Empresas de gestão de recursos hídricos
- Comércio local/regional
- Empresas de ATER
- Universidades e Institutos Federais (IFs)



PARCEIROS (Partes interessadas)

- Associações e Cooperativas de Produtores
- FrigBahia – Fino Sertão
- SENAR-FAEB-CNA
- Embrapa
- Codevasf
- Sebrae-BA
- Prefeituras
- Comitês Gestores dos Polos



EQUIPE DE PROJETO (Líder e equipe-chave)

SMDRU-MDR: Vitarque Coelho (coord geral)
BNB
Sudene
Codevasf
CAR-SDR-BA
Senar-FAEB-CNA
Sebrae



PATROCINADORES (Para cada meta)

1. PCT FAO-MDR
2. Sem custo
3. Sem custo

JUSTIFICATIVA (planejamento estratégico)

- Grande consumo de carne e derivados de ovinos e caprinos na região;
- Alta capacidade ociosa do setor industrial de abate ovinocaprino (acima de 80% de ociosidade);
- Falta de regularidade e padronização da oferta;
- Atuação de atravessadores obstrui a comercialização formal entre produtores e indústrias certificadas;
- Valorização do produto com a organização da cadeia produtiva e provisão de alimento certificado.



ESTRATÉGIA DE AÇÃO (para cada meta)

1. Rodada de Negócios com MDR-Codevasf, Sebrae-BA, CNA-FAEB, SAF-MAPA, BNB, CAR-SDR-BA e cooperativas/associações dos polos selecionados (BA, PE e RN);
2. Quantificação do volume de animais exigido e formalização de contratos;
3. Negociação junto à Superintendências BNB e Sudene.



DATAS (Para cada meta)

1. A definir
2. A definir
3. A definir



BENEFÍCIOS Ganhos do projeto

- Difusão de tecnologias para resiliência da produção agropecuária no semiárido
- Aumento de produtividade do setor ovinocaprino;
- Maior renda para o produtor rural;
- Atração do jovem do campo para o ovinocaprinocultura;
- Ampliação da oferta de carne ovinocaprino no mercado formal;
- Profissionalização da comercialização
- Viabilização de Marcas Coletivas;
- Otimização de capacidade instalada industrial;
- Organização da cadeia produtiva e redução da incerteza e subutilização do setor.

METAS (entregas por objetivo)

1. Realizar 3 (três) Rodadas de Negócios e celebrar contratos de integração entre frigoríficos e ovinocaprinocultores;
2. Obter contrapartida financeira ao produtor pela fidelização ao frigorífico;
3. Celebrar “n” contratos do BNB – FNE Rural, FNE Industrial e FNE Comércio e Serviços.



PREMISSAS E RESTRIÇÕES

- Identificar e acionar beneficiários dos projetos Rotas e parceiros.
- Celebração dos contratos será opcional;
- Rodadas de negócios ocorrerão no âmbito do FNE Itinerante (BNB-Sudene).
- Rota do Cordeiro e parceiros promoverão investimentos complementares em recursos hídricos, alimentação animal e ATER.



CUSTOS (Para cada meta)

1. R\$ 150 mil
2. Sem custo
3. Sem custo